Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 1 (107)

4 студзеня 1995 г.

Выходзіць са снежня 1992 г.

Кошт у розніцу 1000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

АКТУАЛЬНЫЙ КОММЕНТАРИЙ

Надежда умирает последней

(Ситуация в экономике республики с учетом реализации программы неотложных мер)

1. Данные за десять месяцев и ожидаемые итоги 1994 года показывают, что основные кризисные тенденции в экономике республики преодолеть пока не удалось. Тем не менее имеется ряд сдвигов в положительном направлении: сокращен дефицит бюджета, уменьшено соотношение дефицита торгового баланса и ВВП, замедлен процесс падения курса белорусского рубля, сокращается уровень централизации государством финансовых ресурсов. Однако по-прежнему остаются довольно высокими темпы инфляции, падает уровень жизни, растет безработица, наметившийся помесячный рост производства в промышленности во многом обусловлен внутригодовой цикличностью функционирования этой отрасли, когда резкое падение в начале года затем сменяется ростом производства во второй половине года.

Сказанное позволяет говорить о том, что процессы, происходящие в экономике республики, не полностью идут в соответствии с программными установками. В большей мере реализуются те цели программы, которые в меньшей степени лежат на стороне производства, а в большей — зависят от проводимой денежно-финансовой политики. При этом ряд программных мер и прежде всего в сфере производства реализуется с запаздыванием, несинхронно по отношению к мерам по ужесточению кредитно-денежных отношений и повышению цены денег. Однако глубинные причины инфляции и падения уровня жизни населения лежат на стороне низкой эффективности производства, структурного несовершенства экономики, монополизма производителей и торговли, негибкой и неэффективной системы ценообразования и др. При этом монетарные регуляторы адекватно действуют лишь в полностью сформировавшейся рыночной экономике, каковой еще не является экономика Беларуси.

2. Уровень потребления и жизни населения является производным от уровня и эффективности производства: чем больше страна производит, тем выше должно быть потребление ее людей. Если следовать этому принципу, в последние месяцы года благосостояние в связи с ростом производства должно было бы возрастать. Однако такое не произошло прежде всего в связи с увеличением экспорта и сокращением импорта, а также в результате сдержанной политики доходов и заработной платы и принятия довольно жестких мер по оплате долга России за энергоносители. Фактически пришли в противоречие две цели: снижение внешнего долга за счет роста чистого экспорта и повышение внутреннего потребления. Проблема при этом решается в пользу реализации первой цели.

За десять месяцев текущего года реальное содержание чистых (за вычетом налогов и платежей) денежных доходов упало почти на 26%. За чертой минимального потребительского бюджета (МПБ) в сентябре месяце проживало 51,3% населения республики. Впервые за время реформ средняя заработная плата в народном хозяйстве начиная с августа месяца оказалась ниже МПБ (по народному хозяйству средняя зарплата составила 89,7 тыс.руб., а среднедушевой потребительский бюджет семьи из 4-х человек — 94,8 тыс. руб.). Это означает, что средняя заработная плата не обеспечивает содержания не только иждивенцев в семье, но и самого работника.

Дестабилизирующим фактором жизненного уровня населения продолжает оставаться инфляция. Индекс потребительских цен возрос в январе—октябре т.г. по сравнению с декабрем 1993 г. в 11,1 раза, в то время как среднемесячный уровень денежных доходов — в 4,5 раза. Вместе с тем эластичность доходов от инфляции составила 82% при заложенной в программе не менее 75%. Вклады населения в Сбербанке в октябре текущего года обесценились по сравнению с октябрем 1993 г. в 2,5 раза.

Решение проблемы роста доходов заключается прежде всего в росте производства и его эффективности. Вместе с тем проведенный анализ показывает необходимость дальнейшего совершенствования системы специальной защиты населения.

3. Производство ВВП по статистическим данным за январь—октябрь в сравнении с соответствующим периодом прошлого года сократилось на 24%, выпуск промышленной продукции — на 23,9%, валовая продукция сельского хозяйства — на 15,9%. Сокращение производства в топливной и нефтеперерабатывающей промышленности вызвано главным образом ростом цен и уменьшением внешних поставок нефти и газа. Спад производства по причине кризиса сбыта продукции в наибольшей мере отмечается в легкой промышленности, промышленности строительных материалов, отдельных отраслях машиностроения, химии и нефтехимии. Относительно лучше ситуация в наукоемком секторе промышленности, где благодаря концентрации собственных усилий и государственной поддержке более интенсивно идут процессы конверсии и структурной перестройки. Особенно резко кризисные процессы сказались на инвестиционной деятельности — капитальные вложения за счет всех источников финансирования уменьшились на 31%.

Однако за последние три месяца наметилась тенденция к стабилизации промышленного производства. По отношению к предыдущему месяцу выпуск промышленной продукции составил: в августе — 118,5%, в сентябре — 115,3%, в октябре — 102,3%. С учетом этого за оставшиеся месяцы можно прогнозировать выполнение и даже превышение соответствующего пункта программы неотложных мер (спад производства 5-6% за сентябрь—декабрь 1994г. к соответствующему периоду прошлого года), хотя снижение объемов производства за год и составит около 20%.

Вместе с тем ситуация в промышленности остается сложной. Во многих отраслях сокращение производства сопровождается увеличением издержек и ростом цен на производимую продукцию при ухудшении финансовых показателей предприятий. Рентабельность промышленности за 9 месяцев сего года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года упала почти вдвое и составила всего 11%. Число убыточных предприятий хотя и снизилось, но увеличивается количество фактически неплатежеспособных предприятий. Перед промышленными предприятиями остро обозначились три проблемы: неимоверное удорожание ресурсов, недостаток оборотных средств, жесткий налоговый пресс.

Циклический характер функционирования промышленности в последние годы объясняется в меньшей мере сезонностью сельского хозяйства (в пищевой промышленности РБ цикличность выражена слабо), а причинами другого порядка — неясностью с бюджетным финансированием в начале каждого года, медленностью заключения договоров и контрактов между предприятиями на очередной год, а также кредитной эмиссией, которая, как правило, наиболее энергично осуществляется, начиная с посевной кампании, деньги от которой в конечном счете создают спрос на промышленную продукцию.

В аграрно-промышленном комплексе республики в текущем году не удалось приостановить дальнейший спад производства. Принимаемые меры пока не "работают". В результате состояние отраслей АПК становится критическим: в большинстве хозяйств приостановился положительный баланс накопления органических веществ в почве; на 30—40% снизился производственный потенциал АПК в связи с полным прекращением его обновления; не решена проблема паритета цен на продукцию сельского хозяйства и промышленности; возросли размеры недоплаты селу за проданную государству продукцию (к концу 1994 г. они могут составить 450-500 млрд.руб.); в тяжелейшей ситуации оказались животноводческие комплексы, овощеводческие теплицы, службы семеноводства, племенного дела; резко ухудшилось состояние социальной инфраструктуры села.

Спад производства достиг предельных размеров. Ожидается, что в 1994 г. валовая продукция сельского хозяйства составит 75% к уровню 1990 г. (83% к 1993г.). Лишь производство молока в текущем году может сохраниться на уровне 1993 г.

(Окончание на 30 стр)

К сведению рекламодателей

Итоги подписки на первую половину 1995 года среди деловых изданий Беларуси
"Нацыяльнальная эканамічная газета" — 27790 экз.
"Белорусский рынок" — 8062
"Белорусская деловая газета "Биржи и банки" — 5728
"Белорусский предприниматель" — 5167
"Человек и экономика" — 3125
"Гандлёвая газета" — 1586
"Супермаркет" — 1215
"Человек и собственность" — 588

Информация предоставлена Минсвязи Республики Беларусь

Отчет за 1994 год
Налоги в 1995-м

Редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты" организует 17 января 1995 года очередной семинар для бухгалтеров.

Темы: *1. Особенности составления годового бухгалтерского отчета за 1994 г. (Разъяснения специалистов Минфина.)*

2. Новое в налогообложении предприятий и предпринимателей в 1995 году. (Разъяснения специалистов Главной государственной налоговой инспекции Республики Беларусь.)

Семинар пройдет в актовом зале института "Белгоспроект" по адресу: ***г.Минск, пр.Машерова, 23/1.***

Обязательна предварительная запись по тел.: 55-81-02, 31-68-76

Стоимость участия в семинаре (с питанием) 72 тысячи рублей за одного человека. Деньги переводить на р/с 400467479 в гордирекции "Белбизнесбанка" в г.Минске, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

ДОКУМЕНТЫ

О налоге на недвижимость

Совместное письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ N 02/161, Минфина РБ N 09-13/597 и Минсельхозпрода РБ N 03-5-3-1/282

В связи с возникающими вопросами о порядке обложения налогом на недвижимость с 1994 года стоимости основных фондов мелиоративных систем и сооружений на них, находящихся на балансе межхозяйственных управлений по эксплуатации оросительных и осушительных систем (МУООС), Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь **РАЗЪЯСНЯЮТ.**

Согласно Закону Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992 г., N 3, ст. 59, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст. 27; 1994 г., N 3 (113), ст. 24) освобождаются от обложения налогом на недвижимость основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения межхозяйственных предприятий и организаций.

В соответствии с классификатором отраслей народного хозяйства (переиздание типографского издания 1987 г. Общесоюзного классификатора "Отрасли народного хозяйства" с Изменениями, утвержденными Госстандартом СССР в 1987—1991 г.г.) предприятия и организации по эксплуатации мелиоративных систем относятся к отрасли "Сельское хозяйство", код 20000 (код 22100 "эксплуатация ирригационных и мелиоративных работ").

В отрасли "Сельское хозяйство" к подотрасли "растениеводство" относятся: оросительные, обводнительные и осушительные гидротехнические сооружения — головные (водозаборные сооружения оросительной системы), каналы, водные узлы, водосливы, водосбросы и другие сооружения, изложенные в классификаторе основных фондов (основных средств) совхозов, колхозов, межколхозных и других сельскохозяйственных предприятий и организаций, утвержденном ЦСУ СССР 17 мая 1971 г. (раздел II. "Сооружения", пункт 26).

Кроме того, расходы по эксплуатации межхозяйственных мелиоративных систем финансируются за счет бюджетных средств местных Советов депутатов, на основе бюджетной сметы.

С учетом изложенного, основные фонды мелиоративных систем и сооружений на них, находящиеся на балансе межхозяйственных организаций по эксплуатации оросительных и осушительных систем, налогом на недвижимость не облагаются.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь П.К.ВОРОБЕЙ

Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь Д.Д.РУЦКИЙ

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ

N 03-02-10/4452 от 29.12.94 г.

Главная государственная налоговая инспекция доводит до сведения, что с учетом фактически сложившейся в 1994 году годовой минимальной заработной платы при перерасчете подоходного налога с доходов, полученных предпринимателями в 1994 году, применяется следующая таблица ставок статьи 18 Закона "О подоходном налоге с граждан" в цифровом изложении:

Размер годового облагаемого дохода	СУММА НАЛОГА
до 1070000 рублей	12% с сумы облагаемого дохода
от 1070001 до 1605000 рублей	128400 + 15% с суммы, превышающей 1070000 рублей
от 1605001 до 2140000 рублей	208650 + 20% с суммы, превышающей 1605000 рублей
от 2140001 рублей и выше	315650 + 30% с суммы, превышающей 2140000 рублей

При расчете авансовых платежей на 1995 год применяется таблица ставок статьи 18, действующая на момент исчисления налога.

Заместитель Председателя Главной государственной налоговой инспекции А.А.ДОРОШЕНКО

ИЩЕМ ПАРТНЕРОВ

Белорусский "Дисней-ленд"? Это возможно!

Очередной амкодоровский новичок "Амкодор-РЭН-Спорт", собственно, даже и не предприятие, а бывший спортивный лагерь общества "Спартак", обосновался в районе Семкова Городка на берегу Минского водохранилища.

О планах использования территории городка и его реконструкции рассказывает генеральный директор фирмы "Амкодор-РЭН" Б.Б.Алексейчук.

В недалеком будущем территория городка увеличится с 6,5 гектара до 14 за счет присоединения свободных площадей. Здесь предполагается создать мощную индустрию развлечений, нечто вроде белорусского "Дисней-ленда" или "Амкодор-парка" (аналогичный западногерманский "Европа-парк", кстати, частное предприятие). Но для этого концерну потребуется правительственная помощь или сотрудничество с такими же мощными партнерами.

А пока к маю будущего года здесь в первую очередь будет реконструирована котельная. Помещение в центре городка станет общим клубом с баней. И самое главное: нужно как можно быстрее возродить к жизни отдельно стоящие домики, чтобы использовать их круглый год для отдыха.

Затем планируется создать бизнес-центр, зимний сад, биллиардную, видеосалон, баню, обзорную площадку, оборудовать стоянку для автомобилей. Здесь же поблизости будет построена танцплощадка с видом на Минское море.

Вторая очередь реконструкции (примерно года через два) должна включать строительство жилой зоны с новыми корпусами и люкс-номерами, водных аттракционов.

Зона отдыха помимо тихих уголков предполагает установку различных аттракционов. Это сделает досуг минчан доступным и насыщенным, на уровне европейского. Так что белорусский "Дисней-ленд" вполне реален и возможен.

Виктор РЕВЯКО

НА СЕССИИ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

НАЛОГОВЫЙ ПРЕСС ЛЕГЧЕ НЕ СТАЛ

29 октября неожиданно — "по предложению Президиума Верховного Совета, который рассмотрел просьбу Президента" — возобновила работу шестнадцатая сессия. Депутаты, благополучно разъехавшиеся за неделю до Нового года по домам (перед этим они решили продолжить заседание лишь 9 января), вынуждены были собраться и в течение двух дней обсуждать проекты законов о налогах и бюджете на 1995 год.

—Парламент принял постановление, в котором бюджет одобрен в первом чтении, а Кабинету Министров вместе с комиссиями ВС поручено его доработать и внести на обсуждение во втором чтении. А вот проект "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" уже приобрел силу закона. Субъекты хозяйствования с первых дней января смогут планировать свою деятельность исходя из новой системы налогообложения.

Остановлюсь лишь на отдельных моментах обсуждения. Вызывает досаду, что многие депутаты необдуманно и поверхностно подходят к принятию таких важных для экономики страны законов. Об этом свидетельствует качество вышедших из Овального зала документов, которые бесконечно изменяются и дополняются. Вот и теперь выяснилось, что на предыдущем заседании проголосовали "не за то". Напомню, по предложению депутата Е.Селивончика был снят налог на добавленную стоимость с экспортной продукции, в том числе и с реализуемой по клирингу. Оказалось, что бюджет недополучит большие суммы. После долгих споров вновь ввели НДС на клиринг.

Переголосовали и еще один пункт, в соответствии с которым "производственным предприятиям негосударственной формы собственности, численность работающих в которых не превышает размеры, определенные в части 2 пункта 8 ст.4 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций", создающим дополнительные рабочие места, налог на прибыль уменьшается на процент прироста количества рабочих мест по сравнению с предыдущим периодом". Теперь эта льгота установлена для всех производственных предприятий, создающих рабочие места.

Парламент поддержал предложение Президента увеличить за несвоевременную уплату налогов пени до 1,5 учетной ставки Национального банка — за каждый день просрочки платежа. Александр Лукашенко убедил депутатов принять еще один чрезвычайно непопулярный пункт — о введении для предприятий, занимающихся торговой и торгово-закупочной деятельностью, пятипроцентного налога на товарооборот. Этот налог не будет взиматься лишь с реализации отдельных социально значимых товаров в сельских магазинах, а также в специализированных магазинах в городе. Перечень таких товаров и магазинов определяет Кабинет Министров.

И, наконец, кратко остановлюсь на подоходном налоге с граждан. Если сумма вашего заработка ниже десятикратной месячной минимальной зарплаты, то ставка налога составит 9%. Если же доход больше — до 15 минимальных зарплат, — то с суммы, превышающей 10-кратную МЗП, взимается 12%. И так далее по нарастающей. Максимальная ставка в 40% вводится в действие, когда доход превышает 100 минимальных зарплат.

Увы, налоговая ноша в новом году легче не стала. Наоборот, многие руководители госпредприятий высказывают опасения, что чисто фискальный подход приведет к остановке предприятий и массовой безработице.

Анна РАДЮК

НОВОСТИ

Верная любовь к валюте

По данным Минэкономики РФ, совпадающим с официальной статистикой, население России покупает сейчас ежемесячно 1 миллиард долларов США. Для сравнения: в марте этого года от Международного валютного фонда получено 1,5 млрд.долл.

На валютных счетах российских предприятий скопилось только за первый квартал года 6 млрд.долл. да 0,4 млрд. — на учтенных счетах за границей. Плюс 0,9 млрд.долл. предприятия приобрели на внутреннем валютном рынке, сообщает журнал "Деловые люди".

О кредитах в полный голос

Министерство финансов Латвии сделало открытой информацию о получении и распределении иностранных кредитов. Отныне на пресс-конференциях рассказывается, как специальная правительственная комиссия делит очередную порцию кредитов.

И хотя заем получить трудно, еще сложнее подчас вернуть его — за случаи невозврата уже нескольких кредитов расплачиваются налогоплательщики.

Украинцы налог не платят

Владельцы и пользователи автотранспортных средств Украины освобождаются от уплаты транзитного налога за проезд через территорию нашей республики (постановление Кабинета Министров РБ N 248 от 15.12.1994г.). В соответствии с Соглашением между правительствами Беларуси и Украины о международном автомобильном сообщении от 17 декабря 1992 года их и наши водители пользуются т.н. транзитными разрешениями.

И на Сороса бывает проруха

Всемирно известный биржевой делец Джордж Сорос потерял около 600 млн.долларов США, играя на повышение доллара против иены. В начале ноября очередная его операция завершилась таким же результатом — потерей около 400 млн. Многие страховые фонды последовали за "лидером", видимо, авторитет Сороса, управляющего активами порядка 10 млрд.долларов, все еще остается высоким.

С днем рождения

В МВЭС РБ зарегистрированы новые иностранные и совместные предприятия:

— **"Белчехтранс энд кампани"** (белорусско-чешское) — наладка и ремонт технических средств, приборов и оборудования. Уст.фонд — 25000 долл.США;

— **"Брест-Франк"** (белорусско-германское) — торгово-закупочная деятельность. Уст.фонд — 40000 долл.США;

— **ЭДЭКС** (белорусско-американское) — организация детских дошкольных учреждений, поставка программно-технических комплексов. Уст.фонд — 21060 долл.США;

— **"Самана Плюс"** (белорусско-литовское) — производство и ремонт мебели, производство ТНП, производство и реализация продуктов питания. Уст.фонд — 40000 долл.США;

— **"Латтамия"** (белорусско-сирийское) — переработка древесины, автосервис, осуществление грузопассажирских перевозок. Уст.фонд — 20200 долл.США;

— **"Преффер энд комани"** (Германия) — ремонт и обслуживание автомобилей, организация пунктов общественного питания. Уст.фонд — 20000 долл.США.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС

КНИГИ

Новые поступления в фонды республиканской научно-технической библиотеки

Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров: комментарии.-М.: Юрид.лит-ра, 1994.-316с. (152003 34 В-29).

Значение Венской конвенции определяется не только тем, что уже сегодня в ней участвуют многие государства, но и тем, что она представляет собой международную унификацию материально-правовых норм, регулирующих самый распространенный вид договора — купли-продажи.

Грачев М. Суперкадры. Управление персоналом в международной корпорации.-М.: Дело ЛТД, 1993.-208с. (152021 33 Г-78).

На примере международной 3М показаны стратегия управления "человеческими ресурсами", методы найма, расстановки, повышения квалификации, принципы и формы организации и стимулирования труда, пути формирования атмосферы предприимчивости и новаторства.

Дадалко В.А., Пешко Д.А. Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы).-Мн., 1994.-76с. (151989 34 Д-14).

От нематериальных активов во многом зависит эффективность ведения хозяйства. Одной из важнейших форм активов является право на интеллектуальную собственность (патенты, товарные знаки и пр.). Такие формы нематериальных средств до недавнего времени не учитывались ни в бухгалтерском учете, ни в статистике.

Как начать и вести собственный бизнес: пер.с англ.-М.: Дело, 1993.-80с. (151-24 338 К-16).

Издание дает уникальный материал о зарубежной практике организации бизнеса.

Основы внешнеэкономических знаний.-М.: Междунар.отношения, 1994.-480с. (152008 339 О-75).

Практикум по анализу хозяйственной деятельности промышленных предприятий: Учеб.пособие.-Мн.: Высш.шк., 1992.-232с. (152027 658 П-69).

Содержит задачи и методики их решения с учетом мировой практики международных стандартов по анализу финансового положения, прибыли, ценных бумаг и др.

Рузавин Г.И., Мартынов В.Т. Курс рыночной экономики.-М.: Банки и биржи: ЮНИТИ, 1994.-319с. (152011 338 Р-83).

Изложены теоретические и практические вопросы рыночного механизма на макро- и микроуровнях. Освещены проблемы функционирования экономики в условиях рынка, основные принципы и методы экономического анализа.

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Внешторгиздат.

Кн.1. Маркетинг 1. Общее введение в современный маркетинг.-1991.-487с. (152033 338 Р-96).

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Сов-ВИП.

Кн.1. Экономика переходного периода. От плана — к рынку.-1993.-221с. (152035 338 Р-95).

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Сов-ВИП.

Кн.2. Маркетинг 2. Общее введение в современный маркетинг.-1992.-223с. (152034 338 Р-95).

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Сов-ВИП.

Кн.5. Маркетинг 5. Малые промышленные фирмы на международных рынках.-1992.-311с. (152-36 338 Р-95).

В скобках указаны шифры местонахождения книг в каталогах Республиканской научно-технической библиотеки. Контактный телефон: (0172) 26-61-88.

ВНИМАНИЕ! Книги не продаются. К Вашим услугам — читальный зал, домашний абонемент, межбиблиотечный абонемент, копирование.

ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ

Торг идет не ради славы

По оценкам некоторых экспертов уже до 40% в стоимости белорусской продукции приходится на долю энергоресурсов. А как складывается на них цена, что на нее влияет, как уменьшить негативное воздействие их роста на экономику республики — об этом беседа с начальником отдела ценообразования на продукцию по межгосударственным поставкам Комитета цен при Минэкономики Виталием СТАРОВЫМ.

— Последние несколько лет из-за отсутствия необходимых денежных средств Беларусь вынуждена использовать т.н. взаимосвязанные поставки — клиринг, основанный на оценке в долларовом исчислении. Так, ориентировочные обьемы в нашей торговле с Россией по уходящему году составили примерно по 730 млн.$ с той и другой стороны. Практически все сводится к натуральному обмену: в одну сторону идут товары, в другую — сырье.

В 1993 году на таких условиях из России получено 8,2 млн. т нефти, за 11 месяцев текущего года — более 2,5 млн. при минимальной потребности республики около 11,5. Хотя, как известно, мощности белорусских НПЗ позволяют перерабатывать до 40 млн.т нефти. На уровне минимальных потребностей — чуть более 16 млрд.куб.м — получено природного газа, и это жесткий режим.

Наблюдаемое уменьшение взаимосвязанных поставок обусловлено ценой, которая диктуется российской стороной. Сейчас она составляет 85$. Это расчетная цена для определения баланса по ввозу и вывозу.

Формирование внутренней цены строится на основе сложившегося в народном хозяйстве республики уровня и возможностей приобретения встречной продукции по взаимосвязанным поставкам /тракторов, автомобилей, телевизоров, нефтехимии и др./. Свою лепту вносит и падающий курс белорусского рубля. В данный момент цена за 1 т нефти составила 644 тыс. рублей, что эквивалентно /на момент установления/ 73$.

Мировая цена сейчас 110$ и выше. Покупают российскую нефть даже за 120 — 123$ за т, например, в порту Августа /Сицилия/. Нетрудно подсчитать ее стоимость у нефтедобытчиков: третья часть стоимости — транспортировка, еще 35 — 40$ — таможенная пошлина, оставшаяся часть до 45$ — отпускная цена. Но ведь в нее входят все налоги добывающего предприятия в казну своего государства, соответствующие инвестиции и пр. Поэтому российскому поставщику, по нашим оценкам, даже выгоднее продавать нефть в Беларусь. Если, правда, сохранятся нынешние условия, при которых таможенная пошлина с нас в соответствии с действующими на сегодняшний день межправительственными соглашениями не взимается.

1995 год можно ориентировочно оценить так. Если покупать нефть /7,5 млн.т/ и природный газ /14 млрд. куб.м/ по мировым ценам, нам пришлось бы заплатить 2,5 млрд.$. Если по ценам действующего с Россией соглашения, т.е. за минусом таможенных пошлин — 1,8 млрд.$. А если бы мы вошли в единое экономическое пространство с Россией с общей денежной единицей, то всего 1 млрд.$.

По данным самой российской стороны, цена нефти для Беларуси вне клиринга составляет 100$ за т. Отнимем таможенную пошлину — остается 64 —65$. В переговорах с Росконтрактом для определения базы клиринга на 1995 год мы и хотим исходить из этих цифр. Однако, другая сторона настаивает на более высоких значениях.

— А если РФ во внутренних расчетах перейдет-таки на свободные цены?

—Вопрос сложный. Эта тема обсуждается в правительстве России, и решения пока нет. Народное хозяйство соседей к реализации энергоносителей по свободным ценам, уровень которых близок к мировому, не готово /нет технологий по высокоэффективной переработке нефти/, а перекладывать затраты топливно-энергетического комплекса на другие отрасли равнозначно подрыву собственного внешнего и внутреннего рынка. С определенной долей уверенности можно утверждать, что темпы роста цен в 1995 году на энергоносители в России будут находиться в пределах 30-35%.

Исходя из этого, по нашим оценкам, внутренняя цена на нефть в России /европейская часть/ должна составлять в среднем 55$ за т, а газа природного — около 30$ за тыс. куб.м.

—При нынешней политической ситуации рассчитывать, что для нас сохранят льготный режим, нельзя. Что же все-таки можно сделать для смягчения энергетического "давления"?

—Повышать цену своей продукции. При формировании клиринга в определении предельных расчетных цен на свою пролукцию участвуют и сами предприятия-производители. Они защищают максимальный уровень на свой товар. К сожалению, в 1994 году не удалось отстоять более высоких значений. Так, отечественный трактор в три-четыре раза дешевле зарубежных аналогов. Будут наши товары качественнее, станут дороже — и отдавать их придется меньше.

Как бы то ни было, а ведь нынешние 2,5 млн.т клиринговой нефти сработали на экономику еще тем, что получаемые из нее нефтепродукты реализовывались по регулируемым ценам и сдерживали таковые на продукты из давальческой нефти. В целом в последний год проблем на рынке бензина и дизтоплива в республике, как это было в 1993 году, не ощущалось.

—Посоветуйте, как лучше действовать деловым людям, бизнесменам?

—Нефть на НПЗ для переработки поступает сейчас из трех источников: "собственная" — от предприятий обьединения "Беларуснефть", по клирингу и давальческая. Хозяин последней, как правило, коммерческие, в основном российские обьединения и структуры. В 1994 году на долю первых двух каналов приходилось около 40%.

Наметившаяся тенденция роста поставок давальческой нефти свидетельствует об интересе российских коммерсантов к нашему рынку. Здесь важно не упустить инициативу. На мой взгляд, создание акционерных межгосударственных обьединений на базе альянса белорусских НПЗ, российских нефтедобытчиков и заинтересованных финансово сильных объединений и банковских структур позволило бы в значительное степени снять напряжение и гарантированно снабжать республику нефтепродуктами.

При снижении мировой цены на нефть на руку нам сыграет географическое положение: большие или меньшие затраты на транспортировку будут определенно влиять на выбор продавца. Выиграют те мобильные предприимчивые организаторы, что сами поедут на российские нефтедобывающие предприятия искать поставщиков: отечественные нефтеперерабатывающие заводы используются на 10-20% своих возможностей. А найдя ресурсы, здесь можно сделать неплохой бизнес на пользу себе и государству.

И, последнее, доля энергоресурсов в конечной продукции будет определяться теми технологиями и той организацией производства, которая существует на предприятии. При режиме экономии и эффективности использования этих ресурсов наши затраты могут быть гораздо менее значительными, чем сейчас.

Ирина ЖУКОВА

ДОСЬЕ

БИЗНЕСМЕНЫ, ДЕРЖИТЕ КАРМАН ШИРЕ!

Поддержали рублем и долларом

В целях содействия развитию предпринимательства в республике и создания новых рабочих мест Белорусскому фонду финансовой поддержки предпринимателей в 1992 — 1994 гг. выделено из бюджета 865 млн.рублей, в том числе 800 млн.рублей в текущем году. До конца 1994 года предусматривалось перечислить еще 100 млн.рублей.

Национальным банком Республики Беларусь на договорной основе в конце сентября перечислено на счет фонда 1 млрд.рублей беспроцентного кредита.

На 1 ноября 1994г. фондом прокредитовано 153 малых предприятия на сумму более 600 млн.рублей, из которых около 90% направлено предпринимательским структурам в основном под проекты приоритетных направлений: производство товаров народного потребления и стройматериалов, внедрение новых технологий, оказание услуг населению, создание региональных фондов и центров поддержки предпринимательства.

По линии Европейского банка реконструкции и развития предусматривается выделение республике кредита в сумме 30 млн.долларов на развитие малого и среднего предпринимательства для реализации валютоокупаемых проектов промышленных, сельскохозяйственных производств и объектов по оказанию услуг для населения.

Для развития предпринимательства в 1993-1994 гг. были открыты кредитные линии по межправительственным соглашениям. В эти годы проводился конкурсный отбор инвестиционных проектов для предприятий и организаций независимо от форм собственности. Так, в 1995 году должны быть реализованы проекты СП "Лада-ОМС" по производству экспортной стеклянной бутылки (2,7 млн.долл.), консорциума "АУМ" по производству гардинного полотна (9 млн.долл.), проект СП "Сопотекс" (9,3 млн.долл. США). В будущем году будет продолжен отбор проектов по кредитным линиям Германии, Австрии, Швейцарии, а также на основе кредитов ЕБРР, МБРР и других международных организаций.

Вместе с тем для республики более актуальной является проблема загрузки уже имеющихся мощностей из-за нехватки сырья и отсутствия оборотных средств. Поэтому и предлагается кредитные ресурсы вкладывать в действующие производства, а не на создание новых.

(Инф. Минэкономики)

Фонд предпринимательства Запад-СНГ

Главным управляющим и президентом Фонда поддержки предпринимательства в западных странах СНГ стал Скотт Карлсон. Он представляет интересы фонда в Киеве. Штаб-квартира фонда находится по адресу: г.Нью-Йорк, 3-я авеню, 885, комната 1000, тел. (212) 906-12-15. Представительство фонда в Киеве расположено по адресу: Кудрявский узвиз, 7, 2-й этаж, тел. (4) 16-98-41.

Фонд, сообщается в справке Белого дома, намерен предоставить первые кредиты и инвестиции уже в начале 1995 г. Возможность стран полноценно использовать потенциал фонда будет зависеть от хода приватизации и экономических реформ в них.

По материалам ЮСИА

Новые поступления в фонды Республиканской научно-технической библиотеки

Аличичев В.В., Аличичева Т.Д. Страхование валютных рисков, банковских и экспортных коммерческих кредитов.-М.: ИСТ-Сервис.-1994.-114с. (151766 36 А-48).

Освещены вопросы страхования валютных рисков финансово-кредитных учреждений.

Власова В.М. Первичные документы: Для начинающего бухгалтера.-М.: Финансы и статистика.

Вып.1. Основные кассовые и банковские док-ты.-1994.-112с. (151 657 В-58).

Вопросы организации первичной регистрации хозяйственных операций бухгалтерских документов. Даны основы оформления первичных кассовых и банковских документов.

Голубович А.Д. Трастовые доверительные услуги банков и финансовых компаний клиентам.-М.: АРГО, 1994.-88с.-(Рус.деловая лит-ра) (151767 336 Г-62).

Козлова О.И., Сморчкова М.С., Голубович А.Д. Оценка конкурентоспособности предприятий: Пособие для банковских работников.-М.: АРГО, 1993.-28с.-(Рус.деловая лит-ра). (Бр 658.1 К-59).

Предложена современная методика определения платежеспособности предприятий для решения вопроса о предоставлении им банковского кредита.

Комплект бланков и форм по международным расчетам: Практ.пособие.-М.: Консалтбанкир, 1994.-64с. (151770 339 К-63).

Коренанова Н.А. Составление внешнеторгового контракта.-М.: ПАИМС, 1993.-144с. (151769 339 К-66).

Подробно рассмотрены все пункты внешнеторгового контракта.

Краткий словарь терминов рыночной экономики.-Витебск, 1994-17с. (Бр 338 К-78).

Русско-английский справочник. Деловая переписка и контракты.-М.: ПАИМС, 1994.-320с. (151768 802 Д-29).

Содержит примеры деловой переписки и составления различных документов на русском и английском языках.

Сборник нормативных актов по внешнеэкономической деятельности: в 2-х т.-М.: Контракт. Т.1.-1994.-576с. (151673 339 С-23).

ВАЛЮТА

Сказка о долларе, который будет никому не нужен...

Любит наш народ сказки, господа! Жизнь день ото дня становится сложнее и злее, а общественный родник на сказочников не иссякает.

Один из них, затесавшийся перед Новым годом в ряды валютных экспертов, рассказал нам после очередной торговой недели на МВБ оптимистическую историю о том, что в Беларуси отныне прекратится валютная погоня. Благодаря "золотому ключику", найденному Национальным банком к секретам обесценения белорусского рубля, наших соотечественников, мол, перестанет больше интересовать зеленая денежная масса. Этим ключиком, по мнению валютного сказочника, является введение с 20 декабря ушедшего года 40-процентной ставки рефинансирования для коммерческих банков.

Наши государственные мужи, которые в ответе за общество с его глубококризисной экономикой, полагаю, поклонились бы в пояс мудрым отечественным банкирам, если бы те действительно рассекретили замок валютного ларчика, после чего стали бы привлекательными национальные деньги. Увы, братцы, народ по-прежнему требует доллары-марочки.

В последнюю предновогоднюю неделю за 3 дня торгов на МВБ торговый оборот долларовой массы оказался лишь на 20 процентов ниже, чем в предшествующую 5-дневную торговую неделю. А по немецким деньгам предновогодний результат торгового оборота еще более впечатляющий. Он имеет 20-процентное превышение над итоговым объемом 5-дневных торгов дойчмарками.

Вообще денег через МВБ за три дня католического рождества перевалило немало. В последний в 1994 году день торгов, т.е. 28 декабря, по украинским карбованцам зафиксирован очень высокий объем купли-продажи — 23, 72 млрд. Исключения составляют разве что казахстанские тенге. К ним белорусский рынок почему-то утратил интерес — из предлагавшихся в прошлую среду 6,69 млн.КАТ было куплено всего лишь 31 тыс.

По курсам заключительный биржевой день в 1994 году принес следующие результаты: I USD — 10,6 тыс.BRB, I DM — 6,73 тыс.BRB, I RUR — 2,92 BRB, 1000 KRB — 95 BRB, I KAT — 150 BRB.

А впрочем, пусть сказка о долларе, который будет никому не нужен, и силе белорусского рубля в 1995 году станет былью!

* * *

Нацбанк "подобрел" к валютчикам

В конце только что ушедшего 1994 года Национальный банк "обнажил" свое доброе сердце перед валютчиками Беларуси. 20 декабря он издал распоряжение "О продлении разрешений НБ РБ на розничную торговлю и оказание услуг гражданам за иностранную валюту".

Согласно этому документу временно сохраняются с 1 января наступившего года нацбанковские правила для отечественных валютчиков из числа торговцев и производителей услуг. Правда, избранным, которые попадают в сферу действия принятого распоряжения. Данная сфера включает, в частности, операции по страхованию здоровья граждан, выезжающих за рубеж, перевозке авиационным и железнодорожным транспортом пассажиров и их грузов, следующих за пределы и из-за пределов страны, торговле в беспошлинных магазинах определенного статуса, финансовым расчетам и использованию карточек "Visa" и т.д.

Остальных Нацбанк строго предупредил, указав в документе, что "наличная иностранная валюта из касс субъектов хозяйствования, утративших право на ведение розничной торговли и оказание услуг гражданам на территории РБ за иностранную валюту с 01.01.95 г., должна быть инкассирована в уполномоченные банки до 20 часов 00 минут 02.01.95 г."

Полностью данное распоряжение Национального банка будет опубликовано в одном из ближайших номеров "НЭГ".

Емельян МИХАЛИЧ

ИТОГИ ТОРГОВ (USD) на Межбанковской валютной бирже в 1994 году

Январь: Дата	Курс	Декабрь: Дата	Курс
04.01	6860	01.12	8500
11.01	6600	06.12	8660
13.01	6490	07.12	8800
18.01	6540	08.12	9180
20.01	7000	12.12	9290
25.01	6930	13.12	9470
27.01	7300	14.12	9510
		15.12	9670
		16.12	9930
		19.12	10320
		20.12	10520
		21.12	10580
		22.12	10580
		23.12	10590
		26.12	10610
		27.12	10600
		28.12	10600

КУРС ОБМЕНА НАЛИЧНОЙ ВАЛЮТЫ (USD) в коммерческих банках г.Минска в 1994 году

Январь 1994			Декабрь 1994		
Дата	Покупка	Продажа	Дата	Покупка	Продажа
4.01	5300	5650	1.12	8050	8350
5.01	5300	5600	2.12	8050	8360
6.01	5200	5550	5.12	8020	8320
10.01	4250	4780	6.12	8025	8300
11.01	4100	4500	7.12	8100	8400
12.01	4100	4500	8.12	8200	8550
13.01	4220	4600	9.12	8390	8750
14.01	4450	4900	12.12	8550	8800
17.01	5180	5500	13.12	8700	8910
18.01	5250	5600	14.12	8780	9150
21.01	6000	6300	15.12	9100	9400
24.01	5950	6200	16.12	9300	9650
25.01	5950	6350	19.12	9600	9950
26.01	5880	6300	20.12	9850	10050
27.01	5890	6420	21.12	10120	10400
28.01	5800	6100	22.12	10300	10600
31.01	5780	6050	23.12	10350	10620
			26.12	10050	10400
			27.12	9900	10350
			28.12	9700	10180
			29.12	9500	10150

Служба информации ассоциации "ROMAS"
Телефоны: (0172) 31-10-97, 31-10-23, тел./факс 32-87-15

ГОСТЬ "НЭГ"

В.МАЛЕВИЧ, председатель правления АКБ "Магнатбанк":

"Из младенческого возраста — сразу в суровую юность!"

— Традиционный новогодний вопрос, Владимир Федорович. 1994 год вы проводили добрым словом или не очень?

— Судите сами. Официально зарегистрированный в сентябре 1993 года "Магнатбанк" практическую деятельность на финансовом рынке начал в январе 1994 г. За год работы с нулевой отметки он поднялся на приличную высоту, прочно закрепившись во второй десятке банковских учреждений страны по основным показателям деятельности. Если точнее, то согласно опубликованной недавно рейтинговой оценки коммерческих банков Беларуси нам в полусотенном ряду отведено 17-ое место. Для младенческого возраста "Магнатбанка" такая оценка, согласитесь, престижна.

Особенностью нашего прошлогоднего становления следует назвать высокий и стабильный динамизм, в котором не было места перманентным срывам в работе. Ежемесячно "Магнатбанк" набирал 50—100-процентные обороты по доходам и активам. Нами уже зарегистрировано 22 филиала, половина из которых функционирует и приносит прибыли. В 1994 г. "Магнатбанк" получил лицензионное разрешение на валютную деятельность. Сегодня мы имеем право открывать обменные пункты, валютные счета для клиентов из числа граждан и юридических лиц.

Разумеется, хорошие плоды финансовой деятельности стали результатом слаженной работы коллектива "Магнатбанка". Должен сказать, мы с самого начала сделали ставку на профессионалов. Лично я прошел школу "Приорбанка" и "Белбизнесбанка". В "Приорбанке" набирал опыт мой первый заместитель. Еще один мой заместитель профессионально рос в "Поиске", главбух — в "Северо-Западе". В общем из пяти десятков сотрудников головного отделения "Магнатбанка" костяк совершенно точно знает в каком направлении следует двигать банковское дело с целью коммерческого успеха.

Безусловно, помогает в этом и внедрение зарубежного опыта. У нас установились тесные связи с коллегами из Франции, Германии, Австрии. Прежде всего мы учимся у них качеству обслуживания клиентов, которое на Западе ценится превыше всего.

— Кажется, настал момент спросить вас, Владимир Федорович, о планах "Магнатбанка" в наступившем году...

— Если, как я уже сказал, качество банковского дела признано в мире универсальным средством достижения успеха в нем, то именно этой цели мы и посвятим свою деятельность в 1995 г. Кстати, фундамент здесь у нас имеется. Мы не начали работу в головном офисе, пока не была создана локальная компьютерная сеть. Она дает возможность произвести расчеты, во всяком случае по Беларуси, фактически в режиме реального времени. Поэтому по нашей стране мы производим платежи в среднем в течение 2 часов. За прошлый год, в частности, никто из клиентов "Магнатбанка" не скажет, что по нашей вине ему было задержано прохождение платежей более чем на 3 часа. Обеспечение должной быстроты расчетов — "фирменное" качество "Магнатбанка", от которого мы не отступимся и в дальнейшем.

Еще одно наше завоевание, которое обязательно сохраним в текущем году, — ответственный подход к требованиям Национального банка. Например, в части поддержания остатка на корреспондентском счете. За время своего существования "Магнатбанк" если не единственный, то один из очень немногих банковских учреждений страны, кто не допустил ни разу отрицательного здесь сальдо. Чтобы не испортить репутацию, мы очень скрупулезны и в некоторых других сторонах банковской деятельности.

Возвращаясь к разговору о клиентах, наше кредо — не просто завлечь их к себе, а "подружиться" с ними, установить доверительные деловые отношения. Помогаем им советами, поиском партнеров. Как результат такой политики — быстрый рост клиентуры, численность которой только в головном отделении банка составляет более чем шесть сотен.

В 1995 г. мы намерены подтянуть по качеству работы наши филиалы. Ведь от этого зависит престиж всего "Магнатбанка". Кроме того, наша задача на ближайший период — доведение до требуемых размеров в 2 млн. ЭКЮ его уставного капитала. Как показывает предварительный анализ, мы с ней справимся.

Михал СТЕЛЬМАК

ДЕЛОВАЯ ХРОНИКА

Американцы готовы участвовать в конверсии

ОПИК — корпорация по частным инвестициям за рубежом — объявила в конце прошлого года о выделении 500 млн. долларов в 1995 г. на поддержку проектов по конверсии оборонных отраслей в России и других республиках бывшего Советского Союза.

Для определения перспективных конверсионных проектов в апреле в СНГ отправится инвестиционная миссия во главе с президентом ОПИК Рут Харкин и министром обороны США Уильямом Перри.

В целом ОПИК обеспечила инвестиции 2,2 млрд. долларов в более чем 40 совместных предприятий в России и в новых независимых государствах.

Парижский клуб намерен быть щедрым

Правительства промышленно развитых стран, входящих в так называемый Парижский клуб, договорились о списании значительной части — до двух третей — долгов беднейших стран. Клуб также готов частично "простить" долги тех стран, что "последовательно проводят экономические реформы".

Парижский клуб — неформальное объединение правительств-кредиторов. Скидки предоставлялись ими странам, начавшим в сотрудничестве с Международным валютным фондом (МВФ) осуществление программ экономических реформ.

На частичное списание долгов могут претендовать 27 государств — в основном африканские страны к югу от Сахары, а также некоторые страны Латинской Америки и Азии. В ближайшем будущем, однако, право на частичное списание долгов может быть предоставлено гораздо меньшему числу государств.

США и Узбекистан подписали договор об инвестициях

В соответствии с этим договором обеим сторонам гарантируется право осуществлять инвестиции на условиях, какие предоставляются отечественным инвесторам или инвесторам из третьих стран. В договоре также устанавливается гарантия свободного перевода капитала, прибыли и лицензионных платежей, гарантируются свобода от любых ограничений на ведение бизнеса, доступ к международному арбитражу, а также устанавливаются международно признанные стандарты экспроприации и компесации.

Наряду с положениями Торгового соглашения по торговле и защите интеллектуальной собственности договор становится ключевым элементом открытого инвестиционного климата.

(ЮСИА)

ДОКУМЕНТ

Об исчислении налога на добавленную стоимость и акцизов по некоторым товарам

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 20.12.94г. N 02-01/4323

Законом Республики Беларусь "О внесении отдельных изменений в действующее налоговое законодательство" от 19 октября 1994 г. N 3333-XII установлено, что:

Предприятия Республики Беларусь, производящие тракторы, грузовые автомобили, шины массовые и крупногабаритные для грузовых автомобилей, холодильники и морозильники бытовые, телевизоры цветного изображения, освобождаются от уплаты акцизов при реализации произведенных ими указанных товаров за пределы Республики Беларусь, в государства — участники Содружества Независимых Государств.

Товары, поставляемые на клиринговой основе в соответствии с соглашением между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в 1994 году, налогом на добавленную стоимость и акцизами не облагаются.

Отменяется действие пункта 6 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 10 декабря 1993 года "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" в части импортированных алкогольных напитков. Установлено, что уплата акцизов по реализации импортированных алкогольных напитков производится в соответствии с законодательством Республики Беларусь независимо от времени заключения контрактов на поставку их в Республику Беларусь.

Настоящий закон вводится в действие с 1 ноября 1994 года.

В связи с этим Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает следующее.

Предприятия Республики Беларусь при реализации в государства — участники Содружества Независимых Государств произведенных ими тракторов, грузовых автомобилей, шин массовых и крупногабаритных для грузовых автомобилей, холодильников и морозильников бытовых, телевизоров цветного изображения освобождаются от уплаты акцизов, а товары, поставляемые на клиринговой основе в соответствии с Соглашением между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в 1994 году, не облагаются налогом на добавленную стоимость и акцизами по выручке, полученной от реализации указанных товаров, отпущенных (отгруженных) потребителям с 1 ноября 1994 года.

Импортеры, завезшие на территорию Республики Беларусь алкогольные напитки, независимо от времени заключения контрактов и периода их завоза уплачивают в бюджет акцизы по выручке, полученной от реализации указанных напитков, отпущенных (отгруженных) с 1 ноября 1994 года оптовым потребителям, а также непосредственно в розничную сеть.

По импортированным алкогольным напиткам, находящимся в розничной торговой сети импортера и проданным после 1 ноября 1994 года, также уплачиваются в бюджет акцизы.

При этом сумма акцизов, исчисленная по указанным напиткам, не учитывается в базе для обложения налогом на добавленную стоимость.

Акцизы по импортированным алкогольным напиткам исчисляются по утвержденным на соответствующие виды продукции ставкам к выручке от их реализации и уплачиваются в бюджет ежедневно, на третий рабочий день после совершения оборота.

Импортеры, которые по завезенным на территорию республики алкогольным напиткам при отпуске (отгрузке) их потребителям (реализовавшим через свою розничную торговую сеть) в октябре текущего года формировали цены с учетом акцизов, уплачивают их в бюджет в общеустановленном порядке.

Государственным налоговым инспекциям необходимо об изложенном сообщить заинтересованным и обеспечить контроль за соблюдением порядка реализации ввозимых на территорию Республики Беларусь алкогольных напитков и полнотой уплаты соответствующих налогов и сборов.

Письмо Министерства финансов Республики Беларусь от 18.10.1994 года N 02/143 (регистрационный номер Министерства юстиции N 591/12 от 25.10.1994 г.) не применяется.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
Н.К.ВОРОБЕЙ

ФЬЮЧЕРСНЫЕ ЦЕНЫ

на продукты животноводства (20.12.1994г.)

Крупный рогатый скот (живой вес)	
(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
февраль	70,20 — 70,75
апрель	70,80 — 71,20
Крупный рогатый скот мясного направления	
(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
январь	75,55 — 75,90
март	72,77 — 73,32
апрель	71,80 — 72,30
Свинина (живой вес)	
(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
февраль	37,62 — 38,25
апрель	37,62 — 38,05
Свиная грудинка	
(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
февраль	38,55 — 39,20
март	38,95 — 39,60
май	39,95 — 40,50

(19.12.1994г.)

Кожа (Чикаго, цент/Lb)	
бычья	91,00
коровья	86,00
Смалец (Чикаго, цент/Lb)	
нерасфасованный	21,00
хог	16,00
Жир (Чикаго, цент/Lb)	
пищевой	25,00
белый	22,00
Жир высшего качества (Роттердам, $/m)	
	620,00

Наталья ЛЕЩИЛОВСКАЯ
(по данным газеты "Handelsblatt")

* * *

Цены на золото (28.12.94)

Франкфурт	1 кг-слиток	ДМ/кг	19370,00
Франкфурт	12 1/2 кг-слиток	ДМ/кг	19350,00
Люксембург	унция	$	381,85
Лондон	унция	$	381,80
Цюрих	унция	$	381,70
Париж	1 кг	Ffr	66850,00

Цены на цветные металлы

(Германия, ДМ/100 кг)

Мягкий свинец	101,28—101,44
Цинк	176,58—176,66
Электролитная медь	475,30—482,88
Медь, класс "А"	515,95—518,60
Свинец в кабеле	109,00—110,00
Алюминий (99,7%)	335,00
Латунь MS58I	388,00
Латунь MS58II	425,00
Латунь MS63 (проволока)	436,00—438,00

Наталья ЛЕЩИЛОВСКАЯ
(по данным газеты "Frankfurter Allgemeine Zeitung")

ТОПЛИВО

Авторитет фирма не теряет

Газ в топливном балансе Беларуси занимает 44%. Жители почти трех с половиной млн. квартир уже используют этот вид топлива. Однако более 90% газа, поступающего в республику, "съедают" промышленность и теплоэнергетика.

— И это понятно, — говорит главный инженер научно-производственного предприятия "Белгазтехника" Анатолий Николащенко. — Ведь газ — самое эффективное, экологичное топливо. Поэтому нет такой отрасли народного хозяйства, которая не стремилась бы наращивать его потребление. В 1994 году объем реализации природного газа составил 16 млрд. кубометров и 360 тонн — сжиженного. К сожалению, этот вид топлива не получил еще широкого применения в сельской местности республики, где газифицировано лишь 119 тысяч квартир и индивидуальных жилых домов.

— Как можно к этому стремиться в таких тяжелых для республики условиях, когда цена закупаемого в России топлива приближается к мировой?

— Удельный вес газа в топливно-энергетическом балансе Беларуси выше, чем во многих странах дальнего зарубежья и США, и альтернативы ему в республике, по крайней мере, на ближайшие десятилетия, нет. Это, естественно, требует жесточайшей экономии, достичь которой можно лишь используя современную технику и оборудование. Газорегуляторные пункты полной заводской готовности, запорно-регулирующая арматура, набор технологического оборудования для газонаполнительных станций пропан-бутана, линии для нанесения изоляционных покрытий на трубопроводы, ряд диагностических приборов, обеспечивающих надежность и безопасность газоснабжения — всего более сорока видами технологического оборудования и приборов "Белгазтехника" обеспечивает потребности республики. И это в условиях, когда значительная часть необходимых материалов и комплектующих в Беларуси не производится.

Сегодня один из важнейших вопросов, который решают наши конструкторы и технологи, — это организация выпуска оборудования для сварки и контроля полиэтиленовых газопроводов, которых пока у нас только 400 километров, в то время как за рубежом их строят до 90% от общего объема ввода за год. Производство этих труб уже налаживает Борисовский завод пластмасс. Их выпуск позволит при тех же объемах финансирования в несколько раз увеличить ежегодный прирост протяженности газовых сетей.

Второй важнейший вопрос, который необходимо решить при росте цен на топливо, — это организация учета расхода газа как в промышленности, так и в быту. "Белгазтехника" осуществляет проверку и при необходимости ремонт промышленных бытовых счетчиков, приобретаемых за пределами республики. Что касается приборов учета газа в быту, то по вопросу их выпуска и обслуживания имеется постановление правительства. Однако организация этого — дело не одного дня. Счетчиков газа для наших квартир, в том числе газифицированных сжиженным газом, необходимо около двух миллионов. Удовлетворить такой спрос наша промышленность не готова. Лишь один Брестский электромеханический концерн обещает начать их массовый выпуск. Вот и приходится закупать эти приборы за рубежом. Один из таких счетчиков, начиная с этого года, будет производиться совместной фирмой "Белсигаз" у нас в республике. Это позволит в определенной степени решить вопрос учета топлива, но, безусловно, главное слово за национальной промышленностью.

Тереза ХАЮТИНА

Цены на бирже "Белая Русь" на 03.01.95г

Наименование товара	Ед.изм.	Цена един.	Вал.
Картофель продовольственный, сетка 50 кг	т	170.00	$
Лук продовольственный, польский, сетка 25 кг	т	280.00	$
Чеснок свежий в бумажных мешках, сетка 30 кг	т	2300000.00	руб.
Мандарины	т	620.00	$
Пшеница 3-го класса (оплата по курсу)	т	110.00	$
Мука 1-го сорта (СИФ-Минск)	т	208.00	$
Мука в/с (СИФ-Минск)	т	238.00	$
Семена свеклы кормовой, сорт урсус и другие	т	1100.00	$
Масло подсолнечное нераф. в мет.бочках	л	9500.00	руб.
Тушеная говядина высшего сорта 0,325 г	банка	0.79	$
Тушеная говядина первого сорта 0,325 г	банка	0.66	$
Какао порошок 250 г	короб.	0.32	$
"Птичье молоко" 400 г	короб.	1.69	$
Дрожжи кормовые (или по курсу)	т	620.00	$
Сигареты "Астра" (или по курсу)	пач.	0.06	$
Аммофос (DAF РБ/РП)	т	177.00	$
Карбид кальция (по курсу)	т	850.00	$
Полипропилен 2201-5С (DAF РБ)	т	7150000.00	РР
Паркет пород: дуб, ясень, клен (в ассортименте)	м кв.	12.00	$
Бумага мешочная М-78А (или по курсу)	т	729.00	$

Наименование товара	Ед.изм.	Цена един.	Вал.
Мешки бумажные трехслойные (или по курсу)	шт.	0.22	$
Ангар сборный (комплект)	шт.	0.00	$
Шерсть нечесанная, грубошерстная (по курсу)	т	1100.00	$
Цемент М400 тарированный (по курсу НБ)	т	35.00	$
Мраморная крошка фракц.5-20, цв. серый, белый, розовый	т	270000.00	руб.
Кирпич красный ГОСТ 530-80	тыс. шт.	220000.00	РР
Плита газовая четырехгорелочная (модель 01)	шт.	65.00	$
Плита газовая четырехгорелочная (модель 02)	шт.	56.00	$
Водоподогреватель ПВ-11 3-х секционный	секц.	1140000.00	руб.
Аккумулятор 6СТ-190 (курс по договоренности)	шт.	76.00	$
Аккумулятор 6СТ-55 (курс по договоренности)	шт.	25.00	$
Аккумулятор 6СТ-75 (курс по договоренности)	шт.	32.00	$
А/шины 260/508R (по курсу НБ)	шт.	105.00	$
А/шины 300/508R (или по курсу)	шт.	156.00	$
А/шины 205/70 R14 ИДЛ-259 (по курсу НБ)	шт.	55.00	$
А/шины 205/70 R14 ОИ-297М (по курсу НБ)	шт.	57.00	$
Мини-трактор Т-012 (с навесным оборудованием)	шт.	1250.00	руб.

Информационно-вычислительный центр биржи, тел. (0172) 78-11-21

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

"Стальным королем" может стать Китай

Производство стали выходит из кризиса. В Германии в первой половине 1994 года отрасль прибавила 8%. По всей Европе прибавка составила 3%, в Северной Америке — на 1% больше, а в Японии — на 8% меньше. Благодаря резко возросшему обороту большинство немецких предприятий снова стали прибыльными, тем более что повсюду снизились расходы.

До конца 1996 года в Германии возможен повтор рекордного оборота 1969 и 1985 годов — 56 и 53 млрд. ДМ. Цены на сталь также должны достигнуть максимальной выручки тех лет. Пока же они ниже на 15—20%. Особенно выручка упала в экспорте. Продолжается сокращение рабочих мест. В период с 1983 по 1993 годы количество персонала в отрасли уменьшилось ровно вдвое — с 260000 до 130000 человек, а прогнозы на 1998/99 годы составляют менее чем 100000 человек.

В Европе продолжается субсидирование производства стали. После 120 млрд. ДМ, выданных с 1985 по 1993 годы, Европейский Союз дал в 1994 году разрешение на новую субсидию в размере свыше 10 млрд. ДМ для государственных металлургических заводов Италии и Испании. К этому добавляется еще 1 млрд. ДМ для Eko-Stahl GmbH.

Восточная Европа с 1989 года лишилась почти половины своего производства стали (с 223 до 118 млн.т). Больше всего при этом пострадали российские металлургические заводы — вместо прежних 150 млн.т 90 млн.т на нынешний момент. Зато такие страны, как Индия, Бразилия, Южная Корея и Индонезия поднялись на более высокий уровень. Но стремительнее всего рвется вперед Китай. По прогнозам, самое позднее в 1995 году он со своей выплавкой стали около 100 млн.т станет крупнейшим в мире ее производителем.

15 ведущих предприятий по производству стали (1993 год)

	производство стали (млн.т)	доля мирового рынка (%)
1. Nippon Steel, Япония	25,83	3,6
2. Posco, Южная Корея	22,53	3,1
3. Usinor-Sacilor, Франция	17,60	2,4
4. British Steel, Великобритания	12,33	1,7
5. NKK, Япония	11,11	1,5
6. USX, США	10,29	1,4
7. Sumitomo Metal, Япония	10,26	1,4
8. Kawasaki, Япония	10,12	1,4
9. Магнитогорск, Россия	9,90	1,4
10. Sail, Индия	9,81	1,3
11. Ilva, Италия	9,80	1,3
12. Thyssen, Германия	9,58	1,3
13. Bethlehem Steel, США	9,22	1,3
14. Череповец, Россия	8,51	1,2
15. Anshan, Китай	8,51	1,2

(по данным газеты "Die Welt")

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Польша: эмиссия еврооблигаций

В первой половине 1995 года Польша выпускает на международный рынок капиталов еврооблигации на сумму около 200 миллионов долларов США. Как сообщил уполномоченный представитель Министерства финансов Веслав Щука, эмиссия будет организована через 5 американских банков: CS First Boston, Goldman Sachs YP Morgan, Merill Lynch и Morgan Stanley.

Первые предложения на этот счет от заинтересованных зарубежных инвестиционных банков Польша получила еще в 1993 году. А пока она хочет обратиться к международным рейтинговым агентствам по поводу оценки своей платежеспособности, так как это важно для американских инвесторов. Существенным с этой точки зрения является и тот факт, что Польша заключила соглашение с Лондонским клубом о сокращении своих долгов и урегулировала отношения с государственными кредиторами, объединенными в Парижский клуб.

Облигации выпускаются на срок от 3 до 5 лет. Номинальная их стоимость оценивается в долларах и они будут выпущены как на европейский, так и на американский рынок. При этом облигации будут зарегистрированы не в американских органах надзора за ценными бумагами. Веслав Щука довольно сказал следующее: "Стоимость нашей эмиссии будет относительно низкой. Мы хотим по возможности заполучить как можно больше инвесторов, возбудив их аппетит. Уже сейчас имеется большой интерес к польским ценным бумагам. В зависимости от успеха запланированной акции мы выпустим на международный рынок дальнейшие эмиссии".

Банки США, принимающие участие в консорциуме, получат гонорар от 0,625 до 1% стоимости эмиссии. Требования рейтинговых агентств составляют $60000 — 70000. Кроме того, Польша должна покрыть расходы за юридическую консультацию, за изготовление необходимых документов и материалов, а также за уведомление бирж о предстоящей эмиссии. К этому добавляются еще рекламные расходы. Но прежде всего поступят проценты по облигациям, величина которых будет зависеть от их рейтинга.

(По данным газеты "Handelsblatt")

Перевод с немецкого Натальи Лещиловской

ДОСЬЕ

Канада в долговом кризисе

Канадская экономика представляет собой противоречивую картину. Как сообщает Организация европейского экономического сотрудничества и развития, в Канаде есть все предпосылки для продолжительного экономического роста: инфляция уменьшилась, а конкурентоспособность канадских товаров возросла. К тому же возросли и капитальные расходы. Но согласно последним сообщениям "финансовые рынки после разработки госбюджета стали еще более подвержены кризисам..."

Стабильный рост экономики страны поддерживается не только экспортом, но прежде всего — возросшим внутренним потреблением и инвестициями. При этом увеличению экспорта содействуют девальвация канадского доллара и стабилизация расходов. Эмиссионный банк благодаря строгой денежной политике и высоким процентным ставкам остановил инфляцию и ограничил рост цен и заработной платы до 1,5% в год. Издержки по заработной плате в расчете на единицу продукции в промышленности за последнее время даже снизились. Таким образом, с 1991 г. конкурентоспособность канадских товаров в сравнении с зарубежными улучшилась на 20%, что отчетливо отразилось в значительном увеличении экспорта, который в 1994-95 годах, предполагается, возрастет до 9—10%. Но несмотря на это все еще существует дефицит баланса, поэтому долги зарубежным странам постоянно увеличиваются.

Следующее печальное явление — жестокая безработица. Квота безработных в Канаде застряла на 11%. И в 1995 г. она вряд ли упадет ниже 10%. Поводом для этого служат, по мнению ОЕСП, слишком великодушные и расточительные пособия по безработице и социальная помощь. ОЕСП считает, что канадская социальная политика направлена в основном на работоспособных людей и ведет к возрастающей зависимости многих граждан от благотворительности государства. Об этом свидетельствует увеличение вдвое числа получающих пособие по безработице, а расходы на пособия увеличились с 1976 года в 6 раз. Социальные отчисления грозят стать злым роком для государственной казны и загнать Канаду на новый долговой виток. В бюджете зияет дыра, равная 6% от общественного продукта. Общегосударственный долг приближается к своей критической точке, составляя 100% от годового производства. Поэтому и проценты остаются на высоком уровне. Дорогие кредиты сужают потенциал роста, а это в свою очередь ведет к ухудшению видов на новые рабочие места и достаточный уровень жизни. Правительство либерала Жана Кретьена, работающее с конца 1993 года, предприняло некоторые шаги для оздоровления госбюджета: сокращение военного бюджета и пособий для безработных, замораживание заработной платы государственным служащим. Пересматривается и вся система социального обеспечения.

Канада (данные в процентах)

	1991	1992	1993	1994	1995
Инфляция	3,2	1,3	1,6	0,6	2,1
Общественный продукт	-1,8	0,6	2,2	4,0	4,1
Платежный баланс	-4,1	-3,8	-4,3	-4,6	-4,1
Безработица	10,3	11,3	11,2	10,8	9,9

(по данным газеты "Die Welt", перевод с немецкого Натальи Лещиловской)

ИНВЕСТИЦИИ

ОПИК готов отдать $100 млн. аграриям СНГ

ОПИК — корпорация по частным инвестициям за рубежом — уже в течение 24 лет помогает американским компаниям осуществлять зарубежные инвестиции путем предоставления кредитов, гарантий по кредитам и страхованию от политических рисков.

6 декабря корпорация приняла решение об образовании фонда в размере 100 млн.долларов для инвестиций в агропромышленные предприятия в России и других республиках бывшего Советского Союза.

"Средства этого фонда будут инвестироваться во весь спектр сельскохозяйственных предприятий — предприятий рыбного хозяйства, предприятий по хранению кормов, производству продовольственных товаров и т.д., попутно увеличивая выход продукции и совершенствуя систему упаковки и доставки продовольственных товаров, — объяснила президент ОПИК Рут Р.Харкин. — Это будет означать увеличение выпуска высококачественных продовольственных товаров и расширение потребительского ассортимента во многих республиках бывшего Советского Союза".

Из средств фонда предполагается осуществлять долевые инвестиции в 10 — 15 компаний в течение предстоящих 3 — 5 лет в размере от 15 до 20 млн.долларов. Фонд планирует вкладывать свои средства наряду с инвестициями агропромышленных компаний США. Существующие при поддержке ОПИК фонды обеспечивают получение дохода в 10 долларов на каждый вложенный доллар, таким образом, 100 млн.долларов, составляющие средства фонда, могут быть увеличены до 1 млрд.долларов.

Новый фонд объединяет другие частные долевые фонды, поддерживаемые ОПИК, в том числе три в России, три в странах Центральной Европы, два в Африке и по одному в Азиатско-Тихоокеанском регионе и Израиле. Фонд, о котором идет речь, стал вторым по счету, средства которого направляются в конкретный сектор экономики, а не в какой-либо регион в целом. Первый занимается охраной окружающей среды.

Консультантом фонда в России определен Международный московский банк — банковский консорциум, принадлежащий европейским и российским финансовым институтам.

Информация предоставлена Посольством США

От редакции: форма "связи" с Беларусью пока еще неизвестна. Как только этот вопрос прояснится, "НЭГ" сообщит об этом читателям.

Почем нынче долги?

Нынешние колебания американского рынка акций на руку, по крайней мере, торговцам, занимающимся несколько специфическим товаром — государственными долгами стран, которые в глазах Запада являются "новыми рынками".

"Я полагаю, что 1995 год будет лучше", — заявил Питер Уэст, экономический советник банка West Merchant Bank. Он, правда, сомневается, принесет ли наступивший год окончательный перелом.

Аналитики надеются, что если курсы акций и в самом деле в 1995 году будут падать, то инвесторы обратятся к так называемым активам с фиксированным доходом, в число которых входят и государственные долги. Объемы торговли последними составляют примерно 2 трлн.долл. в год, причем львиную долю "товара" на этом рынке составляет задолженность стран Латинской Америки, жестоко пострадавших во время долгового кризиса 80-х гг. В то же время долги Восточной Европы и России приобретают все большую популярность.

Предметом торгов являются так называемые "облигации Брэди" (по имени американского чиновника, разработавшего схему перевода якобы безнадежных долгов в облигации). Рыночная цена этих бумаг составляет малую долю от их номинала, а доход они дают достаточно высокий. В целом рента по этим бумагам следует за рентой по облигациям американского Казначейства.

С объективной точки зрения этот рынок сейчас выглядит достаточно привлекательно. В то же время, чтобы деньги потекли на рынок облигаций Брэди, нужен стимул.

В 1993 году рынок долгов пережил бум, но в этом году цены на нем, за редким исключением, двигались вниз, следуя за рынком облигаций Казначейства США. Напомним, что цены правительственных обязательств падали с февраля этого года, и далеко не очевидно, что на этом рынке наступают лучшие времена. Соответственно, и рынок госдолгов не имеет пока особых оснований для оптимизма. Кроме того, суммарные прибыли по ним упали в этом году на 38%.

Данные по объему торгов, собранные Ассоциацией торговцев активами "новых рынков", показывают, что год назад 82% всех сделок совершалось с долгами Латинской Америки. Это несколько меньше уровня предыдущего года, но все равно обеспечивает региону подавляющее большинство.

(Рейтер)

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Экономическая реформа в Украине

До сегодняшнего дня приватизация в Украине шла медленно, поскольку политики не могли договориться о том, как поделить государственную собственность. К настоящему моменту приватизировано менее 10 процентов украинских предприятий. В аграрном секторе приватизация еще только начинается.

Программа, выдвинутая президентом Кучмой, предусматривает освобождение цен, либерализацию торговли и сокращение огромного дефицита государственного бюджета. Вступив на путь таких реформ, Украина теперь может рассчитывать на получение кредита в размере 370 миллионов долларов от Международного валютного фонда. Помощь Украине оказывает также Всемирный банк, намеревающийся выделить кредит в размере 500 миллионов долларов для оплаты энергетического долга Украины России.

В ходе своей недавней встречи с Кучмой президент Клинтон объявил, что в 1995 году Соединенные Штаты предоставят Украине техническую помощь на сумму 100 миллионов долларов. Эти средства направляются на поддержку структурной перестройки в экономике и развитие демократических институтов. На сегодняшний день Соединенные Штаты уже предоставили 900 миллионов долларов на поддержку украинских реформ. Украина сегодня представляет собой второго по размеру получателя американской помощи среди независимых государств бывшего Советского Союза и четвертого — среди государств остального мира.

Информация предоставлена Посольством США

СЕРВИС

В ПОСЛЕДНЕЕ время в республиканских средствах массовой информации появились рекламные предложения банков, торговых и специализированных фирм о новых видах услуг, предоставляемых с помощью различных пластиковых карточек, таких как VISA, ETN и TRACE.

Карточки ETN и TRACE дают возможность их владельцам получать скидки при расчетах в определенных магазинах, ресторанах и гостиницах и не являются банковскими платежными карточками.

С помощью банковской платежной карточки VISA можно оплачивать товары и услуги в ряде предприятий торговли и сервиса нашей республики, а также в сети одноименной международной платежной системы за рубежом.

Наибольшее распространение в мире имеют именно платежные пластиковые

КАРТОЧКИ ПЛАСТИКОВЫЕ, А ДЕНЬГИ НАСТОЯЩИЕ

карточки. Сегодня ими пользуются более 500 миллионов человек практически во всех странах мира. В настоящее время в мире широко распространены и получили всемирное признание такие международные платежные системы, как VISA, MasterCard, American Express, EuroCard/MasterCard, Dinners Club, JCB и некоторые другие.

Как известно, платежные карточки обеспечивают:

— уменьшение наличного оборота и средств на его поддержание;

— увеличение скорости обращения платежей; мощное привлечение средств клиентов в банки;

— вынесение кредитов за пределы банков в предприятия торговли и сервиса в широких масштабах и упрощение процедуры предоставления потребительского кредита;

— сокращение бумажного чекооборота;

— увеличение числа услуг, предоставляемых клиентам, и улучшение качества обслуживания;

— повышение безопасности платежной системы и клиентов.

“ПРИОРБАНК” и “Беларусбанк” уже сейчас осуществляют выдачу и обслуживание международных карточек VISA. Ряд банков планирует приступить к их выпуску в ближайшее время. Следует отметить, что международные платежные системы ориентированы на обслуживание иностранных граждан и отечественных клиентов с устойчивыми и достаточно высокими доходами и распространяются только под достаточно высокий страховой депозит от $ 2 000 (VISA) до $ 30 000 (American Express). На таких условиях до 1997 года может быть выдано в республике не более 20 тысяч карточек и основной части населения в ближайшие годы они будут недоступны.

Анализ развития современных зарубежных платежных систем показывает, что наибольшего эффекта в республиканском масштабе от внедрения платежных карточек можно достигнуть только при создании крупномасштабной единой национальной платежной системы, ориентированной на широкие слои населения. Такие системы действуют в настоящее время во Франции, в Дании, в Швейцарии, в Венгрии, Чехии и в настоящее время в стадии построения практически во всех странах Европы.

Построение единой платежной системы требует реализации ряда принципов:

1. Карточки необходимо разместить среди как можно большей части населения республики. К системе должно быть подключено как можно большее число предприятий торговли и обслуживания, принимающих карточки к оплате.

2. Необходимо создание единого торгового пространства предприятий торговли и обслуживания, то есть карточки должны приниматься к оплате в любом предприятии торговли и обслуживания независимо от того, каким банком они выпущены в обращение.

3. Система должна обеспечивать максимальную безопасность всем участникам (клиентам, банкам, предприятиям торговли и сервиса).

4. Платежная система должна интегрироваться в современные зарубежные системы подобного типа.

ПРОБЛЕМОЙ исключительной важности является создание единого торгового пространства предприятий торговли и сервиса, принимающих карточки к оплате, оснащение этих предприятий необходимым оборудованием — торговыми платежными P.O.S. (Point-of-Sale) терминалами и подключение их к платежной системе. Уже сегодня ряд отечественных и зарубежных фирм предлагают банкам комплексные системы по обслуживанию с помощью карточек. Каждая из предлагаемых систем имеет ряд достоинств и способна решить вопрос организации безналичных расчетов по карточкам в рамках одного отдельно взятого банка. Однако все они несовместимы между собой по целому ряду параметров, таких как структура данных на карточке, порядок обработки карточек в платежных терминалах, интерфейсы и протоколы обмена информацией между участниками системы, технологический регламент и т.д.

Каждый банк способен и вправе самостоятельно выбрать для себя тот или иной продукт, но вряд ли он сможет правильно это сделать в той части системы, которая поставляется в торговлю. Данная проблема уже выходит за рамки интересов банка. Несогласованное распространение таких систем приведет к тому, что в торговле необходимо будет устанавливать для разных платежных карточек разные терминалы (может быть даже одного типа).

Это значительно усложнит процедуру оплаты покупки в предприятиях торговли, приведет к неоправданным затратам и вряд ли будет способствовать широкому распространению системы среди торговцев. Единственно правильным выходом представляется унификация структур данных на карточке, правил обработки карточек в торговом терминале и протоколов обмена данными для карточек различных платежных систем и установка терминалов, которые способны обрабатывать карточки различных систем независимо от того, каким банком они выпущены в обращение. Для этого фирмам-поставщикам соответствующих программно-аппаратных продуктов необходимо выработать или принять единые стандарты в области построения систем безналичных расчетов на основе пластиковых карточек и провести сертификацию компонентов систем, планируемых к внедрению в республике. Это не давление сверху или желание излишней централизации. Это правильный, оптимальный и цивилизованный принцип построения системы такого назначения и масштаба.

Кроме этого, необходимо понимать, что в данном случае речь идет о новом средстве платежа - заменителе наличных денег. Первые пластиковые платежные карточки, появившиеся более 40 лет назад, выполняли только функцию идентификации клиента - держателя карточки. Никакой информации о платежеспособности клиента они в себе не несли. Эти карточки — только своеобразный “пропуск” в систему расчетов. Именно такие карточки VISA сегодня распространяют в Беларуси.

Современные же карточки выполняют, помимо функции идентификации держателя, функцию “электронного кошелька”, неся в себе информацию о платежеспособности клиента. Именно эта функция современной карточки позволяет существенно упростить процедуру платежа в точке расчета за товары и услуги и ввести автономный режим оплаты, так называемый OFF-LINE, в большинстве случаев расчетов по карточкам. В свою очередь, автономный режим позволяет значительно уменьшить расходы на поддержание средства платежа в обращении и понизить порог рентабельности покупки по карточке до уровня цен на товары мелкорозничной торговли, например, до 5—10 тысяч белорусских рублей.

Статус современной платежной карточки, как заменителя наличных денег, требует соответствующего контроля со стороны Национального банка и корректировки действующего в республике банковского, таможенного, уголовного и гражданского законодательства. По всей видимости, Национальный банк должен осуществлять лицензирование деятельности, связанной с выпуском платежных карточек в обращение.

В республике должна осуществляться единая стратегия развития платежной системы под эгидой Национального банка и должен быть сохранен принцип централизованного проведения межбанковских расчетов.

РЕАЛЬНЫМ представляется следующий механизм создания системы в республике.

В кратчайшие сроки осуществить построение единого центра обслуживания различных платежных систем на базе АО “Белорусский межбанковский расчетный центр”. Центр должен быть запущен в эксплуатацию в первом квартале 1995 года и будет обслуживать микропроцессорные, магнитные карточки и карточки с тиснением.

В конце 1994 года в “КартСервисЦентре” АО “БМРЦ” завершаются работы по разработке комплекса документов организационного, методологического, информационного и технического обеспечения платежной системы “БелКарт”, в которой участвуют Национальный банк, Сбербанк, “Беларусбанк”, “Белагропромбанк”, “Белвнешэкономбанк”, “Белпромстройбанк”, банки “Северо-Запад” и “Олимп”.

В январе 1995 года планируется начать работы по оснащению банков, предприятий торговли и сервиса необходимыми программно-техническими средствами и со второго квартала приступить к распространению карточек межбанковской платежной системы “БелКарт” среди клиентов.

Борис ПРОКОПОВ,
заместитель директора акционерного общества "Белорусский межбанковский расчетный центр"

БАНКИРУ НА ЗАМЕТКУ

■ *Клиент всегда прав!*

Становление банковской системы в нашей стране, несомненно, будет сопровождаться появлением и утверждением отечественных норм, правил, традиций банковской жизни. Как и во всяком ином деле, здесь также уместно использование лучших черт мирового опыта. Например, по качеству банковского обслуживания. Скажем, как отреагировать на жалобу клиента?

Британская газета **“Файнэншл таймс”** рассказала недавно, как вопрос с рассмотрением жалоб решается в крупнейших банках Великобритании.

■ *Barclays bank*

В отделениях банка вводится в действие так называемая национальная инициатива работы с жалобами как от частных лиц, так и от фирм и компаний. В соответствии с ней сотрудники банка должны заполнить “исковую форму” по требованию подающего жалобу и выдать ему копию документа. Жалобы, поданные по телефону или письменно, должны быть, как правило, рассмотрены в течение 24 часов.

■ *Bank of Scotland*

В банке действует трехступенчатая процедура работы с жалобами. На первой стадии клиент обращается лично, по телефону или с письмом к старшему менеджеру отделения, в котором возникла та или иная проблема. Если клиент не удовлетворен данным ему ответом, то он имеет право потребовать номер телефона и адрес регионального менеджера и написать ему письмо. Если и в этом случае его претензии не будут удовлетворены, то за решением вопроса можно обратиться к соответствующему генеральному менеджеру.

■ *Midland bank*

Здесь также решение вопроса о жалобе начинается на уровне менеджера местного отделения. Ответ должен быть дан в течение двух рабочих дней или клиенту направляется письмо с объяснением, как долго дело будет рассматриваться. При необходимости клиент может обратиться к вышестоящему сотруднику банка по телефону или с письмом.

Примерно такие же процедуры рассмотрения претензий клиентов существуют в Lloyds bank, National Westminster bank, Royal Bank of Scotland и ряде других банков.

Конечно, многие банки предпочитают иметь дело с крупными клиентами. Но и не столь богатые вкладчики не остаются без должного внимания. С тем, чтобы привлечь новых клиентов, руководство банков вводит разнообразные льготы, гарантирует лучшее обслуживание. Так, Midland bank обещал выплачивать клиентам 10 фунтов стерлингов за каждый случай неудовлетворительного или ниже принятых стандартов обслуживания вкладчика, например, при переводе средств с текущего счета в другой банк.

Коммерческие банки США: услуги компаниям и населению

1. ОРГАНИЗАЦИЯ БАНКОВСКОГО БИЗНЕСА В США

Наличие в США крупнейшего в мире рынка кредитных ресурсов и ценных бумаг обусловливает существование в стране самой высокоразвитой системы финансовых учреждений. Финансовый бизнес США характеризуется следующими основными чертами:

— отсутствие формальных ограничений на финансирование иностранных организаций американскими, а американских — иностранными;

— наличие самого широкого спектра финансовых услуг для резидентов и нерезидентов в любых банках на территории США;

— свободный доступ американских корпораций к регистрации на биржах ценных бумаг;

— наличие различных конкурирующих форм финансовых учреждений особенно в сфере долгосрочного кредитования и инвестирования.

Рынок банковских услуг является основной частью системы финансовых рынков США. В США насчитывается более 14500 коммерческих банков, деятельность которых регулируется федеральными законами и законами штатов. Помимо банков различные финансовые услуги населению и корпорациям оказывают страховые, трастовые и инвестиционные компании, кредитные ассоциации, пенсионные фонды, многочисленные дилеры, оперирующие на рынке ценных бумаг.

Оказание банками некоторых услуг законодательно ограничено, чтобы избежать конкуренции различных типов учреждений в одном секторе рынка и уменьшить риск банкротств.

Государственное регулирование

Основная часть системы государственного регулирования финансового бизнеса ориентирована на банковскую сферу. Органами государственного регулирования банковской деятельности являются Федеральная резервная система (ФРС), выполняющая функции центрального банка страны, а также Министерство финансов. Основными регулирующими элементами, используемыми ФРС, являются:

1) изменение учетной ставки;

2) регулирование отношения привлекаемых банками депозитов к резервам;

3) регламентация операций с ценными бумагами на валютном рынке;

4) установление нормативов, регулирующих обеспечение займов ценными бумагами (ограничение размеров кредита, которые можно получить под ценные бумаги, и установление минимальной доли оплаты ценных бумаг деньгами).

Созданная в 1913 году ФРС включает в себя Совет федеральной резервной системы, Федеральный комитет по операциям на открытом рынке, 12 федеральных резервных банков и около 6 000 банков-членов. Каждый из 12 банков отвечает за определенный регион страны, за формирование банковских резервов и проведение определенной финансово-кредитной политики Совета ФРС.

Наиболее известным инструментом регулирования является учетная ставка (discount rate) — процент за кредит, предоставляемый резервными банками другим банкам-членам ФРС. В последние годы движение величины учетной ставки обычно отстает от движения процентных ставок на рынках капитала. Повышение учетной ставки означает подорожание кредита и необходимость сдерживать инвестиционную активность, а ее снижение позволяет активизировать хозяйственную деятельность.

Банковские резервы формируются всеми банками вне зависимости от членства в ФРС. Величина резервов определяется как процент от суммы обязательств по текущим счетам, срочным вкладам и счетам в евровалюте. Повышение процента резервов ведет к сокращению финансово-кредитных ресурсов, которые могут использоваться банками для кредитования, снижая тем самым хозяйственную активность. Снижение процента резервов ведет к обратному результату. Поскольку данное средство является чрезвычайно мощным по своему воздействию на экономику, его используют редко, главным образом для урегулирования кризисных явлений. Активность ФРС на открытом рынке состоит в покупке и продаже краткосрочных правительственных ценных бумаг — облигаций (bonds) и 91-дневных казначейских векселей (treasury bills или T-bills), что позволяет добиваться повышения или понижения банковских резервов и изменения условий предоставления кредита. Покупка ценных бумаг Федеральным резервным банком на открытом рынке увеличивает банковские резервы, а продажа уменьшает.

Операции на открытом рынке представляют собой наиболее эффективное и самое распространенное средство оказания влияния на кредит и денежные рынки, не заставляя банки делать прямые исправления своих балансов, например, изменение резервов. Кроме того, такие операции координируются с Министерством финансов, поскольку цены на правительственные ценные бумаги поднимаются и опускаются за счет деятельности на открытом рынке.

Система финансовых расчетов между организациями

Помимо регулирования деятельности национальных и иностранных банков на американском рынке ФРС действует как расчетная палата в платежах между банками. Размеры и сложность деятельности этой расчетной палаты можно проиллюстрировать тем, что около 90% финансовых обязательств в США совершаются с помощью чеков. Каждый федеральный резервный банк направляет получаемые им чеки в банки своего региона, где они выставляются к оплате. Если банк плательщика находится в другом регионе, чеки будут направлены в резервный банк этого региона. Если чек оплачен, банк плательщика может возместить его сумму резервному банку непосредственно. Однако по правилам расчетов при этом обычно требуется, чтобы его резервный счет был дебетован на всю сумму чеков, оплаченных за определенный период. Поскольку резервный банк взимает плату за услуги по оплате чеков, банки также могут пользоваться корреспондентскими счетами, открытыми в других банках или через местные расчетные палаты.

Коммерческие банки

Среди банковских учреждений США коммерческие банки играют центральную роль, являясь основным источником финансирования бизнеса и обеспечивая основную массу банковских услуг компаниям и населению, доступных на современном рынке. В США существуют два уровня банковской системы: федеральный и уровень штатов. Банки, подпадающие под юрисдикцию федерального правительства, называются в США национальными. Их деятельность регулируется непосредственно Министерством финансов. Национальные банки, которых насчитывается более 5 000, должны быть членами ФРС и Федеральной корпорации страхования депозитов (ФКСД). В названиях этих банков содержатся слова "национальный" или "национальная ассоциация" (National Association — N.A.). Деятельность банков, зарегистрированных на уровне штатов, регулируется законодательством штата и местными финансовыми органами. В названиях таких банков (их число превышает 8500) присутствует слово "штат" (state). Банки штатов не могут открывать отделения за пределами штата, но это является единственным существенным ограничением их деятельности. Еще около 1 000 американских банков, зарегистрированных в штатах, являются одновременно членами ФРС и ФКСД и имеют право пользоваться кредитами резервных банков.

Инвестиционные банки

Инвестиционные банки в отличие от коммерческих оказывают услуги в области инвестирования и размещения средств на рынке долгосрочного ссудного капитала через покупку и продажу ценных бумаг. Операции с облигациями Министерства финансов и федеральных ведомств, муниципальными безналоговыми ценными бумагами, скупка и продажа иностранной валюты и драгоценных металлов — все это входит в сферу услуг инвестиционных банков. Деятельность в области финансирования инвестиций предполагает также предоставление услуг по слиянию и приобретению фирм и укреплению частными капиталовложениями.

Инвестиционные банки оказывают услуги как американским, так и иностранным инвесторам в обеспечении долгосрочного финансирования. С их помощью инвестор может получить долгосрочное финансирование через продажу капитала или долговые обязательства на открытом рынке либо путем привлечения частных сбережений для капиталовложений.

Основное различие между частным капиталовложением и операциями на рынке (публичными инвестициями) заключается в том, что первое осуществляется непосредственно заемщиком либо с помощью инвестиционного банка, в то время как второе предполагает продажу средств дилерскому синдикату, который берет на себя первичное обязательство скупить и разместить ценные бумаги. В последнем случае синдикат перепродает их группе инвесторов, куда могут входить частные лица или учреждения.

Преимущества частного капиталовложения:

1) оно осуществляется быстрее и требует всего несколько недель, а не месяцев благодаря отсутствию необходимости регистрировать публичный выпуск ценных бумаг;

2) оно влечет меньшие затраты, так как платежи (роялти) гаранту публичных инвестиций обычно в 3—5 раз выше роялти при частном капиталовложении того же размера и качества. Кроме того, публичные инвестиции требуют также дополнительных затрат на страхование, юридические услуги, рекламу;

3) частное помещение капитала персонифицировано. Капиталовложение предлагается ограниченному числу участников, которые обладают возможностями и опытом для анализа документов.

Недостатком такого способа помещения капитала является то, что из-за ограниченности круга инвесторов бывает трудно собрать необходимую сумму. Кроме того, если значительная часть контрольного пакета акций попадает в ограниченное число рук, правление может и не получить той свободы действий в руководстве компанией, которую оно бы имело при большем количестве мелких держателей акций. Поэтому услуги инвестиционных банков по организации публичной продажи ценных бумаг привлекают много клиентов и являются основным видом бизнеса крупнейших из этих банков.

Иностранные банки

В США действует более 350 иностранных банков. Они предоставляют около 20% торговых и промышленных займов американским банковским учреждениям. Около 90% иностранных банковских учреждений в США являются отделениями или филиалами иностранных банков. Оставшиеся 10% оперируют в США в виде инкорпорированных филиалов.

Многие иностранные банки наладили в США банковские операции для обеспечения различных услуг своему головному банку и его клиентам. Филиал иностранного банка в США может осуществлять платежи и расплату с кредиторами, приобретать американские доллары, предоставлять информацию об условиях для бизнеса в их странах, гарантировать кредиты и участвовать в них. Американский филиал иностранного банка может также осуществлять различные услуги: предоставление кредитов, прием вкладов, предоставление деловой и финансовой информации, проведение операций с иностранной валютой для клиентов своего банка, включая американские филиалы иностранных корпораций. Многие иностранные банки считают важным предоставлять услуги своим клиентам на американских рынках, чтобы не потерять связи с теми из них, кто ориентирован на международный бизнес. Кроме того, многие иностранные банки играют важную роль в предоставлении кредитов корпорациям даже при отсутствии ранее налаженных деловых отношений между ними и головным банком-владельцем иностранного филиала.

На базе законодательства штатов представительства иностранных банков имеют право осуществлять различные сделки и предоставлять услуги своим банкам, а также могут договариваться о получении кредитов иностранных банков или вкладов в них. Но представительства не имеют права непосредственно заниматься фактической банковской деятельностью.

Агентства иностранных банков могут действовать на основе разрешения федеральных властей или властей штатов и имеют право вести банковские операции в США. Агентство может предоставлять кредиты, оплачивать чеки, векселя, и тратты, открывать аккредитивы, но не имеет права принимать вклады. В основном агентства представляют коммерческие банки и финансируют международные сделки.

Отделения иностранных банков могут заниматься на территории США всеми видами банковской деятельности, включая прием вкладов. При этом верхний предел суммы кредитов для отделения основан на сумме капитала самого иностранного банка, а не на капитале отделения.

Деятельность отделений, агентств и представительств рассматривается как деятельность подразделений банка, находящегося за границей. Филиалы представляют собой самостоятельные юридические лица, легализованные в США. Их капитал принадлежит иностранцам или контролируется иностранным банком. Филиалы иностранных банков в США имеют те же ограничения, что и местные иностранные банки. Они обладают теми же полномочиями, в том числе могут осуществлять трастовые операции, принимать вклады и страховать их через ФРС.

Д.КУРОЧКИН,
начальник отдела информации Белвнешэкономбанка

(Продолжение следует)

ОБМЕННЫЕ ПУНКТЫ - УТОЧНИМ ДЕТАЛИ

ДОПОЛНЕНИЕ N 4
в Положение о порядке создания и прекращения деятельности коммерческих банков на территории Беларуси от 09.08.93 г. N 189

Письмо Национального банка РБ N445 от 12 декабря 1994 г.

Национальным банком Республики Беларусь 14 ноября 1994 года (Протокол N 8 Исполкома правления НБ) внесены изменения и дополнения в Положение о порядке создания и прекращения деятельности коммерческих банков на территории Беларуси от 09.08.93 г. N 189. В соответствии с ними п.1.12. настоящего Положения изложен в следующей редакции:

— "Коммерческие банки (их филиалы) и филиалы на правах юридического лица, уполномоченные Национальным банком Республики Беларусь на проведение операций по покупке и продаже наличной иностранной валюты физическим лицам, для проведения этих операций могут создавать обменные пункты. Обменные пункты могут открываться банками (их филиалами) и филиалами на правах юридического лица в пределах территории Республики Беларусь.

Обменные пункты являются структурными подразделениями уполномоченных банков (их филиалов) и филиалов на правах юридического лица и могут осуществлять операции только по купле и продаже наличной иностранной валюты физическим лицам.

Уполномоченные банки (их филиалы) и филиалы на правах юридического лица в 10-дневный срок после создания обменного пункта (его закрытия) информируют об этом Главное управление Национального банка Республики Беларусь в областях и г.Минске.

Главные управления Национального банка в областях и г.Минске ежеквартально по состоянию на 1-ое число первого месяца сообщают Валютно-экономическому управлению Национального банка о количестве действующих обменных пунктов".

В этой связи утрачивает силу письмо Национального банка Республики Беларусь от 04.10.93 г. N 210 "О создании и регистрации обменных пунктов".

Начальник Управления по надзору за деятельностью банков **Ф.И.ЧЕРНЯВСКИЙ**

Кризис банков в России

По сведениям, ЦБ сейчас в Российской Федерации зарегистрировано 2500 банков, из коих треть расположена в Москве. Всего 4% банков имеют капитал свыше 5 млрд.рублей, у 56% уставный фонд менее 500 млн. На долгосрочное кредитование у всех их идет до 7% финансовых средств. По мнению президента банка "Гермес-центр" В.Грибова, сегодня налицо кризис банков, половина из них — банкроты. Для пробуждения инвестиционной политики необходим комплекс мер и главное — четкое определение экономической и социальной стратегии правительства. Судя по всему, "вымирание" нежизнеспособных структур — столь же объективный процесс, каким было в свое время сокращение бирж.

Информ Банк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

Январь '95 № 1

О соответствии Конституции Закона от 6 октября 1994 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь"

ЗАКЛЮЧЕНИЕ
Конституционного Суда Республики Беларусь

21 ноября 1994г. г.Минск

Конституционный Суд Республики Беларусь в составе председательствующего — заместителя Председателя Конституционного Суда Тихини В.Г., судей Василевича Г.А., Кеник К.И., Пастухова М.И., Подгрупи В.В., Середы Н.М., Тишкевича С.И., Фадеева В.А., Филипчик Р.И. при участии в качестве сторон: группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь, интересы которой представляли депутаты Гетц Б.Г., Голубев В.Ф., Карпенко Г.Д., Крыжановский Н.К., Пискарев В.А., Спиглазов А.Ф.; Верховного Совета Республики Беларусь, интересы которого представлял заведующий юридическим отделом Секретариата Верховного Совета Республики Беларусь Борисенко В.А.; экспертов: доктора юридических наук, профессора кафедры конституционного права юридического факультета Белорусского государственного университета Головко А.А., доктора юридических наук, заведующего кафедрой теории и истории государства и права юридического факультета Гродненского государственного университета Сильченко Н.В. рассмотрел в открытом судебном заседании дело "О соответствии Конституции Закона от 6 октября 1994г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь".

В судебном заседании приняли участие заместитель Председателя Верховного Совета Республики Беларусь Бамбиза И.М., заместитель премьер-министра Республики Беларусь Гончар В.И., председатель Верховного Суда Республики Беларусь Каравай В.С., председатель Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь Бойко В.В., первый заместитель Генерального прокурора Республики Беларусь Кондратьев В.К., министр юстиции Республики Беларусь Сукало В.О.

Производство по делу возбуждено 9 ноября 1994г. по предложению группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь на основании части первой статьи 127 Конституции, статьи 6 Закона "О Конституционном Суде Республики Беларусь".

Проверке подлежали нормы Закона от 6 октября 1994г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" ("Звязда", 1994г., 26 октября).

Закон "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" дополнен статьей 2^1, согласно которой "местное управление — это форма организации и деятельности местных исполнительных и распорядительных органов для решения вопросов местного значения, исходя из общегосударственных интересов и интересов населения, проживающего на соответствующей территории. Единая система местных органов управления на территории Республики Беларусь состоит из областных, районных, городских, поселковых и сельских исполнительных и распорядительных органов".

Законом от 6 октября 1994г. упразднены сельские, поселковые, городские городов районного подчинения, районные в городах Советы депутатов, т.е. Советы первичного территориального уровня, и установлены два территориальных уровня местных Советов: базовый и областной. К базовому территориальному уровню отнесены городские (городов областного подчинения) и районные Советы, а к областному — областные Советы депутатов. Минский городской Совет наделен правами базового и областного Советов.

Этим законом упразднены президиумы местных Советов депутатов, изменены порядок формирования исполнительных комитетов и их статус.

Согласно прежней редакции статьи 14 и других статей Закона о местном самоуправлении и местном хозяйстве исполнительный комитет образовывался соответствующим Советом и являлся исполнительным и распорядительным органом Совета. В соответствии с Законом от 6 октября 1994г. исполнительные комитеты базового и областного уровней являются исполнительными и распорядительными органами на территории области, города, района.

Исполнительный комитет подотчетен и подконтролен вышестоящему исполнительному и распорядительному органу, а также подотчетен соответствующему местному Совету депутатов по вопросам, отнесенным к компетенции Совета.

Статьей 14^1 Закона о местном управлении и самоуправлении предусматривается, что председатель областного исполнительного комитета назначается на должность Президентом Республики Беларусь и утверждается областным Советом депутатов. Председатель районного, городского исполнительного комитета назначается председателем областного исполнительного комитета и утверждается соответствующим районным, городским Советом. В случае, если соответствующий Совет не утвердил кандидатуру на должность председателя исполнительного комитета, в том же порядке вносится другая кандидатура. Решение Президента Республики Беларусь, председателя вышестоящего исполнительного комитета о назначении председателя исполнительного комитета в случае повторного отказа местного Совета утвердить кандидатуру на должность председателя исполнительного комитета является окончательным.

В своей деятельности председатель исполнительного комитета подотчетен и подконтролен вышестоящему исполнительному и распорядительному органу, а по вопросам, связанным с деятельностью Совета депутатов, — подотчетен соответствующему местному Совету.

Согласно части четвертой статьи 14 в редакции Закона от 6 октября 1994г. первый заместитель, заместители (заместитель), управляющий делами и члены исполнительного комитета назначаются председателем исполнительного комитета по согласованию с вышестоящим исполнительным и распорядительным органом.

В соответствии со статьей 14^2 Закона на территории сельсоветов, поселков, городов районного подчинения образуется местная администрация с правами юридического лица. На территории районов в городе местная администрация может образовываться по решению соответствующего городского исполнительного комитета.

В состав местной администрации входят ее руководитель, заместитель (заместители) руководителя и другие должностные лица.

Председатель местной администрации и его заместитель (заместители) назначаются председателем вышестоящего исполнительного и распорядительного органа. Другие должностные лица местной администрации назначаются руководителем местной администрации.

В предложении группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь о проверке конституционности Закона от 6 октября 1994 года отмечается, что поправки, внесенные в Закон "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь", не соответствуют статьям 1, 3, 117, 118 и другим статьям Конституции, "ибо они нарушают принципы демократизма, народовластия, идут вразрез с положением о том, что народ является единственным источником власти, и что местное самоуправление осуществляется гражданами через Советы депутатов".

Выслушав представителей сторон, экспертов, лиц, участвующих в судебном заседании, изучив материалы дела, проанализировав нормы Конституции и других нормативных актов Республики Беларусь, а также международно-правовых актов, Конституционный Суд пришел к выводу, что отдельные положения Закона от 6 октября 1994г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" не соответствуют Конституции исходя из следующего.

В соответствии с частью первой статьи 1 Конституции Республика Беларусь является унитарным демократическим социальным правовым государством.

Согласно части первой статьи 3 Конституции единственным источником государственной власти в Республике Беларусь является народ. Народ осуществляет свою власть непосредственно и через представительные органы в формах и пределах, определенных Конституцией.

Конституция (статьи 37 и 38) предоставляет гражданам Республики Беларусь право участвовать в решении государственных дел как непосредственно, так и через свободно избранных представителей. Непосредственное участие граждан в управлении делами общества и государства обеспечивается проведением референдумов, обсуждением проектов законов и вопросов республиканского и местного значения, другими определенными законом способами. Они имеют право свободно избирать и быть избранными в государственные органы на основе всеобщего, равного, прямого избирательного права при тайном голосовании.

Статьей 21 Конституции закреплено, что обеспечение прав и свобод граждан Республики Беларусь является высшей целью государства. Государство гарантирует права и свободы граждан Беларуси, закрепленные в Конституции, законах и предусмотренные международными обязательствами государства.

В соответствии со статьей 117 Конституции местное управление и самоуправление осуществляется гражданами через местные Советы депутатов, исполнительные и распорядительные органы, органы территориального общественного самоуправления, местные референдумы, собрания и другие формы прямого участия в государственных и общественных делах.

Статья 118 Конституции предусматривает, что местные Советы избираются гражданами соответствующих административно-территориальных единиц.

Перечень административно-территориальных единиц приведен в статье 9 Конституции. Согласно этой статье территория республики делится на области, районы, города и иные административно-территориальные единицы. Административно-территориальное деление государства определяется законом.

Законом "О порядке вступления в силу Конституции Республики Беларусь" установлено, что законы, указанные в Конституции Республики Беларусь, должны быть приняты в течение двух лет после ее вступления в силу. Законы и другие нормативные акты до приведения их в соответствие с Конституцией Республики Беларусь действуют в той части, в которой они не противоречат Конституции Республики Беларусь.

Административно-территориальное устройство республики в настоящее время определяется в соответствии с Положением о порядке решения вопросов административно-территориального устройства, утвержденным Указом Президиума Верховного Совета Республики Беларусь от 18 января 1983 г. (СЗ БССР, 1983 г., N 3, ст.61). В число административно-территориальных единиц согласно этому Положению, помимо перечисленных в Конституции, входят также районы в городах, поселки, сельсоветы.

Существующее административно-территориальное устройство признается и в Законе от 6 октября 1994 г. Так, статьи 2 и 14^2 в редакции указанного Закона предусматривают, что единая система местных органов управления на территории Республики Беларусь состоит из областных, районных, городских, поселковых и сельских исполнительных и распорядительных органов. Местная администрация образуется на территории сельсоветов, поселков, городов районного подчинения и может быть создана на территории районов в городе.

• Как следует из подпунктов 5 и 12 пункта 2 статьи 14^2 Закона, местная администрация разрабатывает и вносит на рассмотрение вышестоящего исполнительного и распорядительного органа сметы доходов и расходов соответствующей административно-территориальной единицы; представляет интересы административно-территориальной единицы в органах государственной власти и управления, судах, а также в отношениях с предприятиями, организациями и учреждениями, общественными объединениями.

В связи с этим Конституционный Суд пришел к выводу о неконституционности норм Закона от 6 октября 1994 г., предусматривающих упразднение местных Советов первичного территориального уровня.

Упразднение Советов депутатов этого уровня по существу исключает возможность реализации предусмотренного статьей 118 Конституции права граждан, проживающих на территории районов в городах, городов районного подчинения, поселков и сельсоветов избирать соответствующие местные Советы. Тем самым значительным образом ущемляются права граждан на участие в решении вопросов местного значения через избираемые ими представительные органы, которые должны находиться в непосредственной к ним близости.

Формирование системы самоуправления, основное место в которой согласно статье 117 Конституции отведено местным Советам, должно начинаться с первичных административно-территориальных единиц. Именно на этом уровне население и избранные им органы должны самостоятельно в пределах закона решать повседневные вопросы местной жизни.

Вывод о неконституционности Закона от 6 октября 1994 г. в части упразднения местных Советов первичного территориального уровня подтверждается и заключениями экспертов Боровцова В.А., Головко А.А., Сильченко Н.В.

(Окончание на 13 стр.)

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Об аудиторской деятельности

Настоящий Закон определяет правовые основы осуществления аудиторской деятельности на территории Республики Беларусь, устанавливает основные правила и порядок ее проведения, регулирует отношения, возникающие между предприятиями, учреждениями, организациями, осуществляющими самостоятельную финансово-хозяйственную деятельность независимо от форм собственности и видов деятельности, государственными органами, отдельными гражданами*, аудиторами и аудиторскими организациями.

ГЛАВА 1
ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Понятие аудиторской деятельности

Аудиторская деятельность (аудит) — независимая проверка аудиторами и аудиторскими организациями бухгалтерской (финансовой) отчетности и других документов субъектов хозяйствования с целью оценки достоверности и соответствия совершенных финансовых и хозяйственных операций законодательству Республики Беларусь, направленная на защиту интересов собственников, оказание помощи субъектам хозяйствования, содействие им в правильности расчетов с бюджетом и в подъеме эффективности их деятельности.

Аудиторская деятельность может осуществляться как предпринимателем (аудитором), осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица, так и юридическим лицом (аудиторской организацией).

Затраты на проведение аудита относятся на себестоимость продукции, товаров, работ, услуг и приравниваются к материальным затратам.

Статья 2. Виды аудиторских услуг

В процессе проведения аудита составляется аудиторское заключение по:

а) состоянию и содержанию годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности;

б) достоверности и полноте годового баланса банков, фондов, бирж, компаний, обществ, а также других субъектов хозяйствования независимо от форм собственности и видов деятельности;

в) потенциальным возможностям субъектов хозяйствования по приему инвестиций и участию в осуществлении инновационных проектов, а также выбору предприятий при определении участников инновационных проектов;

г) целевому использованию кредитных ресурсов и инвестиций;

д) своевременности и полноте формирования уставного капитала субъектов хозяйствования;

е) финансовому состоянию: эмитентов ценных бумаг; государственных предприятий при отчуждении имущества, сдаче его в аренду в процессе приватизации; субъектов хозяйствования, признаваемых несостоятельными или банкротами.

Аудиторы и аудиторские организации могут оказывать другие аудиторские услуги, связанные с их профессиональной деятельностью: по постановке и восстановлению бухгалтерского учета; составлению деклараций о доходах и финансовой отчетности; анализу финансово-хозяйственной деятельности; оценке активов и пассивов предприятия; информационному обслуживанию заказчиков; консультированию по вопросам налогового и хозяйственного законодательства Республики Беларусь.

Статья 3. Виды аудита

Аудит может быть внешним и внутренним. Внешний аудит — независимая форма аудита, внутренний — ведомственная или внутренняя форма контроля субъекта хозяйствования. Внутренний аудит создается по желанию и на условиях субъекта хозяйствования, подконтролен ему, заменить внешний аудит не может, потому что его деятельность регулируется субъектом хозяйствования.

Аудит может быть обязательным и инициативным.

Обязательная аудиторская проверка проводится в случаях, установленных законодательством Республики Беларусь, инициативная — по решению субъектов хозяйствования или собственника.

ГЛАВА 2
АУДИТОР, АУДИТОРСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОБЪЕДИНЕНИЯ

Статья 4. Аудитор

К аттестации на право заниматься аудиторской деятельностью допускаются лица, имеющие высшее экономическое или юридическое образование, а также стаж работы по специальности не менее пяти лет.

Аудитор имеет право заниматься аудиторской деятельностью индивидуально в качестве предпринимателя или сотрудника аудиторской организации. Занятие индивидуальной предпринимательской деятельностью возможно только после получения лицензии на эту деятельность и включения в государственный реестр аудиторов и аудиторских организаций.

К аудиторам, получившим право на занятие аудиторской деятельностью в других государствах и желающим осуществлять аудиторскую деятельность на территории Республики Беларусь, предъявляются требования, предусмотренные частью первой настоящей статьи.

Статья 5. Аудиторская организация

Аудиторской организацией признается юридическое лицо, созданное для осуществления аудиторской деятельности в любой организационно-правовой форме, предусмотренной законодательством Республики Беларусь, за исключением формы акционерного общества открытого типа. Чтобы заниматься аудиторской деятельностью, аудиторская организация должна получить лицензию на этот вид деятельности и быть внесена в государственный реестр аудиторов и аудиторских организаций.

Руководителем аудиторской организации может быть только аудитор.

Статья 6. Ограничение права на занятие аудиторской и другими видами деятельности

Аудиторам, занимающимся аудиторской деятельностью, запрещается непосредственно заниматься другими видами предпринимательской деятельности, за исключением преподавательской и научной деятельности.

Аудиторским организациям запрещается заниматься другими видами деятельности.

Лица, имеющие судимость за корыстные и хозяйственные преступления, не имеют права заниматься аудиторской деятельностью.

Статья 7. Аудиторская палата и объединения аудиторов

Функции по координации аудиторской деятельности, методологии аудита, обеспечению соблюдения требований законодательства Республики Беларусь об аудиторской деятельности, содействию развитию независимого профессионального аудита и повышению эффективности аудиторской деятельности в республике осуществляет единая республиканская Аудиторская палата**. Она объединяет всех аудиторов и все аудиторские организации на основе обязательного членства и финансируется за счет обязательных членских взносов. Порядок внесения взносов и их размеры определяются руководящим органом Аудиторской палаты.

Аудиторская палата и ее руководящие органы создаются на общереспубликанской конференции аудиторов. Ее деятельность регулируется настоящим Законом и другими актами законодательства.

Аудиторская палата не имеет права заниматься аудиторской деятельностью или создавать при себе коммерческие организации.

Деятельность Аудиторской палаты не может быть прекращена.

Кабинет Министров Республики Беларусь может содействовать и оказывать необходимую помощь Аудиторской палате в ее становлении, развитии и деятельности.

Кабинет Министров Республики Беларусь имеет право давать рекомендации Аудиторской палате по вопросам совершенствования аудиторской деятельности. Аудиторская палата обязана рассмотреть их в двухмесячный срок. Решения Аудиторской палаты обязательны для аудиторов и аудиторских организаций.

Для осуществления профессиональных целей и защиты своих интересов аудиторы могут создавать общественные профессиональные объединения на основе действующего законодательства.

ГЛАВА 3
ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Статья 8. Правовые основания осуществления аудиторской деятельности

Аудиторская деятельность осуществляется на основании настоящего Закона и других законодательных актов Республики Беларусь, а также в соответствии с международными и республиканскими стандартами аудиторской деятельности.

Аудиторы и аудиторские организации при осуществлении аудиторской деятельности руководствуются настоящим Законом, другими актами законодательства, стандартами аудиторской деятельности, нормативными документами по бухгалтерскому учету и контролю. Никакие государственные органы, заказчики аудита и любая третья сторона не вправе вмешиваться в профессиональную деятельность аудитора и аудиторской организации.

Аудиторская палата по заявлению заинтересованного субъекта и за счет его средств может назначить проверку (экспертизу) качества аудиторского заключения.

Независимость аудиторов и аудиторских организаций обеспечивается в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Организация аудиторской деятельности, порядок аттестации специалистов и выдача им лицензий на право занятия аудиторской деятельностью, лицензирование аудиторских организаций, ведение государственного реестра аудиторов и аудиторских организаций и другие вопросы аудита определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Статья 9. Договор на проведение аудита

Отношения между аудиторскими организациями (аудиторами) и заказчиками строятся на основе договора.

Аудиторские организации (аудиторы) ведут регистрацию заключенных договоров.

Предприятие (заказчик) имеет право самостоятельно выбирать аудиторскую организацию (аудитора) для заключения договора на проведение аудита, если иное не предусмотрено законодательством Республики Беларусь.

Аудиторские организации (аудиторы), осуществляющие аудиторскую проверку банков, должны иметь лицензию Национального банка Республики Беларусь на право занятия аудиторской деятельностью в банковской системе.

Аудиторская проверка не может проводиться:

а) аудиторами:

являющимися учредителями, собственниками, акционерами проверяемых субъектов хозяйствования;

состоящими с заказчиками в близком родстве или свойстве (родители, супруги, братья, сестры, сыновья, дочери, а также братья, сестры, родители и дети супругов);

б) аудиторскими организациями:

в отношении субъектов хозяйствования, являющихся их учредителями, собственниками, акционерами, кредиторами, страховщиками, а также в отношении которых эти аудиторские организации являются учредителями, собственниками, акционерами;

в отношении субъектов хозяйствования, являющихся их дочерними предприятиями, филиалами (отделениями) и представительствами или имеющих в своем капитале долю этих аудиторских организаций;

в) аудиторами и аудиторскими организациями, оказывавшими данному субъекту хозяйствования услуги по постановке и восстановлению бухгалтерского учета.

Статья 10. Права аудиторов и аудиторских организаций

Аудиторы и аудиторские организации имеют право:

а) самостоятельно определять формы и методы проверки;

б) проверять все бухгалтерские регистры, счета и другую документацию финансово-хозяйственной деятельности, активы и обязательства, фактическое наличие денежных средств, ценных бумаг, материальных ценностей и их соответствие данным бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности;

в) получать у банков, налоговых органов и иных третьих лиц соответствующие сведения о финансово-хозяйственной деятельности проверяемого предприятия, необходимые для проведения аудита;

г) привлекать на договорной основе к участию в аудите специалистов различного профиля, за исключением лиц, указанных в статьях 6 и 9 настоящего Закона;

д) отказаться от проведения аудиторской проверки в случае непредставления проверяемым субъектом хозяйствования необходимой документации.

Статья 11. Обязанности аудиторов и аудиторских организаций

Аудиторы и аудиторские организации обязаны:

а) сообщать заказчику о невозможности своего участия в проведении аудиторской проверки субъекта хозяйствования вследствие обстоятельств, указанных в статье 9 настоящего Закона;

б) обеспечивать сохранность документов, полученных на проверяемом субъекте хозяйствования, а также составленных ими в ходе проверки;

в) гарантировать заказчику конфиденциальность представленных им и выявленных в ходе аудиторских работ любой информации и данных, результатов проверки и финансового состояния заказчика;

г) не использовать в своих целях или в интересах третьих лиц полученную в результате аудиторской проверки информацию;

д) сообщать собственникам в ходе проведения аудита в письменной форме о фактах, свидетельствующих о серьезных нарушениях законодательства Республики Беларусь, в результате которых предприятие или государство понесли либо могут понести ущерб.

Статья 12. Ответственность аудиторов и аудиторских организаций

Аудиторская организация (аудитор) несет ответственность за нарушения требований действующего законодательства Республики Беларусь при осуществлении аудиторской деятельности.

В случае, если в результате небрежности либо неправомерных действий аудитора или аудиторской организации предприятию нанесен материальный ущерб, он подлежит возмещению аудиторской организацией (аудитором) в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь и условиями договора.

Статья 13. Право заказчика

Заказчик имеет право получить от аудитора исчерпывающую информацию о требованиях законодательства, касающихся проведения аудита, а также о нормативных документах, на которых основываются замечания и выводы аудитора, а аудитор обязан представить заказчику такую информацию.

Статья 14. Обязанности заказчика

Заказчик обязан:

а) создавать аудитору условия для своевременного и качественного проведения аудита, представлять ему всю необходимую документацию, давать по запросу аудитора разъяснения и объяснения в устной или письменной форме;

б) не вмешиваться в деятельность аудитора с целью ограничения круга вопросов, подлежащих проверке, если иное не предусмотрено договором;

в) своевременно устранять выявленные аудитором нарушения законодательства, установленного порядка ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Выполнение требований аудиторской организации (аудитора), вытекающих из обязательств по договору, для заказчика обязательно.

Статья 15. Ответственность заказчика

Заказчики несут ответственность за полноту и достоверность документов и другой информации, представленной аудитору на проверку.

Аудиторская проверка не освобождает субъект хозяйствования от ответственности за нарушение порядка осуществления хозяйственной деятельности, несоответствие представляемой бухгалтерской (финансовой) отчетности актам законодательства.

Статья 16. Аудиторское заключение

Результатом аудиторской проверки является заключение аудиторской организации (аудитора).

Аудиторское заключение состоит из двух частей — аналитической и итоговой.

В аналитической части аудиторского заключения указываются заказчик и период проверенной деятельности предприятия, приводятся результаты экспертизы организации бухгалтерского учета, составления бухгалтерской (финансовой) отчетности и состояния внутреннего контроля, отмечаются факты не устраненных в ходе аудиторской проверки нарушений установленного порядка ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также случаи нарушения законодательства Республики Беларусь при совершении финансово-хозяйственных операций.

В итоговой части аудиторского заключения содержится запись о подтверждении достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятия.

Аудиторское заключение подписывается по аналитической и итоговой частям в отдельности аудитором, проводившим проверку, и заверяется печатью аудиторской организации (аудитора).

Обязательным для предприятия является представление пользователям бухгалтерской (финансовой) отчетности только итоговой части аудиторского заключения.

В случае, если предприятием в ходе проведения аудита не были устранены нарушения в ведении бухгалтерского учета, составлении бухгалтерской (финансовой) отчетности и соблюдении законодательства Республики Беларусь, в итоговой части аудиторского заключения делается запись об отказе в подтверждении бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В дальнейшем для подтверждения исправления нарушений, отмеченных в аудиторском заключении или акте (справке), должен быть проведен повторный аудит по новому договору предприятия с аудиторской организацией (аудитором).

Статья 17. Рассмотрение споров

Споры, возникающие в процессе осуществления аудиторской деятельности, разрешаются в соответствии с договором на проведение аудита, а при невозможности такого разрешения — в судебном порядке.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

8 ноября 1994г., г.Минск N 3373-XII

---

* В дальнейшем — субъекты хозяйствования.

** В дальнейшем — Аудиторская палата.

О ПОРЯДКЕ ВВЕДЕНИЯ В ДЕЙСТВИЕ ЗАКОНА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ "ОБ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ"

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

* Верховного Совета Республики Беларусь

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Ввести в действие Закон Республики Беларусь "Об аудиторской деятельности" со дня его опубликования.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь:

в месячный срок обеспечить организацию и проведение общереспубликанской конференции аудиторов по созданию единой республиканской Аудиторской палаты и избранию ее руководящих органов;

привести действующее законодательство и другие нормативные акты в соответствие с Законом Республики Беларусь "Об аудиторской деятельности";

осуществить правопреемственность созданной единой республиканской Аудиторской палаты вместо ранее существующих органов, регулирующих аудиторскую деятельность в Республике Беларусь, с передачей остатка государственных средств и имущества.

Председатель Верховного Совета Республики Беларусь М.ГРИБ

8 ноября 1994г., г.Минск N 3374-XII

Быстро! Качественно! Дешево!

Разработка ПСД на строительство и ремонт зданий, гаражей, коттеджей, инженерных коммуникаций и др.

Все виды геодезических работ.

Приватизация дачных участков.

Лицензия на все виды работ имеется.

Тел.: 21-60-72, 21-60-80

Фирма "Аврора" предлагает со склада в Молодечно:

НИТКИ

для швейной, обувной, кожгалантерейной промышленности, машинной вышивки, изготовления мягкой мебели.

***

Предусмотрены оптовые скидки.

Тел. (8-01773) 6-16-65

Все виды аудита, быстро и качественно

Тел.: (0172) 23-09-16, 59-98-95.

Организация (г.Могилев) предлагает товар и принимает заказы на:

1. *П/пальто рабочие на овчине*
2. *Куртки рабочие на овчине*
3. *Жилеты на овчине*
4. *Рукавицы на овчине*
5. *Комплекты утепленной рабочей одежды: куртка, брюки ватные, капюшон*

При оптовых партиях возможна скидка

Тел. /факс (0222) 22-21-87. Тел. 25-27-68

Совместное белорусско-польское предприятие приглашает на должность ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

высококвалифицированного специалиста с высшим юридическим или инженерно-техническим образованием, знанием одного из иностранных языков и опытом работы в производственных коллективах.

Зарплата высокая.

Кандидатам звонить по тел.: 24-42-01

АВТОТЕКС

Организациям и гражданам Республики Беларусь!

Компания "Автотекс" предлагает принять участие в долевом строительстве квартир в г. Минске.

- **Это реальная возможность приобретения жилья на выгодных условиях оплаты;**
- **это разнообразные виды квартир;**
- **это качество и скорость исполнения.**

Ждем Вас по адресу: г.Минск, ул. Калинина, 9, 2 этаж.

Контактный телефон: (0172) 66-39-00.

Аудиторские услуги предлагает специализировнная фирма

"Эко-Аудит".

Приглашаем к сотрудничеству аудиторов и бухгалтеров, имеющих опыт ревизионной работы.

Тел.: (0172)42-40-84 , 45-13-81

фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»

реализует со складов МОГИЛЕВА и области

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ (ГОСТ 3262-75)

Ду 15х2,8 Ду 25х3,2 Ду 32х3,2

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)

Ду 15х2,8 Ду 20х2,8
Ду 25х3,2 Ду 32х3,2

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)

Ф 89х4 Ф 127х4,5 Ф57х3,5
Ф76х3,5 Ф48х3,5

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАННЫЕ (ГОСТ 8732-78)

Ф 159х6 Ф 114х6

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)

Ф 219х6 Ф 273х7

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРОФИЛЬНЫЕ ВЫСОКОЙ ТОЧНОСТИ (ТУ 14-3-1629-90)

20х20х1,5 40х40х2,5-3 40х35х2
40х28х2,5-3 50х25х2,5-3 60х40х3
50х28х2,5-3 50х35х2,5-3

Pipe

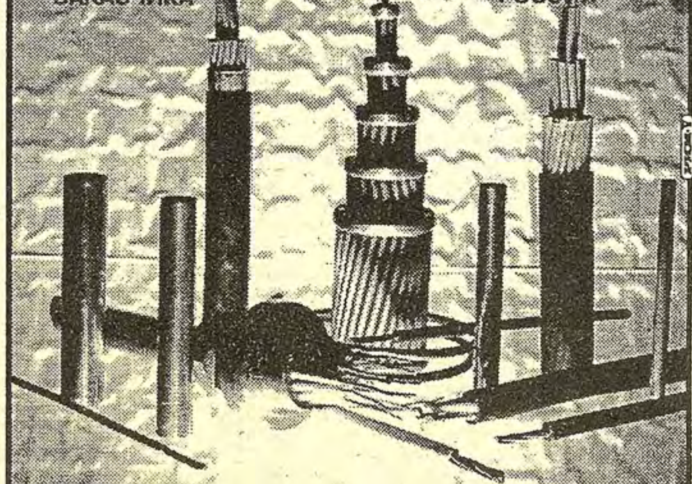
Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64.
Факс (0222) 23-65-14
Тел. в Минске: (0172) 20-15-39.
Факс (0172) 20-16-09

КАБЕЛЬ, ПРОВОД

ЭЛЕКТРОДЫ, НАСОСЫ, ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ

со склада в Ростове от АО "ЭНЕРГОПРОМ"

ПОСТАВКА ЛЮБЫМ ВИДОМ ТРАНСПОРТА ПО ЖЕЛАНИЮ ЗАКАЗЧИКА / ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК / ОФОРМЛЕНИЕ НА ВЫВОЗ ЗА ПРЕДЕЛЫ РОССИИ



344038, Ростов-на-Дону, пр. Ленина, 66
тел. (8632) 310736,310679 факс (8632) 310527

белассоль

Производственно-коммерческая фирма предлагает Мебель совместного производства

- Оборудование магазинов, кафе, баров и т.д. под заказ;
- офисные столы одно- и двухтумбовые;
- компьютерные стойки;
- офисные кресла;
- комплекты офисной мебели;

Тел. (0172) 69-17-27, тел/факс (0172) 69-16-92

Утром деньги - вечером стулья !

ЭРСТ

Экономия топлива!!!

Производим и реализуем химический реагент "Р-350" (ТУ РБ 14748127.001-94)

для удаления нагара с внешних поверхностей нагрева котлов
любой мощности, работающих на твердом, жидком и газообразном топливе.

Выполняем работы по очистке котлов от нагара.

Систематическая очистка котлов от нагара с применением реагента "Р-350" позволяет:

-- повысить КПД котлоагрегата (в среднем на 5--10%);
-- существенно экономить топливо (до 15%);
-- заменить ручную очистку химической;
-- очистить до 90% внешней поверхности нагрева котла (топку, конвективный пучок, экономайзер);
-- улучшить экологические показатели котла;
-- продлить срок службы котельного агрегата.

А главное, сэкономить ваши деньги!!!

Звоните! Заказывайте! Покупайте!

Тел. (8-0172) 41-41-15

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT

ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

Институт приватизации и менеджмента начинает новый курс семинаров на базе спорткомплекса "Раубичи" по вопросам организации и управления предприятиями и объявляет о начале набора слушателей на данную программу

Программа проводится при поддержке программы TACIS Европейского Союза при участии международной консультативной фирмы Price Waterhouse и рассчитана на подготовку 3 и более менеджеров одного предприятия.

Программа включает в себя недельные курсы по следующим темам:

1. Организация бизнеса — 16—20 января, 23—27 января 1995 г.
2. Бизнес-планирование — 6—10 февраля, 13—17 февраля 1995 г.
3. Маркетинг — 27 февраля — 3 марта, 6—10 марта 1995г.
4. Финансы и учет 17—21 апреля, 25—29 апреля 1995г.
5. Реструктуризация и менеджмент изменениями — 15—19 мая, 22—26 мая 1995 г.

И двух специализированных семинаров:

2. Оценка предприятия — 10—14 апреля 1995г.
1. Международная торговля — 28 августа — 1 сентября 1995г.

Данная программа предназначена для оказания помощи предприятиям в выработке стратегии, поэтому, согласно учебному плану, слушатели составят отчет для своего руководства и обсудят его во время однодневных консультаций с экспертом Price Waterhouse.

Каждый семинар будет повторяться два раза, что позволит обучить достаточное количества сотрудников одного предприятия, не отрывая их одновременно от производства.

Лекторами на семинарах станут специалисты ведущих международных консультационных фирм, которые применят в процессе преподавания новейшие методики обучения (сочетание лекций с дискуссиями и работой в группах) и предложат слушателям конспекты своих лекций и учебные материалы.

Стоимость участия минимальна и включает только питание и проживание.

Начало первого семинара — 16 января.

В данной программе могут принять участие предприятия любой формы собственности.

Также Институт приватизации и менеджмента приглашает на семинар по приватизации директоров предприятий **"Приватизация в Беларуси: курсы для директората"**, который пройдет

с 16 по 20 января 1995 года на базе спорткомплекса "Раубичи".

Основные вопросы, которые будут изложены на семинаре:

1. Государственная политика в области приватизации.
2. Законодательство в области приватизации.
3. Приватизация предприятия: как организовать процесс.
4. Новое в оценке стоимости имущества.
5. Акционирование и коммерциализация предприятия.
6. Порядок продажи акций, чековая приватизация.
7. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия.
8. Опыт приватизации и работы предприятия в новых условиях.

Участники семинара будут обеспечены основными нормативными актами по приватизации и акционированию в РБ, конспектами выступлений лекторов, учебными материалами.

Услуги участникам семинара:

доставка из Минска в "Раубичи" и отъезд участников семинара;
проживание в комфортабельных 2-местных номерах со всеми удобствами;
организация круглого стола;
организация досуга участников семинара.

В январе 1995 года Институт приватизации и менеджмента проводит следующие курсы и семинары:

"Бухгалтерский учет и приватизация" — 17—19 января 1995г.

Данный курс рассчитан на бухгалтеров государственных предприятий, преобразуемых в акционерные общества, и для акционерных обществ, созданных в процессе приватизации.

"Курсы для консультационных фирм и индивидуальных консультантов, участвующих в проведении работ по разгосударствлению и приватизации" — 23.01.—3.02.1995г.

"Курсы для членов правлений акционерных обществ" — 23—27 января 1995г.

"Оценка стоимости имущества" — 24—27 января 1995г.

"Первое собрание акционеров" — 25—27 января 1995г.

"Регистрация чековых инвестиционных фондов" — 24 января 1995г.

"Стратегический менеджмент с персоналом" — 6—10 февраля 1995г.

Если вы заинтересовались нашими курсами и семинарами, звоните за более подробной информацией по тел.: 35-82-71, 36-43-95.

Наш адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.

---

25 января 1995 г. в 11.00

25 января 1995 г. в 11.00

АУКЦИОН

по продаже объектов коммунальной собственности в городе Бресте

✔ **9 МАГАЗИНОВ** Общая площадь каждого (кв.м.) - 72; 146; 209; 220; 343; 420; 421; 476; 1026.
Начальная цена каждого (млн.руб.) - 6,0; 18,0; 7,0; 70,0; 160,0; 70,0; 172,0; 5,0; 10,0.

✔ **КАФЕ** Общая площадь (кв.м.) - 804.
Начальная цена (млн.руб.) - 50,0.

✔ **3 ЗДАНИЯ** Общая площадь (кв.м.) - –; 85; 308.
Начальная цена (млн.руб.) - 2,0; 40,0; 25,0.

✔ **2 ПОМЕЩЕНИЯ** Общая площадь (кв.м.) - 107; 944.
Начальная цена (млн.руб.) - 3,0; 405,0.

Полную информацию можно получить по адресу:

224005, г. Брест, ул. Энгельса, 3, комн. №510,512.

Тел. (01622) 3-42-60, 3-99-82, 3-24-21, 3-55-58, 3-81-92.

БИЗНЕС-ПЛАН ПРЕДПРИЯТИЯ

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗРАБОТКЕ И ОЦЕНКЕ

Утверждены Министерством экономики Республики Беларусь 14 декабря 1994 года

I. Общие положения

Решение вопроса о выделении бюджетных инвестиций, предоставлении банковских кредитов должно осуществляться только при наличии бизнес-плана, отражающего курс развития предприятия на определенный период. Содержанием бизнес - плана предприятия является проведение комплекса маркетингового и технико-экономического исследований, направленных на совершенствование и развитие производства. Оценка целесообразности выбора проекта осуществляется на основе критериев (маркетинговых, финансово-экономических, нормативных, обеспеченности ресурсами, соответствия факторам успеха), отражающих главные аспекты и условия его реализации. Бизнес-план предприятия может быть составлен на один год, в котором детально рассматриваются вопросы хозяйственной деятельности предприятия в предстоящие 12 месяцев и укрупненно характеризуются периоды на 1—4 года. При подготовке инвестиционных проектов бизнес-планы разрабатываются на период его осуществления. Бизнес-план включает описание предприятия, его потенциала, оценку внутренней и внешней среды в бизнесе и времени, конкретные данные о стратегии маркетинга и развитии бизнеса. Кроме того, в бизнес-плане отмечаются возможности рисков, то есть показывается, что существование рисков учтено в бизнес-плане и намечены меры по их снижению.

Объем бизнес-плана зависит от цели его составления. Внутренний бизнес-план (для внутризаводского планирования) не регламентируется ни по объему, ни по структуре разделов. Бизнес-план может использоваться для проведения санации, реструктизации, приватизации предприятий, а также для получения внешних инвестиций. Бизнес-план, предоставляемый с целью получения небольших или средних объемов инвестиций (кредитов), не должен превышать по объему 20—25 страниц. Бизнес-план, требующий привлечения значительных объемов инвестиций (кредитных ресурсов), а также призванный заинтересовать крупного инвестора, должен быть изложен не более чем на 50—80 страницах. Следует отметить, что в указанный объем не включаются приложения, которые должны дополнить бизнес-план и подтвердить его реальность. Основное требование к бизнес-плану — его реальность. Составлению бизнес-плана должны предшествовать анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, рынка и технико-экономические исследования различных альтернатив развития предприятия на основе общепринятых международных стандартов. Источником средств для финансирования разработки бизнес-планов предприятий, научно-технических и инвестиционных проектов, а также проведения их независимой экспертизы могут быть: собственные средства предприятий, организаций и учреждений; внебюджетные фонды министерств, ассоциаций, союзов; средства потенциальных инвесторов.

II. Функции бизнес—плана

Бизнес-план выполняет четыре функции.

Первая функция связана с возможностью его использования для разработки концепции, стратегии бизнеса. Эта функция жизненно необходима как в период создания предприятия, так и выработки (выбора) новых направлений деятельности.

Вторая функция планирования, позволяющая оценить возможности развития нового направления деятельности, контролировать процессы развития предприятия, выполнение бизнес-плана.

Третья функция позволяет привлекать денежные средства (ссуды и кредиты). Четвертая функция позволяет привлечь к реализации планов предприятия потенциальных партнеров, которые смогут вложить собственный капитал или имеющиеся у них новейшие технологии. Бизнес-план должен убедить потенциального инвестора в том, что он сможет получить прибыль, вступив в коммерческие отношения с данным предприятием.

III. Структура бизнес—плана

Структура и объемы разделов бизнес-плана определяются самостоятельно, но при их подготовке следует учитывать следующие факторы: особенности применяемой (осваиваемой) технологии, рынка, конкурентоспособности и новизны продукта (услуг), степень проработанности тех или иных вопросов. Ниже приводится примерная структура бизнес-плана и краткая характеристика его разделов.

Примерная структура бизнес—плана

Резюме

1. Описание предприятия

1.1. Реквизиты предприятия, отраслевая принадлежность, форма собственности, фамилия, имя, отчество руководителя предприятия

1.2. Основные направления и цели деятельности предприятия

1.3. История создания, развития и современного состояния предприятия

1.4. Достижения и неудачи предприятия

2. Продукция и услуги

2.1. Описание продукции и области ее применения, отличительные качества или уникальность продукции

2.2. Лицензии, патентные права

3. План маркетинга

3.1. Оценка потенциальных покупателей и потребителей услуг

3.2. Оценка конкурентов и конкурентной борьбы

3.3. Комплексное исследование рынка (сегменты рынка, размер рынка и его рост, доля вашей продукции на рынке, особые характеристики рынка)

3.4. Стратегия маркетинга

4. Научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы

5. Производственный план

5.1. Экономический потенциал

5.2. Технологический потенциал

5.3. Материально-техническое обеспечение

5.4. Трудовой потенциал

5.5. Правовая защита производства

6. Организационный план управления предприятием

7. Реализация проекта

8. Финансовый план

8.1. Анализ и прогноз финансово-хозяйственной деятельности

Общая инвестиционная разбивка

8.2. Финансирование проекта

8.3. Производственные издержки

8.4. Коммерческая прибыльность

8.5. Риск и меры, обеспечивающие его снижение

9. Юридические аспекты

Приложения:

Технические данные по продукции (карты технического уровня выпускаемой (осваиваемой) продукции)

Патентная, сертификатная и другая документация

Экспертные заключения по продукции или рынкам

Сведения о порядке и методе проведения опросов и исследований

IY. Краткая характеристика разделов бизнес—плана

Резюме

Структура резюме должна соответствовать структуре самого бизнес-плана, объем его не должен превышать четырех машинописных страниц. Написано резюме должно быть кратко, ясно, доступным языком, исключая сложную техническую терминологию, и готовится оно после завершения работы над основными разделами бизнес-плана. В резюме в сжатой форме должна быть изложена суть предлагаемого плана развития предприятия, его преимущества, приведены основные итоги маркетинговых исследований и финансово-экономических расчетов: объем продаж, выручка от продаж, затраты на производство, прибыль и уровень прибыльности вложений и срок, в течение которого гарантируется возврат заемных средств; выводы и рекомендации, касающиеся всех основных аспектов реализации бизнес-плана. Особо следует отметить моменты, подчеркивающие инвестиционную привлекательность, надежность, своевременность и технологическую новизну проекта.

1. Описание предприятия. В этом разделе необходимо указать цель плана (инвестиционного проекта); перечислить основные его параметры — вид и номенклатура продукции, мощность предприятия и место его размещения, ориентация проекта (рынок или сырье), график осуществления проекта; основные мероприятия по разработке проекта, включая научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы; а также предоставить информацию об уже осуществленных исследованиях и изысканиях в этих направлениях.

2. Продукция. В этом разделе в оптимальном объеме представляется информация о продукции, показывается новизна решения технических, технологических, рецептурных, потребительских и прочих проблем. Обязательно проводится сравнительный анализ продуктов конкурентов, показывается, какие преимущества получает производитель и потребители предлагаемой продукции.

В приложениях необходимо привести официальные документы: сертификат, рецептуру, патенты, заключения экспертов и другие, подтверждающие качество, новизну предлагаемого продукта.

3. План маркетинга. Анализ рынка является ключевым мероприятием для определения масштабов инвестиционной и производственной программы, производственной мощности, требуемой технологии и очень часто выбора места осуществления проекта. В данном разделе необходимо показать степень изученности рынка и принципиальные схемы сбыта продукции. При этом не следует забывать, что в условиях инфляции, общего спада производства все более реальным становится явление перепроизводства продукции. Поэтому необходимо показать не только как произвести данную продукцию, но и как ее эффективно, с большой рентабельностью реализовать на рынке. Детали системы сбыта в бизнес-плане можно не описывать, однако необходимо отметить принципиальные подходы к реализации стратегии сбыта. Для обоснования выбранной стратегии необходимо дать оценку внешней среде предприятия: рынку труда, технологиям, продукции, конкуренции, общую оценку рынка, насыщенности товарами-конкурентами, покупательной способности, ценовым ограничениям, спросу и его формированию, возможности изменения потребительских свойств товара, культурным национальным особенностям, налоговому законодательству, влияния других факторов внешней среды. Важным моментом данного раздела является описание потенциальных покупателей, их количественная и качественная характеристики, а также аналогичная характеристика конкурентов. На основе проведенного анализа и исследований в бизнес-плане формируется стратегия производства и сбыта продукции. В данном и последующих разделах необходимо дать достаточную информацию для принятия решения.

4. Научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы. В этом разделе на основе анализа и учета всех внешних и внутренних факторов производства следует описать оптимальные рамки проекта, обосновать его выбор, привести перечень компонентов проекта (научно- исследовательских и опытно-конструкторских работ), определить соответствующие технологии, технологические процессы, которые предполагается использовать, виды и количество требуемого оборудования и машин. При выборе технологии необходимо учитывать следующие аспекты: характер требуемой технологии, источники и пути приобретения (лицензирование, закупки, совместные предприятия). Оборудование следует классифицировать на производственное, вспомогательное и подсобное, запасные части и инструмент.

5. Производственный план. Данный раздел должен показать, что экономический потенциал предприятия способен обеспечить производственную программу. При этом необходимо объективно оценить уровень экономического потенциала и возможности его качественного изменения в процессе выполнения проекта. В этом разделе необходимо оценить уровень технологического потенциала предприятия, выделив группы технологического оборудования, которые будут задействованы в производственном цикле. Особо стоит обратить внимание на вопросы материально-технического обеспечения проекта. Желательно представить альтернативные варианты поставки материальных ресурсов, оборудования. Необходимо также представить материал по кадровому обеспечению предприятия, включая и вопросы технологии набора, обучения и переподготовки кадров. Особо следует отметить уровень управленческих кадров, консультантов, экспертов данного бизнес-плана. Важное значение имеют также вопросы правовой защиты производства: сертификации, патентоведения, лицензирования, защиты торговой марки и другие.

6. Организационный план управления предприятием. В этом разделе кратко освещается проблема производственного менеджмента. Следует обратить особое внимание на гибкость системы управления в случае изменения рыночных условий, объема производства или сбыта продукции как в производственном, так и региональном отношениях. Кроме того, в этом разделе необходимо показать принципиальную схему принятия решений по управлению. Система управления должна быть оптимальной как по затратам, так и по степени эффективности.

7. Реализация проекта. Стадия осуществления проекта охватывает период от принятия инвестиционного решения до начала промышленного производства, включая такие этапы, как проведение переговоров и заключение контрактов, разработку документации проекта, строительство объектов и пуск производства. Главной целью этого раздела является определение финансовых последствий стадии реализации проекта с целью обеспечения его достаточными средствами как до начала производства, так и после него. Поэтому выбору метода финансирования (собственные средства, акционерный капитал, кредит) следует уделить особое внимание, при этом участие собственного капитала предприятия в осуществлении проекта чаще всего является обязательным условием. В связи с тем, что в фазе осуществления проекта совершается ряд одновременных и взаимодействующих операций по инвестированию, имеющих различные финансовые последствия, для их оценки необходимо подготовить оптимальную программу и график сроков реализации проекта.

8. Финансовый план. Этот раздел является одним из важнейших разделов бизнес-плана, отражающим достоверные итоги его осуществления. В данном разделе следует четко определить как инвестиционные, так и производственные издержки, учитывая, что прибыльность проекта в конечном счете будет зависеть от размеров и структуры этих издержек и графика его осуществления. В него необходимо включить следующие подразделы: планы по прибыли, движению денежных потоков, анализ безубыточности, рентабельности, динамичности, финансовый анализ отдельных видов продукции, чувствительность проекта к различным изменениям, риск и намечаемые меры по его снижению. Финансовая оценка проекта осуществляется на основе таких критериев промышленной рентабельности, как чистая дисконтированная стоимость, внутренняя норма прибыли, период погашения задолженности, простая норма прибыли. Особо стоит обратить внимание на показатели объема продаж, предполагаемую себестоимость продукции. Желательно отразить возможную многовариантность поставок сырья, реализации продукции.

9. Юридические аспекты. В данном разделе рассматриваются юридические аспекты осуществления проекта, права и обязанности сторон.

Приложения. Это не регламентируемый по объему раздел, в который включаются все дополняющие основные разделы материалы (спецификации, техническое описание сертификата, патента, результаты маркетинговых исследований и т.д.), а также помещаются данные на руководителя предприятия (инвестиционного проекта), инвесторов, экспертов, консультантов проекта, рекламные материалы и прочее.

КОММЕНТАРИЙ

Настоящие рекомендации разработаны в соответствии с решением совета Контрольной палаты Республики Беларусь от 15 июня 1994 года N С—46/1 и во исполнение поручения Совета Министров Республики Беларусь от 29 июня 1994 года N 02/441—31. Рекомендации подготовлены на основе общепринятых международных стандартов. В мировой практике наибольшее распространение получила методология по технико— экономическим исследованиям и обоснованию инвестиционных проектов, разработанная специалистами Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), широко применяется также программный продукт Project Expert и другие. Методология базируется на принципе расчета движения денежной наличности. Она принципиально отличается от отечественных и имеет ряд преимуществ. Во—первых, использование динамического метода расчета инвестиций или метода дисконтирования денежных потоков позволяет разновременные затраты приводить к единому моменту времени и оценивать проект в динамике в течение всего периода его существования. Во—вторых, использование программного продукта КОМФАР, разработанного по этой методологии, дает возможность быстро проводить многовариантные расчеты и выбирать наиболее эффективный. Кроме того, уже при реализации проекта в случае отклонения реальных данных от заложенных в проекте или изменения условий можно быстро уточнить расчеты, введя новую информацию. В—третьих, расчеты можно производить на достаточно длительный период — до восьми лет на строительство и до 15 лет дляпроизводства.

Отделы бюджетно-налоговой политики и инвестиций и прогнозирования и регулирования промышленности.
Тел. 29-69-00

О соответствии Конституции Закона от 6 октября 1994 года

"О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь"

(Окончание. Начало на 9 стр.)

Нормы Закона от 6 октября 1994 г., предусматривающие упразднение Советов депутатов первичного территориального уровня, не в полной мере согласуются с принципами и нормами международного права, касающимися представильной демократии. В частности, Конституционный Суд считает, что при формировании законодательной базы следует ориентироваться на положения, содержащиеся в международных актах, принятых Советом Европы, специально приглашенным членом которого является Республика Беларусь.

В преамбуле Европейской хартии местного самоуправления 1985 г. отмечается, что местная общественность является одной из принципиальных основ демократического строя, а право граждан на участие в управлении публичными делами — составной частью демократических принципов. Концепция территориального самоуправления, изложенная в статье 3 указанной Хартии, предусматривает, что территориальное самоуправление означает право и действительную способность местных общественностей в рамках, определенных законом, регулировать и управлять (на их исключительную ответственность и в интересах жителей) принципиальной частью публичных дел. Управление публичными делами согласно статье 4 Хартии должно в основном осуществляться теми органами власти, которые являются самыми близкими гражданину.

Рассмотрев предложение группы депутатов о признании не соответствующими Конституции норм Закона от 6 октября 1994 г., устанавливающих иной порядок формирования исполнительных комитетов областного и базового уровней, и проанализировав заключения экспертов в этой части, Конституционный Суд считает, что сделать вывод о неконституционности указанных норм не представляется возможным.

Статьей 124 Конституции предусмотрено, что компетенция, порядок создания и деятельности органов местного управления и самоуправления определяются законом.

Верховный Совет Республики Беларусь, реализуя в Законе о местном управлении и самоуправлении положения Конституции, решая вопросы формирования структур исполнительной власти с учетом учреждения поста Президента как главы исполнительной власти, вправе был определить новые подходы к порядку создания исполнительных и распорядительных органов и определению их статуса.

Вместе с тем Конституционный Суд обращает внимание на наличие противоречий в Законе о местном управлении и самоуправлении, что может привести к затруднениям при его реализации.

Конституционный Суд считает, что норма, содержащаяся в части третьей статьи 2 Закона о местном управлении и самоуправлении, на неконституционность которой указывалось в предложении группы депутатов, не противоречит Конституции, поскольку Верховный Совет на основании пункта 8 статьи 83 Конституции может предоставить Президенту Республики Беларусь право принимать решения по вопросам административно-территориального устройства.

С учетом изложенного и руководствуясь статьями 7, 127, 128, 129 Конституции Республики Беларусь, статьями 5, 36, 38, 40, 43 Закона "О Конституционном Суде Республики Беларусь", Конституционный Суд Республики Беларусь

РЕШИЛ:

1. Признать не соответствующими Конституции Республики Беларусь нормы Закона от 6 октября 1994 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" в части, касающейся упразднения местных Советов первичного территориального уровня. Считать указанные нормы утратившими силу с момента их принятия.

2. Предложить Верховному Совету Республики Беларусь:

2.1. внести в Закон Республики Беларусь "О местном управлении и самоуправлении" изменения в соответствии с настоящим Заключением;

2.2. привести пункты 2 — 6 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 6 октября 1994 г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" в соответствие с пунктами 1 и 2.1 настоящего Заключения.

3. Органам представительной и исполнительной власти пересмотреть свои решения, принятые на основании норм Закона от 6 октября 1994 г., признанных в соответствии с настоящим Заключением утратившими силу.

4. Опубликовать настоящее Заключение в десятидневный срок со дня принятия в "Ведамасцях Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь", "Народнай газеце", "Звяздзе", а также в тех изданиях, где был опубликован Закон от 6 октября 1994 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве".

5. Настоящее Заключение вступает в силу со дня принятия, является окончательным, обжалованию и опротестованию не подлежит.

Председательствующий — Заместитель Председателя Конституционного Суда Республики Беларусь

В.Г.ТИХИНЯ

СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ

СОГЛАШЕНИЕ

о товарообороте и производственной кооперации в области машиностроения на взаимоувязанной основе

Правительства государств — участников настоящего Соглашения, далее — Стороны,

стремясь к дальнейшему углублению взаимовыгодных экономических отношений между государствами,

считая необходимым сохранение и развитие созданного производственного потенциала предприятий машиностроения Сторон и рационального его использования, а также постоянное совершенствование выпускаемой продукции,

придавая важное значение сохранению и развитию производственных и технологических взаимосвязей между машиностроительными предприятиями и организациями государств,

согласились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

1. Стороны поручают машиностроительным министерствам и ведомствам с согласия предприятий заключать ежегодно соглашения о товарообороте продукции машиностроения, включая сырье, материалы для ее изготовления и производственную кооперацию на взаимоувязанной основе в соответствии с Соглашением о сотрудничестве в области машиностроения от 24 сентября 1993 года, Соглашением о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 года, Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств от 23 декабря 1993 года, Протоколом о механизме реализации указанного Соглашения от 15 апреля 1994 года, Решением об изменении редакции абзаца первого статьи 5 Соглашения об общих условиях и механизме поддержки производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств от 15 апреля 1994 года и Решением о временном применении Соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств от 15 апреля 1994 года.

Поставка сырья, материалов, комплектующих изделий и готовой машиностроительной продукции по заключенным соглашениям на взаимоувязанной основе не облагается ввозными и вывозными пошлинами, акцизами и налогами.

2. Для реализации предусмотренных в пункте 1 настоящей статьи целей Стороны могут привлекать к участию в разработке, заключении и осуществлении договоров (контрактов) акционерные общества и другие хозяйствующие субъекты (далее — хозяйствующие субъекты).

Перечень хозяйствующих субъектов определяют машиностроительные министерства и ведомства Сторон.

СТАТЬЯ 2

1. Реализация настоящего Соглашения осуществляется на основе договоров (контрактов) между хозяйствующими субъектами государств — участников настоящего Соглашения независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности.

Ответственность за выполнение договоров несут заключившие их субъекты.

2. Поставки квотируемых товаров на взаимоувязанной основе осуществляются в соответствии с принятым в каждом государстве порядком.

СТАТЬЯ 3

Стоимость взаимопоставляемой продукции, предусмотренной соглашениями, определяется с учетом мировых цен.

СТАТЬЯ 4

Стороны будут оказывать содействие хозяйствующим субъектам в привлечении кредитов внутри государства для расчетов за поставляемые изделия в рамках настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 5

Для организации работы по реализации настоящего Соглашения внутри каждой страны Стороны согласились осуществить в двухмесячный срок разработку необходимых документов согласно статьям 1, 2, 3 и 4 настоящего Соглашения.

Стороны согласились, что координацию работы по разработке указанных документов будет осуществлять Совет руководителей министерств и ведомств государств по сотрудничеству в области машиностроения.

СТАТЬЯ 6

Все спорные вопросы, которые могут возникнуть в связи с толкованием и выполнением отдельных статей настоящего Соглашения, будут разрешаться Сторонами путем переговоров и консультаций.

СТАТЬЯ 7

Настоящее Соглашение утрачивает силу для Стороны, которая пожелает выйти из него, через 6 месяцев с момента получения депозитарием соответствующего уведомления.

СТАТЬЯ 8

Настоящее Соглашение открыто для присоединения других государств, признающих его положения, при согласии участников Соглашения.

СТАТЬЯ 9

Настоящее Соглашение временно применяется со дня подписания и вступает в силу со дня сдачи на хранение депозитарию третьего уведомления о выполнении Сторонами внутригосударственных процедур, необходимых для вступления его в силу.

Совершено в городе Москве 9 декабря 1994 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

* * *

СОГЛАШЕНИЕ

о сотрудничестве в области охраны труда

Государства — участники настоящего Соглашения в лице Правительств, далее именуемые Сторонами,

основываясь на положениях Договора о создании Экономического союза,

отмечая межгосударственный характер проблем охраны труда и важность их решения в деле обеспечения социальных гарантий безопасности жизни и здоровья работников,

стремясь к развитию и углублению всестороннего сотрудничества между Сторонами и руководствуясь необходимостью обеспечить проведение скоординированных действий в области охраны труда на основе использования на взаимовыгодных условиях накопленного опыта и научно-технического потенциала,

согласились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

Стороны, обладая полной самостоятельностью в вопросах формирования и реализации национальной политики в области охраны труда:

считают целесообразным проведение скоординированной политики по вопросам охраны труда с учетом общепринятых международных норм и правил;

признают стандарты Системы стандартов безопасности труда (ССБТ), единые нормы и правила по охране труда в качестве межгосударственных по согласованному перечню, который пересматривается по мере необходимости с учетом требований национального законодательства Сторон и результатов совместной работы, направленной на совершенствование ССБТ;

утверждают согласованные или совместно разработанные нормы и требования по охране труда к взаимопоставляемым машинам, механизмам, оборудованию, материалам, технологиям, средствам охраны труда;

применяют согласованные термины и определения в области охраны труда;

создают совместную информационную систему с банком данных по охране труда и организуют публикации по этому вопросу.

СТАТЬЯ 2

Стороны осуществляют согласованную деятельность в области охраны труда по следующим направлениям:

установление требований охраны труда к машинам, механизмам, другой продукции производственного назначения, новым веществам, материалам, технологиям и проектируемым объектам;

создание более эффективных средств индивидуальной и коллективной защиты, современных материалов для их изготовления, осуществление обязательной сертификации оборудования и средств защиты;

разработка и реализация межгосударственных программ и технических проектов, совместное проведение важнейших научно-исследовательских работ;

разработка системы показателей и государственной отчетности в области охраны труда на согласованной методологической основе;

организация подготовки и повышения квалификации кадров;

совершенствование порядка расследования и учета несчастных случаев на производстве, а также возмещения вреда, причиненного работникам увечьем, профессиональным заболеванием либо иным повреждением здоровья, связанным с исполнением ими трудовых обязанностей;

участие в расследовании несчастных случаев и профессиональных заболеваний, происшедших с гражданами государств — участников настоящего Соглашения во время их работы (командировки) в других государствах — участниках настоящего Соглашения;

обмен информацией, проведение межгосударственных выставок, симпозиумов, научно-практических конференций, семинаров, совещаний по проблемам, представляющим взаимный интерес;

содействие регулярным контактам и консультациям между органами государственного управления охраной труда, надзора и контроля в этой области, а также соответствующими научно-исследовательскими организациями.

СТАТЬЯ 3

Каждая из Сторон не позднее чем в месячный срок со дня подписания настоящего Соглашения определит Полномочный орган (органы), на который будет возлагаться его реализация.

Для подготовки предложений по вопросам, предусмотренным настоящим Соглашением, Полномочные органы Сторон создают рабочую группу экспертов.

СТАТЬЯ 4

Стороны через Консультативный Совет по труду, миграции и социальной защите населения государств — участников Содружества Независимых Государств на безвозмездной основе обмениваются информацией:

о состоянии охраны труда;

о принятых законодательных и иных нормативных актах по охране труда;

о разработках, намечаемых семинарах, конференциях, выставках и других мероприятиях по проблемам охраны труда.

СТАТЬЯ 5

Стороны принимают на себя обязательства осуществлять финансирование работ по реализации согласованных направлений деятельности в области охраны труда.

Порядок и условия финансирования совместно принятых к реализации программ, проектов и мероприятий по сотрудничеству определяются Полномочными органами Сторон.

СТАТЬЯ 6

Каждая из Сторон признает (без легализации) дипломы, свидетельства, удостоверения и другие документы по вопросам охраны труда, выданные государственными и иными уполномоченными на то органами других Сторон об образовании работников, их квалификации и допусках к выполнению работ повышенной опасности.

СТАТЬЯ 7

Вопросы, связанные с выполнением настоящего Соглашения, решаются путем взаимных консультаций Полномочных органов Сторон.

СТАТЬЯ 8

По взаимной договоренности Стороны могут вносить в настоящее Соглашение необходимые дополнения и изменения, которые оформляются соответствующими протоколами и являются неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 9

Настоящее Соглашение вступает в силу со дня сдачи депозитарию от трех Сторон уведомлений, подтверждающих выполнение государствами — участниками внутригосударственных процедур, необходимых для его вступления в силу.

СТАТЬЯ 10

Настоящее Соглашение открыто для присоединения к нему других государств, разделяющих его цели и принципы, путем передачи депозитарию документов о таком присоединении.

СТАТЬЯ 11

Настоящее Соглашение заключается сроком на пять лет и будет автоматически продлеваться каждый раз на один год. Каждая из Сторон может заявить о своем намерении выйти из настоящего Соглашения путем письменного уведомления депозитария об этом не менее чем за шесть месяцев до истечения соответствующего периода.

Совершено в городе Москве 9 декабря 1994 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

О порядке формирования и применения цен (тарифов)

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994 г. N 249

В целях стабилизации экономики республики, недопущения необоснованного роста цен, сдерживания инфляционных процессов Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Считать главным направлением ценовой политики дальнейшую либерализацию цен (тарифов) в сочетании с гибким государственным регулированием их на отдельные виды продукции (товаров, услуг).

Установить, что на период выхода экономики республики из кризиса государственный контроль за формированием и применением цен (тарифов) осуществляется центральными органами управления и местными исполнительными и распорядительными органами на продукцию (товары, услуги) согласно приложению.

2. Министерству экономики:

устанавливать порядок формирования и применения цен (тарифов) на продукцию (товары, услуги), обязательный к исполнению всеми субъектами хозяйствования, независимо от форм собственности и подчиненности;

усилить контроль за соблюдением установленного порядка формирования цен (тарифов), не допуская включения в них необоснованных затрат и прибыли;

проводить экспертизу цен на важнейшую социально значимую продукцию (товары, услуги) с целью обеспечения их соответствия реальной стоимости этой продукции и платежеспособности населения, а также выявления факторов, влияющих на динамику изменения отпускных и розничных цен, выработки мер по их стабилизации;

определять условия расчетов и уровень цен на продукцию, поставляемую в государства — участники СНГ на эквивалентной основе (по клирингу), исходя из экономических интересов республики.

3. Министерству экономики совместно с Министерством юстиции и другими заинтересованными в месячный срок представить в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о внесении в акты законодательства изменений, вытекающих из настоящего постановления.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О компенсации вкладов населения в Сберегательном банке

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 декабря 1994 г. N 258

В целях возмещения населению потерь от обесценения вкладов в Сберегательном банке, связанного с происходящими в республике инфляционными процессами, Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Произвести разовую компенсацию вкладов населения в Сберегательном банке путем увеличения в 10 раз их остатков по состоянию на 1 января 1992 г. с учетом деноминации, за исключением компенсационных вкладов и вкладов, хранящихся на объединенных счетах.

Расходы на указанную компенсацию осуществить за счет средств республиканского бюджета. Выделить дополнительно на эти цели в 1994 году 2600 млн. рублей из резервного фонда Кабинета Министров Республики Беларусь.

2. Сберегательному банку в 2-недельный срок определить порядок совершения операций по компенсации вкладов населения и до 1 марта 1995 г. обеспечить зачисление сумм компенсации на счета вкладчиков в учреждениях указанного банка.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Об отмене декларирования средств, вносимых на счета в банки

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994 г. N 245

В целях мобилизации дополнительных ресурсов для финансирования и кредитования экономики республики Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести в Положение о порядке представления деклараций об объемах и источниках инвестиций, осуществляемых на территории Республики Беларусь, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991 г. N 456 (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 35, ст. 429; 1993 г., N 9, ст. 160; 1994 г., N 12, ст. 221), следующие изменения:

абзац третий пункта 2 изложить в следующей редакции:

"ценные бумаги (акции, облигации и другие ценные бумаги субъектов хозяйствования, именные приватизационные чеки "Имущество")";

абзац седьмой пункта 2 исключить;

из абзаца первого пункта 4 исключить следующую позицию:

"Вклады на счета в коммерческие
банки с целью получения доходов 3600 40".

2. Настоящее постановление ввести в действие со дня его опубликования.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПРИЛОЖЕНИЕ к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994 г. N 249

ВРЕМЕННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

продукции (товаров, услуг), формирование и применение цен (тарифов) на которую контролируется центральными органами управления и местными исполнительными и распорядительными органами

Министерство экономики

Нефть сырая

Газ природный и сжиженный

Нефтепродукты

Электрическая энергия

Водка белая, спирт

* Продукция (товары, услуги) субъектов хозяйствования,занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь (по перечням, утверждаемым Министерством по антимонопольной политике)

* Продукция, поставляемая в государства — участники СНГ на эквивалентной основе (по клирингу)

* Импортная продукция (товары), закупаемая за счет централизованных валютных средств и кредитных ресурсов

Серийная продукция оборонного назначения

Стеклянная тара (залоговые цены)

Драгоценные металлы в изделиях и ломе (расчетные отпускные и скупочные цены)

Пользование жилым помещением (квартирная плата)

Облисполкомы и Минский горисполком

Социально значимая продукция (товары, услуги) для местного потребления по номенклатуре, определяемой местными исполнительными и распорядительными органами

Продукция (товары, услуги) субъектов хозяйствования, занимающих доминирующее положение на местных товарных рынках (по перечням, утверждаемым Министерством по антимонопольной политике)

Тепловая энергия, вырабатываемая предприятиями системы Министерства топлива и энергетики и ведомственными котельными

Перевозка пассажиров городским транспортом общего пользования (кроме такси)

Импортная продукция (товары), закупаемая за счет средств валютных фондов местных Советов

Продукция предприятий общественного питания, независимо от форм собственности и подчиненности, кроме предприятий потребительской кооперации (наценки)

Твердое топливо и дрова для населения

Важнейшие виды коммунальных услуг (водопровод, канализация, отопление, горячее водоснабжение), перевозка пассажиров автобусами пригородного сообщения, кино- и видеобилеты (с участием Министерства экономики)

Министерство транспорта и коммуникаций

Перевозка пассажиров и багажа автомобильным транспортом междугородного и межгосударственного сообщения

Пользование легковыми такси (предельный уровень тарифов)

Перевозка пассажиров и багажа железнодорожным транспортом внутриреспубликанского сообщения

Перевозка и переработка грузов, осуществляемые Белорусским производственным объединением промышленного железнодорожного транспорта

Перевозка пассажиров, грузов и багажа авиационным транспортом на внутриреспубликанских и межгосударственных воздушных линиях

Перевозка грузов железнодорожным транспортом внутриреспубликанского сообщения и пассажиров — пригородного сообщения (с участием Министерства экономики)

Перевозка пассажиров, грузов и багажа железнодорожным транспортом межгосударственного сообщения (по согласованию с соответствующими органами иностранных государств)

Министерство связи и информатики

Все виды услуг связи, оказываемые предприятиям, объединениям, организациям и учреждениям

Услуги, оказываемые населению международной телефонной, телеграфной, почтовой, телексной и телефаксной связью, пользование техническими средствами радиовещания и телевидения при организации коммерческих каналов, абонентное обслуживание и установка радиотелефонов, доставка периодических изданий, дополнительные услуги почтовой и электрической связи

Иные виды услуг связи, оказываемые населению (с участием Министерства экономики)

Министерство здравоохранения

Лекарственные средства и изделия медицинского назначения

Пользование санитарным и технологическим транспортом организаций и учреждений системы Министерства здравоохранения

Комплексное и метрологическое обслуживание и ремонт медицинской техники

Ремонт изделий медицинской техники для населения

Услуги, оказываемые медицинским учреждениям

Дезинфекционные, дезинсекционные и дератизационные работы, проведение санитарно-гигиенических, токсикологических и микробиологических исследований

Платные медицинские услуги, оказываемые населению, ремонт и изготовление очковой оптики, государственная гигиеническая регламентация и регистрация химических и биологических веществ, материалов и продуктов (с участием Министерства экононики)

Министерство культуры и печати

Услуги музеев, билеты в театры, на концерты и другие театрально-зрелищные представления

Билеты на спортивные соревнования, проводимые по планам Министерства

Министерство внутренних дел

Услуги по установке охранной сигнализации и охране квартир

Министерство жилищно—коммунального хозяйства

Услуги по технической инвентаризации домовладений и отводу земельных участков

Услуги по обмену жилой площади

Министерство лесного хозяйства

Древесина основных лесных пород, отпускаемая на корню (поправочные коэффициенты к таксам с участием Министерства финансов и Министерства экономики)

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

□ Условия для торговли со Швецией улучшаются

В конце декабря в МВЭС прошли переговоры с делегацией Королевства Швеции, которую возглявлял Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Швеции в Республике Беларусь г-н С.Хордман.

Стороны обменялись подробной информацией о состоянии белорусско-шведских экономических отношений, обсудили вопросы сотрудничества с международными экономическими организациями, отметили важность расширения сети торговых представительств на территории обоих государств.

Итогом стало подписание Соглашения между Республикой Беларусь и Королевством Швеция о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций. От имени нашего государства его подписал министр иностранных дел В.Л.Сенько.

Соглашение будет способствовать созданию благоприятных условий для развития торговых отношений между двумя странами.

□ Под контролем экспорт

В отличие от ранее действовавших правил теперь государственному регулированию (в соответствии с пост. КМ РБ N 213 "О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров") подлежит экспорт только сырьевых товаров, происходящих с территории Республики Беларусь, неконтролируемый экспорт которых может привести к резкому ухудшению экологической обстановки в республике или экспорт которых регулируется международными обязательствами Беларуси.

Лицензируется экспорт товаров, входящих в 66 товарных подгрупп (по товарной номенклатуре ВЭД), из них 50 товарных подгрупп — текстильные товары, экспорт которых лицензируется только в страны ЕЭС. Для сравнения: по прежнему постановлению(пост. СМ РБ N 301 от 29.04.94г.) лицензировался экспорт товаров, входящих в 186 товарных подгрупп, в том числе 50 товарных подгрупп — текстиль только в страны ЕЭС. Кроме того, в отличие от ранее действовашего постановления Совета Министров (N 201 от 31.03.94г.) экспорт лома и отходов цветных металлов возможен теперь и в режиме экспортной поставки.

□ Встреча с соседями

В конце минувшего года в Посольстве Республики Беларусь в Польше состоялась встреча с представителями польских деловых кругов. Обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества в области внешней торговли.

С польской стороны в переговорах приняли участие директор департамента МВЭС РП г-н Е.Козей, эксперт департамента экономического сотрудничества г-н Э.Бодио, профессор Варшавского университета г-н М.Костшевский, директор Польско-белорусской торговой палаты г-н П.Гузовский, представители Министерства сельского хозяйства Польши и предпринимательских кругов.

Беларусь на встрече представляли советник-посланник Республики Беларусь в Польше г-н Н.Петрушкевич, 1-й секретарь г-н В.Садохо, советник посла г-н М.Чесновский, представитель ПО "Атлант-сервис" г-н В.Греков, генеральный представитель БЕЛАВИА в Польше г-н И.Венцель, сотрудники МВЭС РБ.

В ходе переговоров обсуждались изменения в нормативно-правовой базе внешнеэкономической деятельности Беларуси, возможности и условия создания СП, ИП и открытия представительств польских фирм на территории Республики Беларусь. Большое внимание было уделено вопросам, связанным с сертификацией товаров, стимулированием экспорта, политикой протекционизма, изменениями в валютном регулировании в части формирования валютных фондов и с другими мерами, предпринятыми правительством Республики Беларусь в соответствии с программой неотложных мер по выходу республики из кризиса

□ О платежном балансе республики

Сальдо внешней торговли со странами дальнего зарубежья по отчетным статистическим данным за 10 месяцев 1994г. было положительным и возрастало с 62,7 млн.долл. в первом квартале до 307,5 млн.долл. за 10 месяцев года за счет роста товарного экспорта и сокращения поступлений импортной продукции. Так, по сравнению с соответствующим периодом 1993 года наиболее существенно возросли экспортные поставки тракторов, калийных удобрений, мотоциклов, часов бытовых. Снижение объемов импорта в основном произошло за счет сокращения закупок пищевых продуктов (зерна, сахара, масла растительного, кофе), а также машин и оборудования. Указанные разнонаправленные изменения объемов экспорта и импорта привели к изменению структуры внешнеторгового оборота, в которой доля экспорта за первое полугодие 1994 года составила 62% против 48% за соответствующий период 1993 года. В целом за 1994г. доля экспорта составит 57,1% (в 1993 году — 44,7%).

За период с января по октябрь 1994 года торговля со странами СНГ составляла около 70% объема всего внешнеторгового оборота, т.е. являлась доминирующей.

За рассматриваемый период сальдо торговли со странами СНГ продолжало оставаться отрицательным. Причиной явилось как сокращение производства (ВВП сократился за десять месяцев 1994 года на 24%), так и внутреннее обесценение белорусского рубля вследствие сильных инфляционных процессов (сводный индекс цен на товары и услуги за десять месяцев 1994 года равнялся 24,77). Анализ показывает, что рост рублевых цен на внутреннем рынке вполне сопоставим с темпами падения "зайца" к доллару.

Отдел информации и связей с общественностью

Siam — НАДЕЖНЫЙ МОСТ

ГОСТЬ РЕДАКЦИИ

Успех международного сотрудничества сегодня предопределяется соответствующими маркетинговыми исследованиями, требующими большой информационной поддержки, в то время, как технические и финансовые возможности большинства белорусских фирм не позволяют им самостоятельно заниматься этим.

Однако ситуация постепенно меняется. Сегодня гость нашей редакции — генеральный директор фирмы SIAM Сергей ЛАБЕЙКО — рассказывает о тенденциях белорусского рынка информационных услуг.

— Фирма "SIAM" уже в течение года работает на рынке Республики Беларусь в сфере предоставления информационных услуг. Имея прямой доступ в коммерческие базы данных ряда ведущих информационных концернов США и Западной Европы, фирма "SIAM" предлагает обширный спектр справочно-аналитической информации по всем регионам мира, что облегчает оценку и прогнозирование внешнеэкономических отношений, поиск источников инвестиций и рынков сбыта, содействует целевому партнерству на международном уровне, помогает снизить коммерческий риск.

По оценкам российских экспертов, среди зарубежных фирм, пытающихся выйти на рынок СНГ, лишь 15% являются благонадежными с финансово-экономической точки зрения; остальные же пытаются поправить свое положение за счет нашей неинформированности, находятся на грани банкротства либо носят криминальный характер. Как показывает практика, большинство отечественных фирм по объективным причинам не располагает полной и достоверной информацией о кредитоспособности и благонадежности своих зарубежных партнеров. Те источники электронной информации, которые доступны нам сегодня, позволяют получить полные сведения более чем о 29 млн. компаний мира, включая:

* адресные реквизиты;
* тип, статус, время существования;
* сведения о владельцах и руководителях;
* историю фирмы;
* направления деятельности;
* финансовые отчеты за последние несколько лет.

— *Что представляет собой такого рода досье?*

— Такое фирменное "досье" представляет собой аналитический документ о кредитоспособности и финансовом положении вашего потенциального зарубежного партнера и дает вам возможность:

— оценить степень финансового риска при ведении дел с интересующей вас фирмой;

— избежать выдачи денежных ссуд и кредитов фирмам под контракты с ненадежными зарубежными партнерами;

— регулировать кредитные отношения с фирмой;

— заранее определять приближение финансовой несостоятельности зарубежной фирмы

На снимке: С. ЛАБЕЙКО

и своевременно принять меры по возврату ваших средств.

Обращаем ваше внимание на то, что фирма "SIAM" — единственная сегодня в республике, которая в наиболее полном объеме может оказать по самым низким ценам целый комплекс услуг:

* проверка финансового состояния зарубежных фирм;
* подбор деловых партнеров по интересующим Вас видам деятельности;
* маркетинговые исследования;
* взыскание дебиторской задолженности с западных фирм.

Открывшиеся новые возможности вовлечения Республики Беларусь в международное разделение труда требуют развития национальной информационной индустрии с тем, чтобы не допустить роста зависимости республики от стран с высокоразвитым информационным потенциалом.

— *В Беларуси вы не одиноки в своей сфере. Однако набор услуг, предлагаемых различными службами и агентствами, вряд ли можно назвать исчерпывающим...*

— Действительно, несмотря на возникшее многообразие специализированных служб, работающих в русле деловой информации, можно уверенно констатировать отсутствие важнейшего звена в этой информационной среде — структуры, обеспечивающей взаимосвязь всех сфер отечественного бизнеса на информационно-аналитическом уровне.

Выступая за разумное сочетание рыночной модели и государственного сектора в развитии национальной информационной инфраструктуры, рискнем высказать убеждение о том, что создание такого связующего центра лишь на основе государственных информационных служб не привело бы к желаемым результатам в силу их внутренней инертности и слабой чувствительности к конъюнктуре рынка. Предлагаемая концепция информационного центра должна обеспечивать продуманную, налаженную систему управления информацией в качестве капиталов и фондов, нацеленную на сочетание государственных и коммерческих, социальных и личностных интересов.

В настоящее время фирма "SIAM" нацелена на формирование собственного фонда деловой информации по Республике Беларусь на основе самых разнообразных источников. Работа по аккумулированию информационных ресурсов включает сбор и обязательную предварительную обработку информации, фильтрацию, проверку на достоверность, полноту и дублирование.

Для зарубежных фирм мы готовы оказать следующие услуги:

* информационное сопровождение выхода зарубежных фирм на рынок республики, анализ коммерческого рейтинга предполагаемых партнеров и конкурентов;
* предоставление статистических данных и рекомендаций по продвижению новых товаров на рынок Беларуси, а также оценка конкурентоспособности местной продукции;
* подготовка аналитических обзоров и прогнозов по любым секторам рынка, по отдельным предприятиям, по формам организации производства и бизнеса в Беларуси, по отраслевой структуре и т.д.;
* предоставление справочной информации (деловых "профилей") о предприятиях Республики Беларусь любых форм собственности.

В настоящее время для реализации своей концепции фирма разрабатывает соответствующую маркетинговую стратегию. Она предусматривает не только изучение потребительского спроса на информационные услуги, но и связь с основными держателями информации.

И здесь встают серьезные трудности, связанные с организацией сбора информации, но это, как говорится, уже совсем другая "история".

— *И последний вопрос: есть ли у Вас надежные партнеры?*

— Да, такой партнер есть. Это наш могилевский филиал "Норма" (директор Виктор Лабейко), который оказал большую финансовую поддержку нашим начинаниям. И, конечно же, таким партнером мы считаем и редакцию "Нацыянальнай эканамічнай газеты", с которой у нас большие планы сотрудничества.

АДРЕС БИЗНЕСА

СПРОС — ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Более подробная информация предлагается фирмой SIAM на основании запроса клиента с указанием кода заинтересовавшего вас предложения. Она содержит все необходимые подробности (образец прилагается).

2. N	42170017
Дата:	05.08.1994
Источник:	BfAI — опрос
Вид предложения:	Предложение товара
Текст:	Турция. Предложения: сырая нефть и продукты из нефти; изделия из железа и стали (трубы, жесть, строительные конструкции, профили и т.д.); каолин, магнезит, фосфат, цемент, строительное дерево, сахар, упаковочная бумага, напитки, сушеные продукты питания, шины для легковых и грузовых машин (бывшие в употреблении тоже).
Предлагает:	Herr Yasin Suemko Sitesi 7 TR-Istanbul Turkey
Телефон:	46-611-495180
Факс:	46-611-495180
Вид деятельности:	Экспортер
Коды продуктов:	сырая нефть (P1455000) магнезит (P1457100) сахар и сладости (P2060000) изделия из дерева (P2411100) фосфат, прочие (2874200) шины (P3011000) цемент (P3240000) изделия из стали (P3312300) изделия из горячего проката (P3312400)
Запрос из:	Турции
В какую страну нацелен:	По всему миру

G1
Германия: производитель многоцелевых нагревательных печей и оборудования, а также упаковочных машин (упаковка замороженных продуктов, упаковка аппаратуры и т.д. до упаковки предметов до 6м длиной). Предлагает взаимовыгодное сотрудничество по следующим направлениям:
Предложение товара. Поиск товара. Предложение представительства. Поиск представительства. Предложение производственных мощностей.

G2
Германия: фирма, работающая в области издательского дела, возьмет на себя комплекс работ, связанных с поддержкой фирмы на рынке Германии, а именно: информация о продукте/изделии, специальные публикации, переводы, объявления, публикация брошюр и каталогов на немецком, английском, итальянском и венгерском языках.
Предложение услуг.

43410001
Компания производит PC и RISC-оборудование.
Предложение технологии. Предложение представительства. Поиск представительства.

43410010
Испания: фирма производит художественную керамику только ручной работы.
Предложения ноу-хау. Предложение представительства. Поиск ноу-хау.

43390072
США: торговая фирма ищет покупателя на изделия из джинсовой ткани (джинсы, джинсовые рубашки и т.д.).

43390049
Испания: компания заинтересована в импорте пластиковых пакетов.
Поиск товара.

43390058
Чехия: торговая фирма поставляет строительные машины.
Предложение производства. Предложение товара.

43390054
Испания: престижная компания в области разработки карт, схем, планов местности.
Предложение представительства. Предложение участия.

43390036
Пакистан: предлагаются: кожа и одежда из кожи, а также представительство.
Предложение товара. Предложение представительства.

43390031
Пакистан: фирма поставляет светильники всех видов из мрамора, оникса, керамики и т.д.
Предложение товара.

43390025
Кувейт: ищем контакты с иностранными импортерами/экспортерами.
Предложение товара.

43390018
Индия: ищем покупателя на кожаную одежду, товары из кожи, хлопка.
Предложение товара.

43390015
Индия: производитель и экспортер лечебных средств и экстрактов из трав.
Предложение товара.

43390005
Индия: ищем покупателя на рубашки, брюки, верхнюю дамскую одежду.
Предложение товара.

43370018
Испания: компания производит программное обеспечение для металлообрабатывающего сектора.
Предложение товара. Предложение кооперации. Предложение сервиса.

43370005
Испания: фирма занимается разработкой образовательного программного обеспечения.
Предложение представительства. Совместные предприятия. Поиск представительства.

43350033
Боливия: поставщик драгоценных камней и огранщик предлагает аметисты и цитрины.
Предложение товара

43350024
США: предлагаются различные услуги для иностранных предпринимателей.
Предложение сервиса.

43350021
США: ищем совместные предприятия как партнера для производства.
Предложение товара. Совместные предприятия.

43350012
Венгрия: производитель модной мебели, оборудования для ресторанов и гостиниц.
Предложение кооперации. Поиск технологии.

43350004
10730 кв.м участок земли (около 5 тыс. кв.м участок под строительство; дом, подлежащий сносу, площадью 340 кв.м).
Предложение недвижимости.

43350002
Гамбург: предприятие, производящее комплектующие к автомобилям, имеющее новые производственные площади.
Предложение участия. Поиск капитала и инвестиций.

43330040
Швеция: владелец всех прав и патентов для "NOCO" — реакторных технологий.
Предложения ноу-хау. Предложение патента и лицензии.

43330039
Саудовская Аравия: фирма ищет экспортера медицинских препаратов.
Поиск товара.

43330037
Саудовская Аравия: фирма по производству птицы (35 млн. в год).
Поиск технологии. Поиск капитала и инвестиций.

43330036
Российская Федерация: производитель русской водки.
Предложение кооперации. Поиск технологии.

43330022
Зимбабве: дистрибьютор машин ищет машины типа "Седан" и т.д.
Поиск товара.

43290049
Кот д'Ивуар: торговая фирма ищет производителя бытовых электроприборов.
Поиск представительства.

43290047
Саудовская Аравия: ищем контакты с поставщиками электрооборудования для автомашин.
Поиск товара.

43290046
Объединенные Арабские Эмираты: фирма, торгующая игрушками, велосипедами и т.д.
Поиск товара.

43290045
США: ищем полипропилен.
Поиск товара.

43290044
Венгрия: фирма ищет средства телекоммуникации.
Поиск товара.

43290041
Сирия: торговая фирма ищет контакты с поставщиками машин и оборудования.
Поиск товара.

43290038
Сингапур: фирма ищет предметы гигиены для детей (детский шампунь, присыпки и т.д.).
Поиск товара.

43290036
Швеция: фирма ищет алюминиевые слитки (AA6063), "гомогенизированные".
Поиск товара.

43290026
Саудовская Аравия: фирма ищет поставщика строительных материалов и краски.
Поиск товара.

43290024
Пакистан: фирма ищет контакты с изготовителями велосипедов.
Поиск товара.

Тел.: (0172) 43-79-84, 42-87-07, факс 43-25-46

В МИР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

Спрос/поиск товара

Данные на 27.12.94г.

094
Франция: завод по изготовлению этилового спирта из аграрных продуктов ищет поставщика.

314
Греция: торговая фирма ищет поставщика подарочных товаров всех видов.

315
Греция: фирма, торгующая запчастями (фланцы, уплотнительные кольца, подшипники, гайки, концевые выключатели), ищет поставщика.

305
Греция: импортер товаров для дома (стекло, фарфор, товары для кухни, ножи) ищет поставщика.

121
Италия: фирма, торгующая машинами и оборудованием по переработке искусственных материалов, ищет поставщика.

0694
Мексика: аппаратура для озоновой терапии.

1094
Мексика: графитовые стержни для электронной индустрии.

1394
Мексика: оцинкованная жесть.

1494
Мексика: стальные болты и гайки.

1616
Нидерланды: фирма, торгующая молочными продуктами, ищет поставщика/экспортера молочного порошка, казеина и казеинатов, лактозы, сыворотки (всех сортов) и порошка сливочного масла.

104
Испания: торговая фирма ищет долговременного экспортера мрамора, гранита, паркета, керамической облицовочной плитки, керамики.

202
Испания: торговая фирма ищет поставщика искусственных материалов, полихлорвиниловых продуктов всех видов.

11-169
Франция: импортер/экспортер блузок и рубашек из хлопчатобумажных и шелковых тканей, полотенец, покрывал, белья ищет поставщика.

11-116
Англия: импортер/экспортер ищет поставщика строительных материалов (керамической облицовочной плитки, паркета, битума) и инструментов на комиссионных условиях.

11-0694
Италия: ищем электрокабель для промышленных целей.

11-0294
Мексика: ищем люстры из стекла.

11-168
Испания: фирма (оптовая торговля) ищет поставщика стальных изделий, труб, уголков из жести.

11-080
Франция: исторический музей (оружие, холодное оружие, монеты) ищет контакты с фирмами, занимающимися туризмом.

11-360
Чехия: ищем партнера для сотрудничества в области электроники и электротехники.

11-0194
Швейцария: инженерная фирма, разрабатывающая аналого-цифровую и микропроцессорную технику, приборы, включая механику, программное обеспечение, монтаж, наладку, ремонт, ищет партнера для сотрудничества.

11-235
Португалия: гостиница ищет партнера для финансового участия, контакты с туристическими фирмами.

11-276
Греция: технологический центр ищет партнера для совместного предприятия, разработки программных продуктов, возьмет на себя сбыт промышленных товаров.

2294
Мексика: производитель ищет партнера для сбыта высококачественных женских и мужских свитеров из ангорской шерсти (10000 шт. в месяц). Дизайн и цвет по желанию.

103
Испания: производитель роликовых подшипников ищет партнера для создания совместного предприятия.

Тел.: 43-79-84, 42-87-07, факс 43-25-46

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ СТРАН НА 1994 ГОД, ИЛИ РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ – НЕЧТО СРЕДНЕЕ МЕЖДУ БЕНИНОМ И КОНГО

Два раза в год американский журнал "Institutional Investor" составляет обзор о платежеспособности более чем для 100 стран. Этот обзор — результат опроса около ста ведущих международных банков об их оценке кредитного достоинства отдельных государств. По оценочной шкале 100 — идеальная платежеспособность, 0 — полная неплатежеспособность.

Барометр кредитного достоинства для 135 стран за период с марта по сентябрь 1994 года показывает улучшение на 0,8 пункта. Причем для 59 стран наблюдается подъем, а для семи стран падение на один или более пунктов.

Ранг		Страна				
март 1994	сент 1994		Индекс платежеспособности	Изменение за шесть месяцев	Изменение за один год	Оценка на 1999 год
1	1	Швеция	92,4	0,2	0,4	92,3
2	2	Япония	91,0	0,0	-0,7	91,3
3	3	США	90,8	1,1	1,6	90,7
4	4	Германия	89,9	0,5	0,1	91,4
5	5	Франция	88,6	0,4	0,4	88,8
6	6	Нидерланды	88,3	-0,1	-0,5	88,5
7	7	Великобритания	87,2	1,2	1,8	86,6
8	8	Австрия	85,6	0,0	0,3	86,4
9	9	Люксембург	84,9	0,3	0,3	85,6
11	10	Сингапур	81,8	0,4	0,9	82,1
10	11	Канада	81,3	-0,6	-0,7	80,8
12	12	Тайвань	79,1	0,1	1,0	78,9
14	13	Норвегия	79,1	0,3	1,0	79,2
15	14	Дания	78,5	0,7	1,8	78,9
13	15	Бельгия	78,4	-0,4	-1,4	78,1
17	16	Швеция	75,0	0,5	0,6	75,9
16	17	Испания	73,7	-1,0	-1,5	74,4
18	18	Италия	72,1	-0,5	-1,4	71,9
19	19	Ирландия	71,0	0,3	1,0	72,3
21	20	Южная Корея	70,0	0,5	1,1	71,8
20	21	Финляндия	69,6	-0,3	0,2	71,4
22	22	Австралия	69,1	0,2	1,0	70,7
24	23	Малайзия	67,6	1,0	2,8	69,2
23	24	Португалия	67,2	-0,1	0,5	67,4
25	25	Новая Зеландия	66,9	0,8	2,2	69,0
26	26	Гонконг	66,1	0,1	0,0	62,3
27	27	Таиланд	62,2	1,1	1,4	62,8
29	28	Мальта	59,6	0,9	-	59,7
28	29	Объединенные Арабские Эмираты	59,5	-0,4	1,2	59,9
30	30	Саудовская Аравия	57,4	-1,2	-0,5	56,6
31	31	Китай	57,4	-0,6	0,1	58,4
32	32	Исландия	57,2	1,4	2,3	55,5
34	33	Чили	54,9	1,3	3,4	57,8
33	34	Катар	54,2	-0,5	1,3	54,8
39	35	Кипр	53,5	2,4	4,7	53,8
38	36	Кувейт	53,3	1,8	4,1	54,3
36	37	Бахрейн	53,1	1,1	1,5	52,5
35	38	Оман	52,8	0,3	2,1	53,0
40	39	Чехия	52,8	3,1	6,2	58,0
37	40	Индонезия	51,5	-0,2	0,0	51,8
41	41	Греция	49,3	0,2	0,7	47,1
44	42	Ботсвана	47,4	1,7	2,7	46,6
46	43	Израиль	46,5	3,1	6,0	50,6
43	44	Венгрия	46,2	0,1	1,4	48,8
42	45	Мексика	46,1	-0,8	0,5	50,2
47	46	Мавритания	44,4	1,1	3,4	44,4
49	47	Колумбия	44,4	2,0	4,0	45,8
48	48	Тунис	43,4	0,5	3,1	43,3
50	49	Индия	42,2	2,2	3,8	46,2
45	50	Турция	41,9	-3,7	-3,2	42,1
53	51	Барбадос	40,3	3,0	5,1	38,2
51	52	ЮАР	40,0	1,1	1,8	41,2
55	53	Марокко	37,8	2,0	4,4	38,7
56	54	Аргентина	37,3	1,7	4,7	40,1
54	55	Уругвай	37,1	1,1	9,2	39,0
57	56	Словения	36,7	3,3	8,1	42,0
52	57	Венесуэла	36,0	-1,6	-1,6	38,5
62	58	Польша	33,1	2,6	4,5	41,0
59	59	Словакия	33,1	1,5	2,5	34,0
58	60	Папуа-Новая Гвинея	33,1	0,3	0,7	31,6
61	61	Филиппины	33,9	2,4	4,9	35,2
60	62	Тринидад и Тобаго	32,9	2,1	3,2	33,7
65	63	Парагвай	31,0	2,2	3,8	31,5
63	64	Египет	30,9	1,1	3,4	29,5
70	65	Шри Ланка	30,4	2,7	4,9	31,7
67	66	Бразилия	30,3	1,5	2,5	33,9
71	67	Коста-Рика	30,3	2,7	3,5	31,3
64	68	Ливия	29,7	0,3	0,9	29,1
66	69	Пакистан	29,7	0,9	2,0	30,1
68	70	Зимбабве	29,0	1,1	2,1	30,2
74	71	Свазиленд	28,0	1,7	3,5	26,2
73	72	Гана	27,6	0,5	1,6	29,2
69	73	Иран	26,7	-1,1	2,7	29,0
72	74	Габон	26,2	-1,2	-2,0	24,7
76	75	Румыния	26,2	0,8	1,8	26,4
85	76	Вьетнам	25,0	3,1	5,5	30,3
77	77	Сейшельские о-ва	24,6	0,9	3,2	20,9
75	78	Алжир	24,6	-1,7	-2,5	23,9
78	79	Ямайка	24,5	0,9	2,6	26,7
82	80	Эквадор	24,5	2,0	3,2	27,6
84	81	Иордания	24,4	2,3	3,3	29,1
83	82	Панама	24,4	2,3	3,5	25,9
80	83	Сирия	24,1	1,0	1,4	27,7
79	84	Непал	23,9	0,7	1,8	23,5
81	85	Кения	23,7	0,9	0,7	24,0
88	86	Эстония	23,6	2,9	2,7	27,3
92	87	Ливан	23,2	3,4	6,1	30,0
90	88	Бангладеш	23,2	3,2	4,5	25,0
86	89	Доминиканская Республика	23,0	2,0	3,8	22,7
89	90	Гватемала	21,5	1,4	3,4	24,3
95	91	Боливия	21,4	1,9	2,7	23,2
94	92	Латвия	21,3	1,7	1,3	24,2
87	93	Сенегал	21,2	0,3	1,1	21,1
100	94	Перу	21,0	3,5	6,0	26,8
91	95	Болгария	20,8	1,0	1,3	23,3
97	96	Литва	20,0	1,6	1,0	22,7
93	97	Камерун	19,2	-0,5	-2,1	17,8
101	98	Малави	19,0	1,6	1,7	18,2
102	99	Сальвадор	18,7	1,4	3,4	20,2
98	100	Россия	18,4	0,3	-0,6	22,1
96	101	Нигерия	18,4	-0,2	-0,7	17,6
99	102	Казахстан	17,6	-0,1	0,0	22,0
103	103	Буркина-Фасо	17,5	0,3	0,0	13,8
110	104	Того	17,2	1,8	-	16,1
105	105	Мали	17,1	0,4	1,8	16,5
106	106	Берег Слоновой Кости	17,0	0,6	0,8	18,2
107	107	Гондурас	17,0	0,8	1,4	18,1
104	108	Бенин	16,6	-0,2	-0,3	15,2
109	109	Республика Беларусь	15,7	0,2	-1,8	16,2
108	110	Конго	15,4	-0,1	-0,4	15,0
113	111	Танзания	15,2	1,3	1,2	16,1
117	112	Хорватия	14,5	1,7	0,9	19,2
111	113	Украина	14,5	-0,6	-3,7	15,5
112	114	Узбекистан	14,2	-0,1	-0,2	14,8
115	116	Замбия	13,9	0,8	1,5	14,4
116	117	Гвинея	13,5	0,4	-0,5	12,4
119	118	Эфиопия	13,0	2,4	3,2	12,6
120	119	Албания	12,0	1,7	1,5	14,5
120	120	Мозамбик	11,9	1,6	2,2	12,3
122	121	Уганда	11,6	1,5	3,2	11,2
118	122	Ангола	11,3	0,6	-1,3	12,8
124	123	Никарагуа	10,1	1,0	1,4	11,1
123	124	Афганистан	9,4	-0,5	-0,9	9,5
130	125	Ирак	8,6	1,4	1,4	14,6
127	126	Куба	8,4	0,5	0,7	14,1
126	127	Гренада	8,4	-0,1	0,9	8,2
131	128	Заир	8,3	1,4	0,6	7,5
125	129	Грузия	8,3	0,6	-3,4	10,0
128	130	Гаити	8,1	0,6	0,1	8,0
132	131	Югославия	7,5	0,9	-0,8	10,2
129	132	Сьерра-Леоне	7,4	0,2	0,8	5,8
135	133	Либерия	6,3	0,3	0,3	6,0
133	134	Северная Корея	6,2	-0,3	0,1	7,3
134	135	Судан	6,1	0,0	0,4	6,2
Средние показатели:			37,5	0,8	1,4	38,5

Источник: АНВ ноябрь 1994

Динамика реформ

Структура торговли Германия — Беларусь (Взгляд из Германии)

Немецкий экспорт

N	Группа товаров 1)	январь—октябрь 1993г. млн.DM	%
1	Животные (живой вес)	0,0	0,0
2	Продукты питания животного происхождения	4,6	0,7
3	Продукты питания растительного происхождения	51,3	8,1
	в том числе:		
303	ячмень	13,2	2,1
323	сахар	22,1	3,5
4	деликатесы	27,5	4,4
	в том числе:		
405	табачные изделия	15,2	2,4
1—4	Продукты питания	83,4	13,2
5	Сырье	0,6	0,1
6	Полуфабрикаты	6,7	1,1
7	Изделия, требующие дополнительной обработки	49,6	7,9
	в том числе:		
701-705	ткани	10,7	1,7
712-717	химические компоненты	18,3	2,9
718-728	металлические изделия	18,9	3,0
8	Готовые изделия	489,8	77,6
	в том числе:		
813-814	бумажные изделия, книги, карты и т.д.	13,6	2,2
826-836	машины	193,9	30,7
841	электрические изделия	51,4	8,2
843	изделия точной механики и оптики	15,0	2,4
844-851	химические изделия	66,3	10,5
857	автомобили	35,1	5,6
9	Возврат товара/возмещающие поставки	0,8	0,1
1—9	Всего:	631,0	100,0

Немецкий импорт

N	Группа товаров 1)	январь—октябрь 1993г. млн.DM	%
1	Животные (живой вес)	0,1	0,0
2	Продукты питания животного происхождения	0,2	0,1
3	Продукты питания растительного происхождения	7,4	2,7
	в том числе:		
316-319	овощи и фрукты	7,3	2,7
4	Деликатесы	0,2	0,1
1—4	Продукты питания	7,8	2,9
5	Сырье	18,4	6,8
	в том числе:		
502	вискозное и ацетатное штапельное волокно, синтетическое волокно	15,8	5,8
6	Полуфабрикаты	127,9	47,1
	в том числе:		
607	строительная и деловая древесина	19,1	7,0
617	алюминий	10,5	3,9
618	медь	19,0	7,0
619	никель	6,7	2,5
628	топливо, смазочные материалы, природный газ	42,3	15,6
633	азот и другие удобрения	14,1	5,2
7	Изделия, требующие дополнительной обработки	45,1	16,6
	в том числе:		
706	кожа	7,6	2,8
712—717	химические компоненты	16,4	6,0
718—728	металлические изделия	17,4	6,4
8	Готовые изделия	69,7	25,7
	в том числе:		
801—810	одежда	24,4	9,0
815	товары из дерева	12,1	4,5
826—836	Машины	15,6	5,7
9	Возврат товара/возмещающие поставки	2,7	1,0
1—9	Всего:	271,6	100,0

1) Классификация согласно групп товаров, продуктов питания.

Источники: Statistisches Bundesamt; собственные расчеты F.A.Z. Informationsdienste (Landeranalysen).

Аб стаўках аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 12 снежня 1994 г. N 243

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Устанавіць стаўкі аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва згодна з дадаткам.

2. Парадак стварэння і выкарыстання твора выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва прадугледжваецца дагаворам паміж аўтарамі і арганізацыяй — заказчыкам гэтага твора з вызначэннем памеру аўтарскага ўзнагароджання за твор у адпаведнасці са стаўкамі, устаноўленымі дадзенай пастановай, на момант заключэння дагавора.

3. Дазволіць Міністэрству культуры і друку ў асобных выпадках павялічваць да 100 працэнтаў памеры ставак аўтарскага ўзнагароджання за выкананыя работы павышанай складанасці і высокай мастацкай каштоўнасці ў адпаведнасці з рашэннем мастацка-экспертнай камісіі названага Міністэрства.

Выплата аўтарскага ўзнагароджання па павышаных стаўках праводзіцца ў межах 40 працэнтаў асігнаванняў, выдзеленых Міністэрству культуры і друку на набыццё твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва.

4. Стаўкі і парадак выплаты аўтарскага ўзнагароджання, прадугледжаныя дадзенай пастановай, прымяняюцца да плацяжоў, права на атрыманне якіх узнікла з 15 снежня 1994 г.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

ДАДАТАК
да пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 12 снежня 1994 г. N 243

Стаўкі аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна—прыкладнога мастацтва

N п.п.	Віды твораў	Стаўкі аўтарскага ўзнагароджання (мінімальных заработных плат)
	I. Творы станковага жывапісу і станковай графікі	
1.	Твор станковага жывапісу	10—50
2.	Твор станковай графікі	2—20
	ЗАЎВАГА. Аплата графічных твораў, выкананых у тэхніцы гравюры на дрэве, метале, лінолеуме, камні, шкле, павышаецца на 20—50 працэнтаў.	
3.	Эцюд, эскіз, накід твора:	
	у тэхніцы жывапісу	4—15
	у тэхніцы графікі (аловак, туш, пяро, вугаль)	2—15
	II. Скульптурныя творы ў мяккім матэрыяле	
1.	Станковая скульптура:	
	круглая скульптура, фігурная кампазіцыя, бюст, галава і іншыя кампазіцыі вышынёй 0,25 м і вышэй	15—25
	рэльеф-пано памерам да 4 кв. метраў	15—25
2.	Мініяцюрная скульптура:	
	статуэтка вышынёй да 0,25 м	10—20
	медалі, плакеткі	3—15

III. Скульптурныя творы ў цвёрдым матэрыяле

1. Аўтарскае ўзнагароджанне за стварэнне скульптурных твораў у цвёрдым матэрыяле ўстанаўліваецца ў залежнасці ад апрацоўваемых матэрыялаў у працэнтах ад аўтарскага ўзнагароджання за скульптуру ў мяккім матэрыяле:

у граніце, базальце і іншых роўных ім па цвёрдасці і складанасці апрацоўкі матэрыялах, у літым метале (па выплаўляемай васковай мадэлі) — да 250 працэнтаў;

у ліставой сталі і ліставой медзі, у тэхніцы кавальства, літым шкле, мармуры, дрэве, вапняку, ліставым алюмініі, у змешаных тэхніках і ў спалучэнні з рознымі матэрыяламі, у кераміцы, бетоне, пластмасе, дутым і ліставым шкле і іншых роўных ім па складанасці апрацоўкі матэрыялах — да 200 працэнтаў.

Пры апрацоўцы твора аўтарскае ўзнагароджанне павялічваецца на 5—20 працэнтаў ад узнагароджання за мадэль у мяккім матэрыяле.

2. Пры стварэнні аўтарскіх паўтораў скульптурных твораў да дзесяці экземпляраў аўтарскае ўзнагароджанне за другі, трэці і наступны экземпляр твора ўстанаўліваецца ў памеры да 100 працэнтаў ад аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне арыгінала твора ў цвёрдым матэрыяле ў залежнасці ад тэхнікі выканання.

3. Аўтарскае кіраўніцтва выкананнем скульптурнага твора ў цвёрдым матэрыяле аплачваецца ў памеры ад 5 да 20 працэнтаў ад аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твора ў мяккім матэрыяле.

N п.п.	Віды твораў	Стаўкі аўтарскага ўзнагароджання (мінімальных заработных плат)
	IV. Манументальная і манументальна—дэкаратыўная скульптура	
1.	Эскізны праект помніка (скульптурныя групы, адна фігурная кампазіцыя, бюст, архітэктурная кампазіцыя тыпу абеліска, стэлы, аркі, мемарыяльнай дошкі і іншыя)	10—25
	ЗАЎВАГІ: 1. Да эскізнага праекта манументальнай і манументальна-дэкаратыўнай скульптуры адносяцца: эскізная мадэль у зададзеным маштабе, фрагмент скульптурнай кампазіцыі, архітэктурнае рашэнне, планы і перспектывы. 2. Выкананне канструкцыйных чарцяжоў, шаблонаў і іншых праектаў аплачваецца дадаткова. 3. Работы па фармоўцы і адліўцы ў гіпсе скульптурнай часткі, архітэктурных элементаў, а таксама па выкананню макетаў аплачваюцца дадаткова.	
2.	Рабочая мадэль:	
	круглай скульптуры вышынёй да 2 м	10—40
	рэльефнай кампазіцыі памерам да 3 кв.метраў	20—40
3.	Мадэль у велічыню твора:	
	круглай скульптуры:	
	фігурная кампазіцыя вышынёй да 6 м	15—40
	бюст, галава вышынёй да 1 м	15—35
	рэльефу:	
	фігурная кампазіцыя (за 1 кв. метр)	5—15
	бюст, галава памерам да 1 кв. метра	10—15
	геральдычная, арнаментная і іншыя віды кампазіцыі (за 1 кв. метр)	2—10
	скульптуры архітэктурна-дэкаратыўных форм: памерам да 2 м па найбольшаму вымярэнню (вышыні, шырыні, глыбіні)	10—15
	памерам звыш 2 м па найбольшаму вымярэнню	не менш 20
	V. Дэкаратыўна—прыкладное мастацтва	
1.	Заслона (свабодны роспіс, бацік, аплікацыя і іншая тэхніка выканання) — за 1 кв. метр	2—5
	ЗАЎВАГІ: 1. Выплата ўзнагароджання ажыццяўляецца паэтапна ў наступных памерах: форэскіз — не менш 15 працэнтаў; эскіз — 25 працэнтаў; кардон — 25 працэнтаў; выкананне ў матэрыяле — астатак сумы па дагавору. 2. Узнагароджанне за варыянты эскіза, выкананыя па пісьмовай просьбе заказчыка, вызначаецца ў памеры не менш 20 працэнтаў ад сумы дагавора.	
2.	Творы (прадметы) рознага функцыянальнага прызначэння (ваза, блюда, шкатулка, камінныя прылады, плакетка, рама, падсвечнік, пано, абажур, твор ювелірнага мастацтва, нагрудны знак і іншыя)	4—15
3.	Творы, выкананыя ў тэхніцы ручнога ткацтва (габелен, дыван, шпалера і іншыя), — за 1 кв. метр	2—5

Об утверждении положения о порядке ведения государственного водного кадастра Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 ноября 1994 г. N 189

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

утвердить прилагаемое Положение о порядке ведения государственного водного кадастра Республики Беларусь.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке ведения государственного водного кадастра Республики Беларусь

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 ноября 1994 г. N 189

1. Государственный водный кадастр Республики Беларусь содержит систему необходимых сведений и документов о количестве и качестве вод, а также об их использовании на территории республики.

2. Данные государственного водного кадастра Республики Беларусь необходимы для:

учета водного фактора при размещении промышленных предприятий;

составления схем использования и охраны водных ресурсов;

проектирования водохозяйственных и иных сооружений, связанных с использованием вод;

развития международного сотрудничества в области использования и охраны водных ресурсов;

регулирования взаимоотношений водопользователей;

разработки водно-экологических мероприятий, а также мероприятий по предупреждению и ликвидации вредного воздействия вод;

осуществления государственного контроля за рациональным использованием и охраной водных ресурсов;

нормирования водопотребления и установления экологических требований к сбросу сточных вод и загрязняющих веществ в водные источники;

прогнозирования изменения гидрологических и экологических условий, водности рек и качества вод;

ведения других кадастров природных ресурсов;

иных нужд в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

3. Государственный водный кадастр Республики Беларусь состоит из кадастра поверхностных вод, кадастра подземных вод и кадастра использования водных ресурсов.

Кадастр поверхностных вод содержит сведения о реках, каналах, озерах, водохранилищах и прудах, о пунктах и периодах наблюдения за гидрологическим, гидрохимическим и гидробиологическим режимами водных объектов, об изменениях гидрографической сети под влиянием хозяйственной деятельности, а также включает гидрографические и морфометрические характеристики водных объектов и их водосборов, материалы ежегодных стандартных наблюдений за уровнем и температурой воды, стоком воды и наносов, толщиной льда, теплозапасами водоемов, химическим и биологическим составом воды.

Кадастр подземных вод содержит сведения об эксплуатационных запасах и прогнозных ресурсах подземных вод, о пунктах наблюдения за этими водами (скважинами, родниками, шахтными колодцами), а также данные наблюдений за режимом подземных вод (уровнем, температурой, качеством, отбором), их химическим и биологическим составом.

Кадастр использования водных ресурсов содержит сведения о местоположении и основных параметрах водозаборов, сбросов сточных вод, очистных сооружений, водохранилищ и прудов, об использовании воды без ее изъятия из источника (рекреация, рыбное хозяйство, водный транспорт, гидроэнергетика), включает ежегодные данные о заборах и сбросах воды по количественным и качественным показателям (данные статистической отчетности водопользователей и гидрохимических анализов сточных вод), о режиме работы крупных водозаборов и водохранилищ, сведения об орошаемых, осушаемых, а также увлажненных площадях.

4. Первичный учет использования вод осуществляется водопользователями за счет собственных средств с последующим представлением органам Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды в установленном порядке необходимой отчетности.

5. Основной водно-кадастровой документацией являются:

материалы, характеризующие водные ресурсы, их использование и охрану;

статистические отчеты водопользователей;

каталоги водных и водно-хозяйственных объектов;

государственный водный кадастр Республики Беларусь.

6. Государственный водный кадастр Республики Беларусь ведет Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды совместно с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС (вопросы кадастра поверхностных вод), Белорусским производственным объединением по геологоразведочным работам (вопросы кадастра подземных вод) и Министерством здравоохранения.

7. Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды при ведении государственного водного кадастра Республики Беларусь:

по согласованию с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, Белорусским производственным объединением по геологоразведочным работам и Министерством здравоохранения издает приказы и утверждает инструкции по вопросам, связанным с ведением указанного кадастра;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о водных ресурсах и об их использовании, а также статистической отчетности водопользователей;

обеспечивает ведение автоматизированной информационной системы данных водного кадастра;

обеспечивает в установленном порядке государственные органы, а также заинтересованных юридических лиц данными этого кадастра;

осуществляет в установленном порядке обмен необходимыми данными водного кадастра с другими государствами;

передает Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам и Министерству здравоохранения необходимые данные кадастра использования водных ресурсов.

8. Министерство по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС при ведении кадастра поверхностных вод:

обеспечивает первичный учет поверхностных вод, сбор данных наблюдений за этими водами и контроль за их достоверностью;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о поверхностных водах, их режиме и качестве (включая данные о биологическом составе воды);

обеспечивает ведение автоматизированной информационной системы данных кадастра поверхностных вод;

осуществляет текущую и перспективную оценку ресурсов поверхностных вод и их качества;

обеспечивает в установленном порядке государственные органы, а также заинтересованных юридических лиц данными кадастра поверхностных вод;

передает Министерству природных ресурсов и охраны окружающей среды, Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам и Министерству здравоохранения необходимые данные кадастра поверхностных вод.

9. Белорусское производственное объединение по геологоразведочным работам при ведении кадастра подземных вод:

обеспечивает первичный учет подземных вод, сбор данных наблюдений за этими водами и контроль за их достоверностью;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о подземных водах, их режиме, качестве и отборе;

обеспечивает ведение автоматизированной информационной системы данных кадастра подземных вод;

осуществляет текущую и перспективную оценку запасов подземных вод и их качества;

обеспечивает в установленном порядке государственные органы, а также заинтересованных юридических лиц данными кадастра подземных вод;

передает Министерству природных ресурсов и охраны окружающей среды, Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Министерству здравоохранения необходимые данные кадастра подземных вод.

10. Министерство здравоохранения при ведении государственного водного кадастра Республики Беларусь:

обеспечивает первичный учет биологических критериев качества (санитарно-микробиологических показателей, параметров токсичности и опасности) поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о биологических критериях качества (санитарно-микробиологических и токсикологических) поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения;

передает Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам исходные и обобщенные данные о биологических критериях качества (санитарно-микробиологических и токсикологических) соответственно поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения.

11. Приказы и инструкции, издаваемые Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды в пределах его компетенции по вопросам, связанным с ведением государственного водного кадастра Республики Беларусь, являются обязательными для всех юридических и физических лиц.

12. Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды совместно с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Белорусским производственным объединением по геологоразведочным работам осуществляют издание основных данных государственного водного кадастра Республики Беларусь.

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 02.01)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки								Миним. сумма (доллары США)
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	18 мес.	24 мес.	
Комплекс-банк т.324311, 320088	юридич. лица физич. лица	11-12 10-13	14-16 11-14	16-20 14-20	20-22 16-21	— 17-22	— 18-23	— 19-24	— 20-25	10000 * 500–4500
Беларусбанк т.201831	юридич. лица	по договоренности								—
	физич. лица	—	—	16–19	18–21	19–22	22–25	23–26	24–27	300-св.5000

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 мес. по предварит.договоренности

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Комплекс-банк т.322364, 320088	юридич. лица	270–290	290–310	300–315	320–330	5 млн.
Беларусбанк (сертификат) т.208709, 067	юридич. лица	по договоренности				1 млн.
	физич. лица	280	315	345	—	неогр.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
	7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
Комплекс-банк т.322364 *	215–235	225–245	240–260	255–275	2 млн.
Беларусбанк т.208921	230–250	250–270	270–290	285–300	10 млн.
ФО "Еврофинтраст"(дилер АКБ "Олимпийский") т.395460	180–220	200–230	210–240	220–260	1-10 млн. **

* Вклады принимаются соотв. на 5, 12 и 20 дней; ** На сумму свыше 50 млн.руб. проц.ставка увелич-ся на 10 пунктов

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн	до 30 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	USD	—	—	30	32	35	залог им-ва банк. гарантии	324605
Беларусбанк	USD	по договоренности					залог им-ва банк.гарантии	202569

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валют	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк *	BRB	425	440	—	—	—	срочное обязат-во	324201
Беларусбанк	BRB	по договоренности					гарантия головн. банка, залог им-ва, срочн. об-во	203823

* 1 день - 400%, до 3 дн.: 410%, до 7 дн.: 420%

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-Банк *	BRB	405	420	—	—	—	срочное обязат-во	324201
Беларусбанк	BRB	по договоренности					гарантия голов. банка, залог им-ва срочное об-во	203823

* 1 день - 380%, до 3 дн. - 390%, до 7 дн. - 400%

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые)								Телефон
		2-3 календ дней	4-5 календ дней	6-12 календ дней	13-20 календ дней	21-28 календ дней	29-45 календ дней	46-60 календ дней	61-90 календ дней	
Комплекс-банк *	2–10 млн. 10–30 млн. свыше 30 млн.	150 160 180	205 225 230	215 230 235	225 240 245	240 255 260	255 265 275	270 280 290	280 290 300	322364

* Мин. сумма сделки и номинал векселя 2 млн. руб., макс. номинал векселя 1 млрд. руб.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)											
		5 кал. дн	12 кал. дн	20 кал. дн	30 кал. дн	45 кал. дн	60 кал. дн	90 кал. дн	120 кал. дн	150 кал. дн	180 кал. дн	270 кал. дн	360 кал. дн
Комплекс-банк т.322364	5-10 млн. 10-30 млн. свыше 30 млн.	230 250 255	240 257 265	290 265 273	270 280 295	280 290 300	290 300 310	300 310 315	310 315 320	315 320 325	320 325 330	325 330 340	330 340 350
Беларусбанк т.208921	10-49 млн. 50-99 млн. свыше 100 млн.	—	—	270 280 290	290 300 305	305 310 315	315 320 325	320 325 330	—	—	—	—	—

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)						
		30 дней	45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Комплекс-банк * т.324311	10-50 тыс. 50-100 тыс. свыше 100 тыс.	11 12 —	12 13 —	14 15 16	16 18 20	20 21 22	—	—

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 м-ца по предварительной договоренности

Общие траст-фонды (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	
Комплекс-банк т.325059	юридич. лица	295	315	320	335	345	355	60 млн.

Наличные СКВ и российский рубль за безналичный белорусский рубль. Покупка

Наименование банка	Доллары США	Немецкая марка	Российский рубль	Сумма
Комплекс-банк т.327002	10285–10505	6517–6656	2.69–2.75	100 и более долл. США

Наличные СКВ и российский рубль за безналичный белорусский рубль. Продажа

Наименование банка	Доллары США	Немецкая марка	Российский рубль	Сумма
Комплекс-банк т.327002	11150–10950 *	7060–6950 *	3.05 **	100 и более долл. США

* Для физических лиц; ** Для физических лиц и на командировочные расходы

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя								Телефон
	3	5	7	10	12	15	20	25	
	Учетный процент								
Беларусбанк	250	252	253	254	255	255	252	251	208921

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Комплекс-банк т.324028	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB	2.79 0.077 150	— — —	от 20 млн. от 100 млн. от 100 тыс.

* Возможна взаимная конверсия

Фондовый рынок

Приватизационные чеки

Наименование	Продажа	Покупка	Минимальный пакет	Форма расчета	Примечание
Беларусбанк т.208921	по дог.	по дог.	—	б/н	приватизационный чек "Имущество"

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "Гана"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по поступлении денег на счет	Сэкай-М	337849	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	организ-я	335732	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	539145	постоянно
USD	по дог.	по дог.	неогр.	—	по поступлении денег на счет	ФДЛ	551441 552723	постоянно

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "Гана"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	Сэкай-М	337849	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	—
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	539145	—

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		5–9 кал.дней	14–20 кал.дней	1 мес	3 мес.	6 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "Сэкай" т.340243	юридич. лица, физич. лица	—	—	252–350	310–460	428–720	от 800	неогр.
Трастовая компания "Сэкай" т. 330931, 337835 *	юридич. лица, предприним-ли	234–276	266–300	252–350	310–460	428–720	от 800	1 млн.
Трастовая компания "Сэкай" т. 330931, 340243	юридич. лица, физич. лица	—	—	—	22–46%	22–48%	24–50%	100$ или по курсу

* Возможно заключение договора на любой срок, частичные выплаты

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Доминатор, т.365242, 365343	10600–10700	11000–11077	от 10 000 USD	1-2 банк. дня	по поступлении денег на счет

Безналичная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Доминатор, т.365242, 365343	0.5–1.0%	2.0–4.0%	от 10000 USD	1-2 банк.дня	по поступлении денег на счет

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
Доминатор, т.358181, 358393	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB TUM/BRB UZS/BRB LEI/BRB	2.80 0.088 150 — 120 2200	2.95 0.099 — 90 за 1$ — —	от 10 млн. от 1 млрд. от 50 тыс. от 100 тыс. от 50 тыс. от 10 тыс.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
ФО "Еврофинтраст"(дилер АКБ "Олимпийский") т.395460	RUR/BRB KRB/BRB	2.9 по дог.	2.95 по дог.	от 10 млн. от 50 млн.	2 банк. дня (по копии п/п)	пост.
ФК "Град-Инвест" т.(0212) 369078, 363169	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB UZS/RUR LEI/BRB LTL/BRB	по дог. по дог. по дог. по дог. по дог. по дог.	по дог. по дог. — — по дог. по дог.	от 10 млн. от 100 млн. от 100 тыс. от 500 тыс. от 50 тыс. от 50 тыс.	по поступлении денег на счет 1-2 дня	пост.
Квадромаркет-Инвест, т.687306	RUR/BRB	МВБ-2%	по дог.	от 1 млн.	1 день по поступлении денег на счет	пост.

Краткосрочные вклады (в рублях)

Наименование	Годовые процентные ставки					Миним. сумма (руб.)
	3 кал. дней	6 кал. дней	9 кал. день	12 кал. дней	28 кал. дней	
ФО "Еврофинтраст" т.395460	150–180	190–220	200–230	210–240	230–260	1-10 млн. *

* На сумму свыше 50 млн. руб. процентная ставка увеличивается на 10 пунктов. Деньги принимаются и на выходные дни; предоставляется банковская гарантия

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	5 кал. дн	12 кал.дн	15-20 кал.дн	30 кал.д	45 кал.дн	60 кал.д	90 кал.д	120 кал.д	180 кал.дн	360 кал.дн
Доминатор т.358181, 358393	5-10 млн 10-30 млн 30-60 млн 60-100 млн св. 100 млн	240 250 270 290 310	250 260 280 300 320	260 270 290 310 330	270 280 300 320 340	по договоренности					
ФО Еврофинтраст (дилер АКБ "Олимпийский") т.395460	1-10 млн 10-30 млн 30-100 млн св. 100 млн	190 200 210 220	200 210 220 230	220 230 240 250	230 240 250 260	240 250 260 270	245 255 265 275	250 260 270 280	255 265 275 285	260 270 280 290	280 290 300 320
Трастовая компания "Сэкай" т.330931, 337835*	св. 1 млн	249 -267	256 -276	266 -294	252 -350	265 -370	280 -400	290 -460	340 -530	400 -720	от 800
ЗАО Белбизнесинвест т.324957, 394860	2-5 млн 5-10 млн св. 10 млн	на конкурентной основе			—	—	—	—	—	—	—
"Квадромаркет-Инвест", т.687306, 687729 **	1-10 млн 10-50 млн 50-100 млн	260 280 300	280 300 310	290 310 320	300 320 340	—	—	—	—	—	—
ФО "Инфинтраст", т.202118 ***	от 200 млн.	190	270	—	290	—	—	330	—	—	—

* Возм. заключение договора на любой срок; ** Возм. заключение договора на выходные дни; *** 7 дн - 250%

Фондовый рынок

Приватизационные чеки

Наименование		Продажа	Покупка	Минимальный пакет	Форма расчета	Примечание
ФК "Град-Инвест" т.(0212) 369078, 363169	юридич. лица физич. лица	по дог.	по дог.	по дог.	б/н	приватизационный чек "Имущество"
СЭКАЙ-траст, т.337827	юридич. лица	по дог.	по дог.	по дог.	б/н	приватизационный чек "Имущество"
СЭКАЙ-траст, т.337835	физич. лица	по дог.	по дог.	по дог.	нал. расчет	приватизационный чек "Имущество"

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель. Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т/ф (0172) 325105, 682989

Лидер мирового рынка компьютеров

ComputerLand®

Business to business. Person to person.

Адрес в Минске: ул.Немига, 8.
Тел.: 208-603, 209-248,
факс: 265-840.

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61–64–22

Цена за одну строку — 20 тыс. рублей

Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00

Модель	СОПР	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ												
286-20	+	1	40	//	SVGA	256			12	630	ПРОГРАММА	32-87-35
386SX40		4	260	//	.28LR color	512		K128, Daewoo, green,.28	12	930	ЮНИЛЭБ	66-65-75
386SX40		2	89	1,44"		512	+		12	700		
AT386SX40		2	80	//	VGA	256	+		12	679	ПРОГРАММА	32-87-35
386DX40		4	170	//	SVGA	256			12	847		
386DX40		4	210	//	SVGA	512	+	K8int MT, .28	24	948	BelABM	34-79-72 34-81-05
386/7DX40	+	8	210	//	SVGA	512	+		24	1177		
386SX40		1	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	722	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
386SX40		2	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	755		
386DX40		4	170	//	SVGA	256		.39LR, MT, K8int	15	851		
386DX40		4	250	//	SVGA	256			15	873		
LAND 386SX40		2	60	//	SVGA	256		.39, IDE, MT, DOS	14	740	РЕСТА	78-41-00
LAND 386SX40		2	210	//	SVGA	256			14	778		
LAND 386/7DX33		4	210	//	SVGA	256		.39, MT, DOS, Intel, K8int	14	864		
LAND 386/7DX33		4	210	//	SVGA	256		.39 ,MT,Intel, K128	14	875		
486DX40		4	210	//	SVGA	256		MT	12	1070	Программа	33-37-85
486DX2/66		8	420	//	SVGA	512		MT	12	1365		
486/7DLC40		4	170	//	SVGA	512		K8int, MT, .28	15	962	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
486/7DLC40		4	250	//	SVGA	512			15	985		
i486DX2-50		4	250	//	SVGA	256	+	VLB, K256, .39LR	24	1119		
i486DX2-50		8	500	//	SVGA	1Mb	+	VLB,K256,28LR, MT	24	1403		
486DX33		4	210	//	SVGA	1Mb	+	K256, .28, MT	24	1270	BelABM	34-79-72 34-81-05
486DX33		4	352	//	SVGA	1Mb	+	K256, VESA, .28, MT, VLB M-sc	24	1311		
486DX33		8	352	//	SVGA	1Mb	+		24	1484		
486DX2-66		8	352	//	SVGA	1Mb	+	K256, VESA, .28, MT, VLB	24	1534		
486DX2-66		4	210	//	SVGA	1Mb	+		24	1318		
486DX2-66		16	1083	//	SVGA	1Mb	+	K256, FAST SCSI, .28, VESA, VLB	24	2442		
Pentium 60		16	1083	//	SVGA	1Mb	+		24	3110		
486SX40		4	210	//	SVGA.28	512		MT,IDE, K256, VESA	24	1108		
486SX40		4	210	//	SVGA.28	1		MT, IDE, K256, VESA	24	1143		
486DX40		4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1286		
486DX40		4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1321		
486DX40		8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1505		
Lintec 486DX40		4	210	//	SVGA.28	1Mb		K256, Германия		1096	Comtris	61-12-11
LAND 486SX25		4	210	//	SVGA	512		0.28, Intel, ISA, K128, MT, DOS	14	1070	РЕСТА	78-41-00
LAND 486DX33		4	210	//	SVGA	512		0.28, Intel, ISA, K256, MT, DOS	14	1170		
LAND 486DX50		4	210	//	SVGA	512			14	1278		
LAND 486DX2-50		4	210	//	SVGA	512			14	1224		
LAND 486DX2-66		4	210	//	SVGA	512			14	1300		
LAND 486DX 33		4	210	//	SVGA	1Mb		0.28, VLB, acc. Win, K256, КЭШ-контр., DOS	14	1308		
LAND 486DX50		4	210	//	SVGA	1Mb			14	1460		
LAND 486DX2-50		4	210	//	SVGA	1 Mb			14	1362		
LAND 486DX2-66		4	210	//	SVGA	1Mb			14	1481		
INTEL 486SX25		4	210	3,5"	SVGA	512		0.28, ISA, Intel Campion, acc. Win, DOS, Win	14	1265		
INTEL 486SX33		4	210		SVGA	512			14	1368		
INTEL 486DX2-50		4	210	3,5"	SVGA	512			14	1422		
INTEL 486DX2-66		4	210	3,5"	SVGA	512			14	1497		
486DX40		4	260	//	.28LR color	512		K256, Daewoo, green	12	1090	Юнилэб	66-65-75
486DX2-66		8	520	//		1Mb			12	1470		
Combridge 486DX2-66	+	16	11000	//	SVGA.28 LR	1	+	K256, VLB SCSI,VLB SVGA, Голландия	24	2305	БелКомБридж	26-18-67
Combridge 486DX2-66	+	8	540	//		2	+		24	1940		
486DX2-66		8	270	//	SVGA	1Mb		Novel tested in USA	24	1850	Степ	(0172) 20-04-01 (0232) 47-25-77
486DX4-100		8	270	//	SVGA	1Mb		IDE VLB W/2M cache	24	2585		
Pentium60		16	1Gb	//	SVGA	1Mb		TWO inte Ether-Express 16, 15"	24	4490		
Pentium90		16	1Gb	//	SVGA	1Mb			24	4730		
NOTEBOOK												
AST386SX25		4	120	3,5"	LCD			Mono Pen Exec, Trackball-Pen Win, DOS,Win		1355	РЕСТА	78-41-00
SHARP486 SL/DX33		4	200	3,5"	LCD			AMC,Trackball,akk., сумка, DOS,Win		3989		
Epson486 SLC2-50		4	120	3,5"	LCD			PMC, Trackball, akk., сумка, DOS,Win		2625		
Toshiba486 DX2-33		4	200	3,5"	LCD			DSC, Local bus, WinAcc, Ballpoint, DOS,Win		3149		
Canon486 SX33		4	200	3,5"	LCD			Mono, Note Jet, Tracl Ball, аккум., DOS,Win		4106		
NEC 486 SL25		4	180	3,5"	LCD			AMC, Trackball, аккум., DOS, WIN		3780		
486DX33		8	250	3,5"	Color 9,5"			PCMI1,2,3Ethernet card,DVAL SCAN	24	3250	СТЕП	20-04-01
ГРАФИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ												
LAND486 DX33		8	270	//	-	1Mb		K128,PCI,MB-Intel Alfredo, SCSI-2	14	1697	РЕСТА	78-41-00
LAND486 DX2-66		8	270	//	-	1Mb			14	1793		
LAND-Pentium 60		8	270	//	-	1Mb		K256,PCI,MB-Intel Batman SCSI-2	14	2591		
LAND-Pentium 90		8	510	//	-	2Mb		K256 PCI, MB-Intel Socrates LX	14	3180		
LAND-Pentium 90		8	540	//	-	2Mb		K256 PCI, MB-Intel PLATO	14	3504		
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
PowerPC6100/60, 7100/66, 8100/80		8-?	160-?	3,5"	13-21"	1Mb-?		DOS, WIN, sound, EthernetCD-ROM	12		INTERMICRO 36-32-47, 36-34-10	
LC		4-?	80-?	3,5"	13-21"	512		Local Talk, CD-ROM, sound	12			
Quadra		4-?	80-?	3,5"	13-21"	до 1Mb			12			
PowerBook		4-?	80-?					b/w, color, sound, Ethernet	12			
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ												
Xpress (EISA, SCSI, fast 2)											РЕСТА	78-41-00
LX/486 DX2-66		8	1Gb	3,5"	-	512		EISA All-in-One SCSI-2	14	3720		
MX/ Pentium 60		8	1Gb	3,5"	-	512			14	5929		
LX/ Pentium 90		8	1Gb	3,5"	-	512			14	5875		
MX2/ Pentium 66		8	1Gb	3,5"	-	512		EISA CPU dual P66 SCSI-2	14	7781		
486SX2-66		4	270	3,5"	SVGA 14"	1Mb		NI, InergMonit	36	1562	BelABM	34-79-72
486SX2-66		4	420	3,5"		1Mb		NI, Multimedia	36	1976		
486DX2-50		8	310	3,5"		1Mb		Compaq, Intel, win3.1, DOS6.2, Tabwords	36	2049		
486DX4-100		8	525	3,5"		1Mb			36	2790		
486DX33		8	535	//		1Mb		Compaq,Intel EISA, Network contr.	36	3568		
486DX2-66		16	1050	//		1Mb		Compaq,Intel EISA, Network contr., FAST SCSI,CD-ROM	36	6019		
Proliant 2000 5-90		32	1050	//		1Mb			36	14620		
Proliant 4000 5-100		64	2100	//		1Mb		то же, SMART	36	25657		
Combridge 486DX2-66		16	1000	//	SVGA.28	2		K256,VLBSCSI, LR, VLBSVGA, Голланд.	24	2305	БелКомБридж	26-18-67
IBM PC Server (EISA, ISA PCI;DX2-66/P60; 3 г.г.)										от 3075	COMTRIS	61-12-11

Примечания к таблицам:
у минских номеров код города не указан. (Код Минска 8-0172);
? - возможность установки или расширения

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Деловые бумаги	более 1500 образцов деловых документов	76	Програ-мма	32-87-35
КОНСУЛЬТАНТ +	законодательство России (более 3500 док.)	220		
1С: Бухгалтерия 5.0/ПРОФ/Сетевая	Комплексная система бухучета, сертификат "Лучшая программа года"	35/110/170	Белвыч-техника	52-00-90, 98-29-13
Постановка бухучета	бухг.обслуживание и обучение			
1С: Бухгалтерия	БАЗОВАЯ 5.0/ПРОФ 2.0, со склада	40-125	МиСофт	49-34-21, 49-83-39
1С: Бухгалтерия	ПРОФ 2.0, сетевая, со склада	125/250		
1С: Зарплата 2.0	с внедрением "под ключ"	60 — 160		
Лексикон 1.1-1.3	со склада	16 — 57		
MS OFFICE 4.2	русская версия, со склада	195 — 302		
WINDOWS FOR WORGROUPS 3.11	русская версия, со склада	35 — 109		
MS DOS 5.0/6.22	русская версия, со склада	54 — 67		
Paradox 5.0	for Windows, со склада	164/230		
NORTON UTILITIES 8.0	со склада	63/110		
WordPerfect 6.0	русская версия, со склада	69/118		
ТурбоБухгалтер	универс. программа компл. бухучета и делопроизводства	871 тыс. ббн	РАДИУС	(0152) 44-92-61
ЮСИАС	БД по законод. РБ с еженед. актуализ.	120	РЕГИСТР	49-41-28
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Призер конкурсов РБ и СНГ 1994 г. Бух.учет, опт.торг., валюта, фин. анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-19-91
Novell, БЭСТ	устан. сет. компл. автомат. бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комплексный бухучет МП	150		
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты	180	ИНФОТЕХ 26-69-59 26-73-41	
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	130		
Основные средства	учет и переоценка основных средств	90		
Банк(расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия	85		
Акционер.общество	реестр акционеров, учет акций	290		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	25		
Коммерческ.магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	от 350		
Малое предприятие	бухучет (обучение, сопровождение)	49	Софтклуб	24-87-70, 35-82-83
Складской учет	учет, переоценка, подготовка документов	95		
NetWare 3.12(рус.)	Сетевое ПО 5 - 250 user	от 795	BelABM	34-79-72, 34-81-05
NetWare 4,02E	Сетевое ПО 5 - 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal Netware	66		
NetWare, UnixWare	поставка сетей под ключ	call	РЕСТА	78-41-00
Brief	for DOS-OS/2	29	Дайнова	30-23-56 4 линии
FineReader 1.3		109		
GEM Artline 1.2R/cp		39		
StylusWin BUSLET	+ RUBUS ER-RE	231		
Lingvo 4.01 Shell		29		
MS DOS 4.01R		6		
MS DOS 6.22	Upgr R	73		
MS Works	for DOS 2.0R	45		
Norton AntiVirus	for DOS 2.1	19		
Norton Utilities	for DOS 6.01	19		
Q&A	for DOS 4.0R	34		
Лексикон 1.3		59		
Мини-бухгалтерия 5.0		39		
"Финансы без проблем"	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", версии 3+/4000	40/100	ЦЕНТ-РАЛЬ	20-98-04
SCO UNIX 3.2.4.2.	операционная система	1150	Data-stream	26-17-86, 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD операционная система		1380		
FAX STF	ПО для Apple Mac с кабелем для модема, 1г.г.	60		
SuperVoice 1.0	ПО для ZyXEL под Windows: fax/voice/data	15		
МОНИТОРЫ				
DAEWOO Crystal 14S	14",.28, 1024 x 768 InterLaced, MPR II, 1г.г.	320	РЕСТА	78-41-00
CTX1765GM	17",.27, 1280 x 1024, NI, MPR II,Green m-r, 1г.г.	1093		
HITACHI HIT CM2087	20",.31, 1280 x 1024,NI, MPR II,Energy Star, 1г.г.	2105		
PHILIPS 4CM6282 17A	17" SVGA .26NI LR	1427	Дайнова	30-23-56 4 линии
PHILIPS 4CM6088 17T	17" SVGA .26NI LR, Trinitron	1326		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ 100	A4, 1 г.г.	218	Программа	32-87-35
Star NX-1500	A3, 9pin, 180 cps, рус., 1 г.г.	285	БелКом-Бридж	26-18-67
Epson LX-800	A4, русиф., 1 г.г.	220	МАП	76-83-87
Epson LX-300	A4, русиф., 1 г.г.	205		
STAR NX-1500	A3, русиф., 1 г.г., Japan	290		
Epson LX-300	A4, 240 cps, русифиц., 1 г.г., т. 36-29-25	197	КОТБИС	36-03-12
Fujitsu DL-700	A4 Landscape, 24pin, 216cps, 10fonts	254	Дайнова	30-23-56 4 линии
Oki Microline 320	A4, 9pin, 360cps	420		
Oki Microline 321	A3, 9pin, 360cps	470		
Oki Microline 386	A3, 24pin, 272cps	637		
Star LC-15	A3, 9pin, 180cps	288		
Epson FX 1000	A3, 9 pin, 240 cps, 1г.г.	315	РЕСТА	78-41-00
Epson LX 1050 +	A3, 9 pin, 240 cps, 1г.г.	320		
Epson FX 1170	A3, 9 pin, 380 cps, 1г.г.	518		
Epson LX 100	A4, 9 pin, 240 cps, 1г.г.	212		
Epson LQ 1070 +	A3, 24 pin, 250 cps, 1г.г.	549		
Epson LQ 1170	A3, 24 pin, 252 cps, 1г.г.	733		
Epson FX-1170	9 pin, 380 cps, рус., склад, 1г.г.	512	Семиплан	37-25-40
STAR LC15	A3, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс. ббн	3074	Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
EPSON LX-100	A4, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс. ббн	2098,8		
Star HX-1500	9pin, A3	295	Юнилэб	66-65-75
Fujitsu DL-1000	mono 360x360 dpi 240 cps, A4R, 24 pin	280	BelABM	34-79-72
Струйные				
Epson Stylus 1000	A3, 360x360 dpi, 300 cps, 1г.г.	568	РЕСТА	78-41-00
HP DeskJet320	A4, 600x300dpi, color, portable, 1 г.г.	329		
HP DeskJet 520	A4, 600x300 dpi, 3 ppm, 3 г.г.	343		
HP DeskJet 560C	A4, 600x300 dpi, 3 ppm, color, 3г.г.	619		
HP DeskJet 1200C	A4, 600x300 dpi, 7ppm, color, 1г.г.	1675		
HP DeskJet 310	A4, 300x300 dpi, portable, 1г.г.	314		
Fujitsu B 100plus	A4, 1 г.г.	295	ЮНИЛЭБ	66-65-75
HP Deskjet 500Q	A4, 300 dpi	340	Програм-ма	32-87-35
EPSON Stylus 800	A4, 360 dpi	338		
Breez 100 Plus	300x300 dpi 180 cps 128Kb, A4, рус.	250	BelABM	34-79-72
Лазерные				
HP LaserJet4	A4, 600x600 dpi, 8ppm, 2Mb, 1г.г.	1350	РЕСТА	78-41-00
HP LaserJet4 +	A4, 600x600 dpi, 12 ppm, 2Mb, 1г.г.	1760		
HP LaserJet4P	A4, 600x600 dpi, 4 ppm, 2Mb, 1г.г.	1024		
HP LaserJet4MP	A4, 600x600 dpi, 4 ppm, 4Mb, Adobe PostScript Level2, 1г.г.	1480		
HP LaserJet4V	A3, 600x600 dpi, 16 ppm, 4 Mb, 1г.г.	2445		
HP LaserJet4L	A4, 300x300 dpi, 1 ppm, 1Mb, 1г.г.	719		
STAR LS-5TT Laser	A4, 5 ppm, 300 dpi, эм. HP LJ III	1698	Дайнова	30-23-56
OKI OL400ex	A4-A6, 300dpi, 4ppm, RAM 0,5Mb (up to 4,5Mb)	617		
OKI OL410ex	A4-A6, 600dpi, 4ppm, RAM 1Mb (up to 5Mb)	899		
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 2г.г. тыс. ббн	4028	Минтех-пром	20-82-01
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
BNC connector	for RG-58	2	Дайнова	30-23-56 4 линии
Terminator	for RG-58 / 50	2		
Remote boot rom	for ethernet	16		
EtherLink III ENET	16 bit (AUI/BNC/UTP) 3C509 COMBO LifeTimeWarranty	135	BelABM	34-79-72 34-81-05
Ethernet card 16 bit GE2000II-2 (BNC/UTP), NOVELL cert, LifeTimeWarranty		50		
Ethernet Repeater	NE-5020C 2-Ports (2AUI/2BNC)	260		
Pocket Ethernet	Adapter BNC/UTP/2 Centronix	150		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
3com etherlinkIII	16C Network cards, 3C 509-Combo, США, 1г.г.	135	Степ (0232)	47-25-77
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ETHERNET	Intel, 3COM, Accton, постан. сетей под ключ	call	РЕСТА	78-41-00
ДИСКЕТЫ				
VERBATIM тефлон	5,25"/3,5", 2HD, формат., 10 шт. тыс. ббн	63.6/95.4	Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
BASF	5,25"/3,5", 2HD, 10шт. тыс. ббн	84.8/108		
BASF MEGA/EXTRA	3,5", 2HD	0,82/0,82	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA	3,5" 2HD, 10 шт., пл.бокс, ч.пв.	11		
Бокс для дискет	BASF 3,5", 10/80 шт.	1/5		
BASF EXTRA	3.5" 2HD,1.44Mb 100-200/500/свыше 500 шт.	.87/.85/.82	БелСиб Промсоюз	63-56-39
BASF EXTRA	5.25"2S/HD, 1.2 Mb 100-200/500/свыше 500 шт.	.59/.58/.57		
Диалог (BASF)	5.25" HD, 1.2 Mb 100-200/500/свыше 500 шт.	.49/.48/.47		
Боксы для дискет	10/40/80 шт.	1/4/5		
Бокс для дискет	3.5"/5.25" на 2, 5, 10, 50, 100 шт.	1 — 21	МиСофт	49-34-21
NASHUA	3.5"/5.25", HD	0.7/0,5	СНАП	25-02-89
"3M"	5,25" DS/HD (10 шт.)	7	Дайнова	30-23-56, 4 линии
	3,5" DS/HD (10 шт.)	9		
Бокс для дискет	3.5" (на 80 шт.) DB-380	6		
	3.5" (на 80 шт.) DB-340	4		
	комбинированный 5.25" — 200шт. или CD — 20шт., или 3.5" — 170шт.	10		
Toysan Technologies	3,5" 1,44 Mb 2S-HD, США	0,75	Бел-трансфер	29-52-22
Дискета чистящая	3,5"	5	Програ-мма	32-87-35
Дискета чистящая	5,25"	5		

СКАНЕРЫ

HP ScanJet II P	A4, до 1200 dpi, 256 gray, 1г.г.	605	РЕСТА	78-41-00
HP ScanJet II CX	A4, до 1600 dpi, 24 bit color, 1г.г.	1180		

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

TRIPP LITE BC INT	250/.../1250, 2г.г.	151-643	РЕСТА	78-41-00
TRIPP LITE SMART INT 250/.../1250, 2г.г.		302-860		
TRIPP LITE OMNI INT 500/.../2000, 2г.г.		309-1267		
SMART UPS 400/600	APC	396/475	COMTRIS	61-12-11
SMART-UPS	model 400(400VA)	465	Дайнова	30-23-56

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Тонер-картридж	для лазерного принтера HP LaserJet 4L	110	БелКом-Бридж	26-18-67
Чернила	к Canon BJ 10-EX	15	Програ-мма	32-87-35
Картридж	к Canon BJ 10-EX	30		
CPF-136	красящая лента (пленка)	4		
Картридж	к Epson LQ-100	6		
Картридж	к STAR LC-10/NX-1000	6		
Картридж	к Epson LQ-100	7	Дайнова	30-23-56 4 линии
Картридж	к Star LC2410/NX2400	6		
Картридж	к Star LC-20	6		
Картридж	к CPF-136	5,5		
Картридж	k EPSON FX-1000/1050/1170; LX-1050	5		
Картридж	к Fujitsu DL700	5		
Картридж с тонером	к лазер.принтеру Star LS-5TT	99		
	к лазер.принтеру Fujitsu VM4	45		
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	13		
Девелопер	для MITA DC-1555	37		
Тонер	для MITA CC-30	36		
Комплект картриджей 2 шт., к стр.принтеру Fujitsu B100plus		14		

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Головка к EPSON	MD-90S, 9 иголок	40	Програ-мма	32-87-35
HDD	40Mb, IDE	140		
HDD	170Mb, IDE	167		
HDD	210 Mb, IDE	190		
SIMM 1Mb		42		
SIMM 4Mb		174		
Кассета к стримеру	BASF DC BASF EXTRA 2120	17,5	БелСиб Промсоюз	63-56-39
Кабель RS-232	для модема, 25-25, 1,5м	5	Data-stream	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL ROM Updrade		call		
Cooling fan	for 486 CPU	10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Automatic sheet feeder for Fujitsy Breeze100		63		
VL200VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1g Cached Controller	116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1g Cached Controller	122		
FDD	EPSON 5.25"/1.2Mb	49	БелКом-Бридж	26-18-67
HDD	Conner IDE210Mb	190		
Кабель	Centronix к принтеру	2,99	Котбис	36-29-25
Стример	HILITE/SONY 2 Gb int, SCSI-2, control.card, 1г.г.	1495	Степ	(0232) 47-25-77

АКСЕССУАРЫ

Коробка для CD ROM	на 8/12 шт.	18/24	МиСофт	49-34-21, 49-83-39
Набор инструментов	Tool Kit для ПЭВМ	120 — 208		
Mouse Pad	коврик для мыши	1,5 — 5		
Мышь		10	Дайнова	30-23-56
Коврик для мыши	антистатик MP-2	2		
	с держателем	5		
Защитный экран	стекло (на ремешках)	10		
Блок-удлинитель	5 розеток, фильтр, евростандарт, 600FE	23		
Copy Holder	CH-2A	7		
Copy Holder	CH-6	2		
Сетевые фильтры	PILOT L	35		
	PILOT GL	41		
Набор инструментов	профессиональный (78 наимен., кейс) TK-909	189		
	26 наименований, TK-815	39		
	35 наименований, TK-813	49		
Подлокотники	комплект 2 шт.	90		
Сетевой фильтр	PILOT L/GL, 2.2кВт, 4 розетки	23/30	Программа	32-87-35
Защитный экран	"русский щит", сертиф.Швеции, МЗ России	от 45		
Защитный экран	BASF OptiProtect 12"-15"	46	COMTRIS	61-12-11
Мышь	3 кнопки	8		
Коврик для мыши		1,5		
BASF Office Clean	чистящее средство	4 — 15		

МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ

Internal 9624 f.m	V42bis, MNps, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	95	Дайнова	30-23-56
External 1442 f.m.	14400 bps, V42, V42bis, MNP1-5 Group3Fax	254		
Hayes Optima 24 ext	m., V22bis, V42/bis, кабель, 2г.г.	150	DATA-STREAM	26-17-86, 27-49-10
Hayes Optima 24	+ fax96PCMCIA, V22bis, V42/bis, 2г.г.	260		
Hayes Optima 144	+ fax144PCMCIA, V32bis, V42/bis, 2г.г.	390		
Hayes Accyra 288	+ faxV.FAST class, 28800bps, 2г.г.	450		
ZyXEL U1496B	f.m., int., 16800bps, ПО, склад, 2г.г.	325		
ZxXEL U1496E	f.m., от 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	345		
ZyXEL U1496E +	f.m., от 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	445		
ZyXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	450		
ZyXEL U1496S +	f.m., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	650		
ZyXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2г.г.	660		
ZyXEL U1496RN	карта для модуля, 16800bps, ПО, 2г.г.	690		
ZyXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2г.г.	1100		
ZyXEL NB-100 LAN	карта для NMS, 2г.г.	120		
ZyXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZyXEL	40		
UART 16550	FIFO КАРТА 2s/1p, 1г.г.	40		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	720	COMTRIS	61-12-11
XEROX 5316	A3, 13ppm, 1г.г.	2580		
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 — 115%	900	БИС	26-38-58
RICOH FT5010	A3, 30ppm, 50 — 200%	1800		
RICOH FT5560	A3, 40ppm, 50 — 200%	3500		
RICOH FT4415	A3, 15ppm, 50 — 200%, 1г.г.	3204		
RICOH M50	A4, 8ppm	1100		
RICOH MV715	A3, 15ppm, 25 — 400%, 400dpi, копир., факс, принтер, 1г.г.	7970		
RICOH PriportVT3500	ризограф, A3, 60 —130 ppm, 50 —200%, 400dpi, 1г.г.	12500		
RICOH NC100	полноцвет., A3, 25ppm, (ч/б), 6ppm (цв.), 50 — 200%	7077		
RICOH NC5006	NEW! Лазерный полноцветный, A3, 31ppm (ч/б), 6ppm (цв.), 50 — 400%), 400dpi, 1г.г.	32890		
Canon NP4540	A3, 40ppm, 65-141%, двусторон.копир., 2 баз.цвета	1950		

ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС

NOKIA 2x6	сертифиц.,компл.(АТС+6 сист.ап.,ГТС),1г.г.,сервис	770	СТЕАТИТ	61-44-14, 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифиц.,компл.(АТС+6 сист.ап., ГТС),1г.г.,сервис	825		
NOKIA 4x12	сертифиц.,компл.(АТС+ 12 сист.ап., ГТС),1г.г.,сервис	1540		

ТЕЛЕФАКСЫ

Panasonic KX-F750	1г.г.	470	СНАП	25-02-89
Panasonic KX-F 130	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа	440	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F 750	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа	500		
Panasonic KX-F 750	а.о., обрезка, громк. связь, ЖКИ, США	460	Белтрансфер,29-52-22	

ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код.замки	500—700	БелСИ	34-77-32
Система стеклянных кубов	витрины для выставок		Командор	65-61-68
	прилавки			
	пристенные горки			
МСК-3	машина счета денежных билетов		Персонал	36-93-54
Инкассаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Ока-4600	Россия, г. 18 м.	430	МАП	76-83-87
DPS 1000 Olivetti		650	Персонал	36-93-54
Triumph-Adler CMS120	2 отд., печ. 2.2 стр./с., фин.отч., тыс.бн.	1749	Минтех пром	20-82-01
CASIO 117ER	2 отд., печ.2 стр./с., фин.отч., тыс.бн.	2438		
SAMSUNG ER-220	8 отд., 80 фикс.цен., печ.3 стр./с., фин.отч., тыс.бн.	2862		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Casio DR-8420V	14-разр., печать	125	Персонал	36-93-54, 36-52-34
Sitizen	8 — 16-разр.	5 — 130		
CITIZEN	8-14 разр., дв.пит., карм., бух., банк, 1г.г.		Минтех-пром	20-82-01
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г., тыс.бн.	169,6		
CASIO DR-8620	16 разр., печать, 1г.г., тыс.бн.	1833,8		
CASIO PJ-160L	16 разр., банк.,ЖКИ,стр.печать,лента 57 мм,1г.г.,тыс.бн.	2067		
AURORA	14-16 разр., дв.пит., бух., банк., 1г.г.			
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит., печать, 1г.г., тыс.бн.	296,8		
BISTEC	16-разр., часы, календ., будильник, 1 г.г.	20-22	Интер-микро	36-34-10, 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1 г.г.	15-16		
MK 59	16 разр., бухг., 220 V, 1г.г. тыс. бн		МОП ВТИ	26-87-31
MK "Родон-01"	инженер, карман., солн.бат., 1г.г. тыс. бн	55,08		

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

CITIZEN ED-1500RX	8Kb, русиф., тыс.бн.	356,4	Минтех-пром	20-82-01
CITIZEN ED-770RX	32Kb, русиф., IBM совмест., тыс.бн.	1516.8		

АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ, АКСЕССУАРЫ

Автомагнитолы "PHILIPS"	DC 722/00	430	Дайнова	30-84-93
	DC 520/12R	185		
	DC 410/12R	145		
Громкоговоритель к автомагнитолам "PHILIPS"	EF 1325/00	60		
	GTR 514/00	27		
	GTR 414/00	25		

ВИДЕО-АУДИОАППАРАТУРА

Аудиоплейеры	CASIO,AIWA—FM-приемник,автореверс,X-bass.,тыс.бн.	127 — 604	Минтех-пром	20-82-01
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, широкий ассортимент, тыс.бн.	29,6 — 95,4		
Телевизоры SHARP	21" тыс.бн.	4123/4505		
	14" тыс.бн.	2756/2809		
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол., тыс.бн.	3127/4134		
Видеокассеты VHS	BASF E180 EQ	3,48	COMTRIS	61-12-11
Аудиокассеты(for CD)	BASF FM I 90 (slim-box)	1,75		
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80
Видеоплейер	SUPRA 95R пишущий	200	Персонал	36-93-54
Телевизоры "PHILIPS"	TV Set 25 GX 1881/58R	815	Дайнова	30-84-93
	TV Set 25 PT 400A/42	720		
	TV Set 25 PT 450A/42	850		
	TV Set 28 PT 400A/42	800		
	TV Set 28 PT 450A/42	950		
	TV Set 28 PT 910A/42	1850		
	TV Set 28 PW 960A/98	2320		
	TV Set 32PW 960B/98	2695		
Аудиоцентры "PHILIPS"	Midi system W/CD AS 445/21	440		
	Midi system W/CD AS 540/21G	440		
Усилитель	FA 930/01S	350		
Тюнер	FT 920/21S	185		
Аудиоколонка	FB 840/00B	245		

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Телефоны	Panasonic KX-3155, 2 линии, 48 номеров	115	66-84-82 66-01-22 66-44-04 МИНСК Чернышевского 10А, офис 511
	Tehnica KX-2365A, 41 номер, все функции	40	
Радиотелефон	Panasonic KX-9050B, 900МГц, 1,5 км	295	
Телефакс	Panasonic KX-F130BX, ЖКИ, а.-о.,спикерфон	440	
Весы электронные	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	540	
Этикет-пистолет	BEST, 1 строка, 8 разр.	50	
Лента	для этикет-пистолета	2	
REGULA 4003	устройство для определения подлинности ценных бумаг; 4 вида контроля:линза,магнит,подсветка, ультрафиолет	290	
Диктофоны	SANYO 570M, микрокассета, VOICE	60	
	SANYO 1119, компакт-кассета, VOICE	50	
Микрокассеты	SONY60, упаковка 3 шт.	8	
Блок питания	Adaptor AC/DC от 3V до 12V	4	
Электронные записные книжки	Casio DS7500, 500 тел.номеров	40	
	Casio SF-R10, 128Kb, IBM-совмест.	360	
Батарейки CR2032	3V, для эл.запис.книжек	4	
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VRS2E, 6V, 2.4A		60	
Удлинитель	4 розетки, дл.провода 4 м	7	
ТСПГ-412	термопечат.головка для касс, принтеров	5	
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, 2г.г.	159	
	BACK-UPS 400VA, 2г.г.	239	
	BACK-UPS 600VA, 2г.г.	339	
	BACK-UPS 900VA, 2г.г.	599	
	BACK-UPS 1250VA, 2г.г.	769	
	SMART-UPS 250VA, 2г.г.	319	
	SMART-UPS 400VA, 2г.г.	429	
	SMART-UPS 600VA, 2г.г.	509	
	SMART-UPS 900VA, 2г.г.	809	
	SMART-UPS 1250VA, 2г.г.	1089	
	SMART-UPS 2000VA, 2г.г.	1699	
	MATRIX 3000VA, APC (США), синус на выходе	4749	
Сетевые фильтры	PILOT 504	20	
	PILOT 204	15	
Программное обеспечение	UPS monitor board for Novell	83	
	PowerChute for Novell NetWare	91	
	APS PowerChute PLUS Windows NT	91	
	PowerDoctor for MS-DOS	91	

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тыс.бн.	1885/4664	Минтех-пром	20-82-01

БУМАГА

Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией, разлинованная, многослойная с копиркой и самокопирующая		ЛЕКО г.Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-44-38, (0152) 44-71-64
Для принтеров в рулоне				
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36 — 69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая A4, A3				
Газетная	ф126		организ.	26-97-87
Факсбумага		2.1	СНАП	25-02-89

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Печати, штампы, изготовление и оснастка	Нестор-пресс		34-94-27
Быстрое восстановление бухгалтерского учета		ЦЕНТ-РАЛЬ	20-98-04
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий	5-100		
Рекламные и полиграфические услуги		Анжелика	78-94-04
Визитки, бланки, наклейки, этикетки, ценники		БИС	26-20-13
Буклеты, проспекты, календари, плакаты, рекламные листовки			
Проведение рекламных компаний, размещ.рекл. (пресса, радио, ТВ, метро)			
Цветная ксерокопия, ламинирование, переплетные работы			
Изготовление верт. тканевых жалюзи, 1-5 дней "под ключ"	от 19/м2	INTERMICRO 36-34-10, 36-32-47	
Изготовление горизонт. жалюзи, 5 дней "под ключ"	от 16/м2		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама	от 300		
Ставни алюминиевые защитные, изготовление 14 дней	от 220		
ЛИЗИНГ Оргтехники		Rencor	78-94-04

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл. бухучета	от 950	TOP SOFT 20-29-85 20-92-07
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ РБ и журнала "Бух.учет" в Москве	от 294	
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности	от 185	
Бизнес-меркурий	сет. авт. с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт. деят-ти	от 400	
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390	
Дивиденд — акционерный капитал (управление ценными бумагами для АО)		300-420	
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч. деятельности	98	
Переоценка ОС	переоценка основных средств	45	
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроизв. и админ. деятельности	39	
Профессор	обучающащ система по работе с ПЭВМ	28	
Курсы	по теории бухгалтерии	30	
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бухучета на компьютере)		25	
Компьютерная грамотность (обучение ведению бухучета на компьютере)		12	
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635	

ТОВАРЫ

Перчатки латексные хирург., повыш.содерж.каучука, Малайзия		0,11	Белтранс-фер	29-52-22, 29-54-21
Сигареты	HOLLYWOOD, США	0,22		
Сигареты	SHIRE LIAVES	0,20		
Пишущая машинка	Ромашка	120	Персонал	36-93-54, 36-52-34
Масляные обогреватели 750 Вт.		33		
Часы для квартир, офисов Германия, Польша, Италия тыс. бн		53 — 212	Минтех-пром	20-82-01
Сок апельсиновый 50% Германия, тетрапак		0,6	организ.	39-52-39 39-52-08
Кетчуп	1 л и 0,5 л			
Шоколадные батончики, кондитерские изделения — широкий ассортимент				

СПРАВОЧНИКИ

"МОБИЛЕ"	от 4 января и под заказ	Нестор-пресс	34-94-27

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61–64–22

Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей

Утверждены Министерством финансов РБ 25.01.94 г. N 14

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 27.01.94 г. N 186/12

РАЗДЕЛ 1

Общие требования

1. Настоящие требования являются руководством по подготовке условий и организации проведения лотереи в Республике Беларусь. Невыполнение настоящих требований является основанием для отказа в согласовании Министерством финансов предлагаемых учредителем условий проведения лотереи либо приостановления ее проведения.

2. Ответственность за выполнение условий проведения и организации лотереи возлагается на учредителя лотереи.

РАЗДЕЛ 2

Условия проведения лотерей (структура и содержание условий)

1. Наименование, вид, местонахождение и платежные реквизиты учредителя лотереи (далее "Учредитель") и предприятия, обеспечивающего проведение лотереи.

2. Источники финансирования и порядок поступления средств на организацию лотереи (собственные, заемные).

3. Цели проведения лотереи.

4. Место, сроки проведения лотереи. Вид лотереи.

5. Количество серий, планируемых к изготовлению и реализации, их наименование. Количество билетов в одной серии, их нумерация. Цена одного билета.

6. Порядок взаиморасчетов и условия реализации лотерейных билетов.

Учитываются следующие требования:

— реализация лотерейных билетов должна производиться населению за наличный расчет при обязательном соблюдении принципа добровольности;

— билеты каждой отдельной лотереи не подлежат использованию для проведения других лотерей, а также передаче их третьим лицам для какой-либо другой цели, кроме реализации;

— остатки нереализованных билетов, а также оплаченные выигрышные билеты подлежат уничтожению;

— продление сроков реализации лотерейных билетов осуществляется только с разрешения Министерства финансов Республики Беларусь на основании представляемого письма учредителем лотереи.

7. Дата, место, порядок проведения тиражей выигрышей.

8. Количество и суммы выигрышей. Распределение выигрышного фонда, соотношение крупных, средних и мелких выигрышей (в %).

9. Порядок определения выигрышей. Сроки проведения экспертизы выигрышных билетов.

10. Форма выплаты (выдачи) выигрышей. Вид платежа по денежным выигрышам. Предполагаемый перечень вещевых выигрышей.

11. Сроки, порядок и гарантии выплаты выигрышей. Предполагаемые меры (пеня) и круг ответственных лиц в случаях нарушения сроков оплаты по выигрышным билетам.

12. Порядок правопреемства и наследования по выигрышам.

Учитываются следующие требования:

— в случае смерти либо признания недееспособным владельца билета, находящегося на экспертизе, право на выигрыш реализуется в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

13. Порядок перечисления невостребованных выигрышей.

14. Порядок использования остатка выигрышного фонда.

15. Распределение выручки от реализации лотерейных билетов.

Рекомендуется следующий порядок распределения выручки:

— 50% выручки от реализации образуют выигрышный фонд;

— не более 15% направляется на возмещение затрат, связанных с организацией и проведением лотереи;

— не менее 10% используется на реализацию целей лотереи, благотворительность.

16. Обязательства учредителя по выполнению условий проведения лотереи.

Учитываются следующие требования:

— результаты проведения тиражей, размеры денежных выигрышей и их распределение сообщаются населению в средствах массовой информации;

— соблюдение условий в соответствии с требованиями Министерства финансов Республики Беларусь.

РАЗДЕЛ 3

Перечень документов, представляемых в Министерство финансов в ходе организации и проведения лотереи

1. Документы, необходимые для согласования условий проведения лотерей:

— нотариально заверенная копия устава;

— баланс, заверенный независимой аудиторской компанией;

— декларация о доходах;

— свидетельство о регистрации (перерегистрации);

— смета по организации и проведению лотереи.

2. Документы, представляемые в Министерство финансов до начала игры:

— акт предварительной экспертизы защищенности лотерейных билетов от подделки, полученный на условиях и в порядке, определенном постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 636 от 22 сентября 1993 г. "О некоторых мерах по предотвращению подделки ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты" (СП СМ РБ, 1993 г., N 26-27, арт. 523);

— договор с организацией, уполномоченной проводить экспертизу выигрышных лотерейных билетов (если таковая предполагается);

— разрешение (лицензия) на право изготовления лотерейных билетов в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 192 от 1 апреля 1993 г. "Об утверждении перечня ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты и органов, обладающих исключительным правом на изготовление этих ценных бумаг и документов на предприятиях, имеющих специальные разрешения (лицензии), и о внесении дополнений и изменений в некоторые решения Совета Министров Республики Беларусь" (СП СМ РБ, 1993 г., N 10, арт. 163);

— страховое свидетельство либо гарантийное письмо банка на сумму денежной оценки всей суммы выигрышей;

— инструкция по проведению и организации лотереи, в которой отражен порядок продажи и обработки лотерейных билетов, их хранения, регистрации, сдачи и приема выручки, другие вопросы, связанные с проведением лотереи;

— договор со специализированной организацией, предусматривающий реализацию населению лотерейных билетов через ее сеть распространителей (если таковая предполагается);

— обязательство о представлении отчета о движении лотерейных билетов, выручки от их реализации, полученной прибыли и направлениях использования денежных средств, представляемого в Министерство финансов (форма и сроки представления отчета устанавливаются Министерством финансов в зависимости от вида проводимой лотереи).

* * *

КОММЕНТАРИЙ

Лотерея? Да, но по правилам

В последнее время в республике начал активно развиваться игровой бизнес. Открываются казино, работают тотализаторы, получают развитие различные телеигры.

Особым вниманием у коммерческих структур, общественных организаций, предпринимателей пользуется лотерея. И это понятно — она дает возможность привлекать большое количество свободных денежных средств населения. Ведь практически каждый может позволить себе приобрести хоть один билет, а призрак крупного выигрыша заставляет некоторых азартных игроков значительно облегчить свои карманы, тратя на покупку билетов достаточно крупную сумму.

Коли этот вид игрового бизнеса оказался наиболее популярен среди населения, интересы этого населения должны быть защищены. До 1991 года хозяин лотереи — государство. Оно гарантировало выплату выигрышей. Не было необходимости разработки и принятия документов, регламентирующих такой вид деятельности. 27 ноября 1991 года Совет Министров Республики Беларусь своим постановлением N 422 открыл доступ к нему практически любому предприятию, учреждению, организации независимо от формы собственности. Министерством финансов были разработаны примерные "правила игры". Но жизнь, развитие рыночных отношений потребовали доработки нормативной документации в этой области. В этой связи были разработаны и 25 января 1994 года утверждены "Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей". Этот документ, призванный защитить интересы широкого круга играющих, определяет требования к структуре и содержанию условий проведения игры, перечень документов, необходимых для согласования условий лотереи и устанавливает ответственность за их соблюдение.

Сейчас порядок получения разрешения на проведение лотереи следующий:

— условия проведения республиканских лотерей, удовлетворяющие "Необходимым требованиям...", направляются на рассмотрение в Министерство финансов Республики Беларусь. После согласования условия должны быть представлены в Кабинет Министров Республики Беларусь для получения разрешения на проведение игры;

— условия проведения местных лотерей, разработанные также на основе "Необходимых требований...", представляются в исполкомы местных Советов народных депутатов для согласования, утверждения и получения разрешения.

Разрешение на проведение лотерей выдается на основе изучения условий игры, финансового состояния предприятия, ее организующего, наличия гаранта или страхового свидетельства выплаты выигрышей, заключения экспертов о степени защиты лотерейного билета от подделки, учитывается направление использования прибыли. Преимущество будет отдаваться тем предложениям, часть прибыли которых пойдет на благотворительные цели.

Ирина НЕЧАЕВА,
главный экономист управления денежного обращения, кредита и ценных бумаг Минфина
Тел. 29-68-64

Ярмарки и выставки в Германии в 1995 году

Январь

8.01. — 11.01. Ганновер
Всемирная ярмарка ковров и ковровых покрытий.

11.01. — 14.01. Франкфурт-на-Майне
Международная отраслевая ярмарка драпировочных тканей, гардин, ковровых изделий.

17.01. — 22.01. Кельн
Международная ярмарка мебели.

17.01. — 22.01. Мюнхен
Международная отраслевая ярмарка строительных материалов, строительных систем, способов реставрации.

20.01. — 29.01. Берлин
Международная "Зеленая неделя" Берлина

21.01. — 29.01. Дюссельдорф
Международная выставка лодок

25.01. — 28.01. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная ярмарка развлекательных и торговых автоматов.

28.01. — 1.02. Франкфурт-на-Майне
Международная франкфуртская ярмарка-премьера — специализированная ярмарка бумаги, канцелярских товаров, писчих принадлежностей. Подарки. Парфюмерия. Галантерея. Косметика. Аксессуары.

29.01. — 2.02. Кельн
Международная ярмарка сладостей.

30.01. — 3.02. Ганновер
Интершкола — Европейская выставка по обучению и воспитанию

Февраль

2.02. — 8.02. Нюрнберг
Международная ярмарка игрушек и специализированная ярмарка моделестроения. Ваше хобби.

3.02. — 5.02. Эссен
Международная отраслевая ярмарка растений, садоводческой техники, потребностей цветоводов.

3.02. — 5.02. Кельн
Неделя мужской моды. Международная весенняя ярмарка мужской одежды (джинсы, спортивная одежда, молодежная мода).

4.02. — 8.02. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная ярмарка кондитерских изделий, сладких блюд и мороженого.

5.02. — 8.02. Дюссельдорф
Презентация весенней коллекции (Ижедо Дессу — выставка нижнего белья, корсетных изделий и купальных костюмов).

7.02. — 10.02. Мюнхен
Международная весенняя специализированная ярмарка спортивных товаров и спортивной одежды.

18.02. — 21.02. Офенбах
Международная весенняя ярмарка кожаных изделий.

18.02. — 22.02. Франкфурт-на-Майне
Международная франкфуртская выставка. Сервировка, кухня, уют и освещение в доме, оформление подарков.

19.02. — 21.02. Мюнхен
Неделя моды в Мюнхене: весенние коллекции со всего мира.

20.02. — 24.02. Дюссельдорф
Дидактическая выставка на тему школы, образования и повышения квалификации.

21.02. — 24.02. Кельн
Всемирная ярмарка техники домашнего обихода.

24.02. — 26.02. Кельн
Международная весенняя детская и молодежная выставка.

24.02. — 27.02. Мюнхен
Международная специализированная ярмарка часов, украшений, драгоценных камней, жемчуга и серебряных изделий промышленного изготовления.

Март

4.03. — 8.03. Берлин
Международная биржа туризма.

4.03. — 12.03. Эссен
Всемирная ярмарка конного спорта.

5.03. — 7.03. Дюссельдорф
Международная весенняя ярмарка моды.

5.03. — 8.03. Кельн
Международная ярмарка скобяных изделий. Всемирный центр охранной техники. Замки, фурнитура. Специализированная ярмарка предметов для строительных и домашних работ.

7.03. — 11.03. Лейпциг
Специализированная ярмарка и конгресс по новшествам в области защиты окружающей среды.

8.03. — 12.03. Франкфурт-на-Майне
Международная музыкальная ярмарка. Специализированная ярмарка музыкальных инструментов, звуковой и световой аппаратуры, музыкальных принадлежностей и нот.

8.03. — 15.03. Ганновер
Всемирный центр: "Информация. Телекоммуникация".

10.03. — 13.03. Нюрнберг
Международная специализированная ярмарка охотничьего и спортивного оружия и комплектующих деталей.

10.03. — 15.03. Гамбург
Международная специализированная выставка гостиничного дела, общественного питания, хлебобулочных и кондитерских изделий.

11.03. — 19.03. Мюнхен
Международная ярмарка ремесел. Все о ремеслах.

14.03. — 16.03. Нюрнберг
Европейская выставка покрытий и облицовочных материалов (производство, соединение).

17.03. — 20.03. Дюссельдорф
Международная весенняя ярмарка обуви.

23.03. — 26.03. Лейпциг
Лейпцигская книжная ярмарка.

27.03. — 1.04. Кельн
Международная стоматологическая выставка.

28.03. — 1.04. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная выставка санитарного оборудования, отопительных систем, кондиционерных установок.

29.03. — 31.03. Нюрнберг
Уход за пожилыми людьми. Специализированная выставка и конгресс.

31.03. — 6.04. Дюссельдорф
Международная специализированная ярмарка хлебобулочных изделий.

Апрель

1.04. — 5.04. Нюрнберг
Выставка: отели, рестораны, кафе.

1.04. — 9.04. Лейпциг
Лейпцигская международная автомобильная ярмарка.

3.04. — 8.04. Ганновер
Ганноверская ярмарка.

3.04. — 9.04. Мюнхен
Международная специализированная ярмарка строительных машин, машин по производству строительных материалов, строительных инструментов.

6.04. — 9.04. Фридрихсхафен
Международная специализированная ярмарка авиационных видов спорта и авиации.

8.04. — 11.04. Франкфурт-на-Майне
Меха & мода.

11.04. — 13.04. Франкфурт-на-Майне
Международная отраслевая весенняя ярмарка швейных тканей.

22.04. — 24.04. Офенбах
Форум моды. Презентация весенних коллекций.

22.04. — 1.05. Саарбрюккен
Международная саарская ярмарка.

25.04. — 28.04. Ганновер
Международная выставка "Interhospital".

Май

2.05. — 4.05. Нюрнберг
Международная специализированная выставка и конгресс о компонентах и применении микроэлектроники.

2.05. — 4.05. Пирмазенс
Международная неделя кожаных изделий (весенняя коллекция).

3.05. — 6.05. Франкфурт-на-Майне
Международная выставка: маркетинг и коммуникации.

5.05. — 18.05. Дюссельдорф
Международная выставка печати и бумаги.

9.05. — 12.05. Штутгарт
Международная специализированная выставка компьютеров (планирование, изготовление; конгресс пользователей).

16.05. — 18.05. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная выставка по информации.

20.05. — 25.05. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная ярмарка мясных и колбасных изделий.

20.05. — 25.05. Штутгарт
Международная выставка по виноградарству, винодельчеству, садоводству, переработке продуктов, разливочной и упаковочной технике.

24.05. — 27.05. Гамбург
Международная специализированная выставка техники для гидроизоляции крыш и стен.

24.05. — 30.05. Ганновер
Всемирная ярмарка машин и оборудования деревообрабатывающей и лесной промышленности.

25.05. — 28.05. Нюрнберг
Международная специализированная выставка строительного камня и его обработки.

30.05. — 1.06. Берлин
Международная ярмарка-конгресс по оснащению и организации мероприятий; технических приспособлений.

Июнь

15.06. — 17.06. Штутгарт
Международная отраслевая ярмарка (оформление окон и фасадов зданий).

19.06. — 23.06. Дюссельдорф
Международная специализированная выставка технологий по защите окружающей среды и устранению отходов.

19.06. — 23.06. Мюнхен
Новейшая и прикладная оптическая электроника — международная специализированная выставка и конгресс.

20.06. — 22.06. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная выставка технических тканей и текстиламированных материалов.

23.06. — 25.06. Карлсруэ
Выставка садоводческой техники.

Август

4.08. — 6.08. Кельн.
Неделя мужской моды — Международная ярмарка мужской одежды: джинсы, спортивная одежда, молодежная мода (осенняя коллекция).

6.08. — 9.08. Дюссельдорф
Презентация осенней коллекции одежды.

20.08. — 22.08. Мюнхен
Неделя моды в Мюнхене: осенние коллекции со всего мира.

22.08. — 25.08. Мюнхен
Международная специализированная ярмарка спортивных товаров и осенней спортивной одежды.

25.08. — 27.08. Кельн
Международная осенняя выставка детской и молодежной одежды.

26.08. — 29.08. Офенбах
Международная ярмарка кожаных изделий (осенняя коллекция).

26.08. — 30.08. Франкфурт-на-Майне
Международная осенняя франкфуртская ярмарка: сервировка, кухня, уют и освещение в доме, оформление подарков.

26.08. — 3.09. Берлин
Международная выставка радиовещания. Мир потребительской электроники.

26.08. — 3.09. Дюссельдорф
Международная выставка жилых автоприцепов.

30.08. — 3.09. Фридрихсхафен
Международная велосипедная ярмарка.

Сентябрь

3.09. — 5.09. Кельн
Международная специализированная выставка спортивных товаров, мебели и приспособлений для кемпинга. Международная специализированная садоводческая выставка.

10.09. — 12.09. Дюссельдорф
Международная выставка моды (Ижедо Дессу (осенняя коллекция)) — выставка нижнего белья, корсетных изделий и купальных костюмов.

14.09. — 17.09. Кельн
Международная ярмарка "Все о велосипеде".

14.09. — 24.09. Франкфурт-на-Майне
Международная выставка легковых автомобилей.

15.09. — 17.09. Дортмунд
Международная специализированная ярмарка табачных изделий и сопутствующих товаров.

15.09. — 18.09. Дюссельдорф
Международная осенняя ярмарка обуви.

16.09. — 24.09. Фридрихсхафен
Международная выставка "Водные виды спорта".

22.09. — 25.09. Идар-Оберштайн
Международная специализированная ярмарка драгоценных камней и украшений из драгоценных камней.

26.09. — 29.09. Франкфурт-на-Майне
Международная отраслевая выставка "Аэропорт" (строительство и оснащение, обслуживание пассажиров, оформление грузов, техобслуживание, навигация).

28.09. — 1.10. Мюнхен
Международная специализированная фармацевтическая выставка

30.09. — 5.10. Кельн
Всемирная ярмарка продуктов питания — потребительские товары, гастрономия, оборудование.

Октябрь

5.10. — 12.10. Дюссельдорф
Международная ярмарка искусственных материалов и каучука.

6.10. — 8.10. Франкфурт-на-Майне
Международная специализированная выставка декоративного садоводства.

10.10. — 12.10. Ганновер
Международная специализированная выставка биотехнологий.

11.10. — 16.10. Франкфурт-на-Майне
Франкфуртская книжная ярмарка.

14.10. — 16.10. Нюрнберг
Фестиваль сувениров — международная специализированная ярмарка сувениров, подарков, спортивных, праздничных и рекламных вымпелов.

16.10. — 20.10. Мюнхен
Компьютеры, программное обеспечение, коммуникации. Международная специализированная выставка и международный конгресс.

10.10. — 21.10. Эссен
Международная специализированная ярмарка холодильной техники и кондиционеров.

21.10. — 23.10. Офенбах
Презентация осенних коллекций.

21.10. — 29.10. Гамбург
Международная выставка лодок.

24.10. — 26.10. Франкфурт-на-Майне
Международная осенняя отраслевая ярмарка швейных тканей.

25.10. — 28.10. Кельн
Международная специализированная ярмарка сооружений для спорта, отдыха и купания, оформление, уход, чистка, техобслуживание.

25.10. — 29.10. Дюссельдорф
Помощь инвалидам — международная выставка и конгрессы.

25.10. — 29.10. Лейпциг
Специализированная строительная ярмарка.

30.10. — 4.11. Дюссельдорф
Международная специализированная ярмарка измерительной и автоматизированной техники.

Ноябрь

7.11. — 9.11. Пирмазенс
Международная неделя кожаных изделий (осенняя коллекция).

7.11. — 10.11. Дюссельдорф
Охрана труда и производственная медицина — международная специализированная ярмарка. Конгресс, встречи.

7.11. — 10.11. Мюнхен
Международная специализированная выставка по производству электронной техники.

12.11. — 18.11. Ганновер
Международная специализированная выставка по растениеводству.

16.11. — 18.11. Нюрнберг
Европейский съезд и специализированная выставка по пивоварению и производству напитков.

18.11. — 26.11. Берлин
Международная выставка лодок.

22.11. — 23.11. Дюссельдорф
Всемирный форум по врачебной практике и организации больниц — международная специализированная выставка и конгресс. Форум по биотехнологии-96.

("Handelsblatt")

Перевод с немецкого Натальи ЛЕЩИЛОВСКОЙ.

Лейпциг готовится к весне

На снимке: К-Д. Нойман

В конце минувшего года в Минске состоялась презентация Лейпцигской весенней ярмарки. По просьбе корреспондента "НЭГ" о программе этого выставочного мероприятия рассказывает руководитель представительства Промышленно-торговой палаты Лейпцига в Беларуси Клаус-Дитер Нойман.

— Лейпцигская весенняя ярмарка в этом году пройдет с 1 по 4 марта. Она включает в себя три ярмарки: "Терратек", "Средства и техника упаковки" и "Лейпцигский инновационный форум".

"Терратек" уже стала неотъемлемой частью европейского календарного плана важнейших специализированных выставок-ярмарок по экологической тематике.

Доминирующие темы в 1995 году — техника и технологии утилизации отходов, замкнутые циклы и безотходные технологии; техника и технологии утилизации сточных вод; энергетика, альтернативные виды энергии.

По этим трем темам предполагается провести обсуждение схем финансирования проектов и действующих моделей. Разнообразна сопровождающая программа. Она включает в себя конгрессы, конференции, семинары и практикумы для специалистов.

Ярмарка "Средства и техника упаковки" направлена прежде всего на потребности рынка в современных технологиях, машинах и упаковочных материалах, которые бы соответствовали экономическим и экологическим требованиям. На ярмарке будут представлены известные фирмы-производители упаковочного материала, машин и оборудования для промышленности, торговли, транспорта и сферы услуг. То есть для специалистов ярмарка предлагает хорошую возможность познакомиться с тенденциями рынка, обменяться опытом и завязать деловые контакты.

Инновационный форум направлен на представление новых и перспективных технологий. В состав групп специалистов-посетителей этого форума войдут управляющие фирм, ответственные сотрудники, курирующие исследовательскую и научную работу из стран Европы и США.

Лейпцигская ярмарка приглашает белорусских специалистов посетить крупнейшее выставочное мероприятие. Для этого будет организован специальный чартерный авиарейс из Минска в Лейпциг и обратно.

Условия поездки и другие справки по Лейпцигской весенней ярмарке можно получить по телефонам в Минске: 26–18–75, 34–65–33, 34–74–95.

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

А. ВНЕСТИ ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИЕ ЗАКОНЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ:

I. В Закон Республики Беларусь от 20 декабря 1991 года "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 4, ст.75; 1993г., N 3, ст.27; 1994г., N 3, ст.24):

1. Пункт 2 статьи 8 изложить в новой редакции:

"2. Юридические и физические лица, занимающиеся реализацией продукции (работ, услуг) за наличный расчет через стационарные торговые (обслуживающие) пункты, обязаны осуществлять прием денежных средств с использованием кассовых суммирующих аппаратов или специальных компьютерных систем, зарегистрированных в государственной налоговой инспекции. Соответствующие требования к кассовым суммирующим аппаратам и программному обеспечению компьютерных систем, применяемых для этих целей, определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

В остальных случаях при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет прием денежных средств осуществляется по приходным кассовым ордерам либо отрывным талонам (билетам), зарегистрированным в государственной налоговой инспекции.

Применение кассовых суммирующих аппаратов или специальных компьютерных систем при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет в нестационарных торговых (обслуживающих) пунктах необязательно для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, которым областными и Минским городским Советами депутатов установлены фиксированные ставки подоходного налога.

Субъектам хозяйствования независимо от форм собственности, занимающимся торговой деятельностью, запрещается хранение и реализация товаров в пунктах продажи без наличия соответствующих документов, являющихся бланками строгой отчетности и подтверждающих приобретение (поступление) товаров.

Нарушение вышеуказанного порядка рассматривается как сокрытие дохода.

Для сопровождения и хранения товарно-материальных ценностей используются документы единого образца, утвержденного уполномоченными государственными органами".

2. Пункт 6 статьи 9 дополнить частями следующего содержания:

"Денежные средства (выручка), принятые с нарушением установленного порядка их приема при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет, взыскиваются в доход республиканского бюджета.

Товары (продукция), хранящиеся в пунктах продажи без документов (или по документам, не являющимся бланками строгой отчетности), подтверждающими их приобретение (поступление), подлежат аресту с последующей конфискацией в доход Республики Беларусь в установленном законодательством порядке.

В случаях скупки иностранной валюты без лицензии Национального банка Республики Беларусь, а также продажи ее вне обменных пунктов, купленная и проданная иностранная валюта подлежит аресту с последующей конфискацией в доход Республики Беларусь в установленном законодательством порядке".

II. В Закон Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года "О налоге на добавленную стоимость" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 3, ст.51, N12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

часть вторую статьи 4 изложить в новой редакции:

"Продукция (работы, услуги), реализуемая за пределы Республики Беларусь, налогом на добавленную стоимость не облагается за исключением банковских, страховых и финансовых услуг, а также товарообменных (бартерных) операций.

Товарообменные (бартерные) операции, связанные с приобретением комплектующих изделий, материалов для производственных целей и технологического оборудования для обновления основных фондов, налогом на добавленную стоимость не облагаются".

III. В Закон Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года "Об акцизах" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 3, ст.53, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

в части первой статьи 3:

абзац седьмой после слова "Пиво" дополнить словами "и другие алкогольные напитки, полученные методом сбраживания";

абзац десятый изложить в новой редакции:

"Изделия из натурального меха (песца, норки, соболя, лисицы, горностая, бобра):

пальто, полупальто, жакеты, куртки, палантины, горжеты, косынки, пелерины, пластины с площадью лекал 15 кв.дм и выше	20
головные уборы	15
воротники, манжеты, отделки и пластины с площадью лекал до 15 кв.дм	10
Импортируемый мех натуральный (мех песца, норки, соболя, лисицы, горностая, бобра)	25";

установить ставку акцизов на нефть сырую в размере 25 процентов вместо 38 процентов;

дополнить часть абзацем следующего содержания:

"Огнестрельное и газовое оружие и боеприпасы к нему**** 30";

отменить ставки акцизов на:

шины массовые и крупногабаритные для грузовых автомобилей, прицепов и полуприцепов;

телевизоры цветного изображения;

тракторы;

автомобили;

исключить ссылку *** к настоящей статье;

дополнить статью ссылкой **** следующего содержания:

"**** Кроме оружия и боеприпасов, реализуемых учреждениям и организациям Министерства обороны, Министерства внутренних дел, Комитета государственной безопасности Республики Беларусь и другим государственным органам в соответствии с законодательством".

IV. В Закон Республики Беларусь от 22 декабря 1991 года "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 4, ст. 77, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24, N 11, ст.151):

1. В статье 4:

в пункте 8:

абзац первый части второй после слов "облагаются предприятия" дополнить словами "(кроме предприятий розничной торговли)";

абзац пятый части второй исключить;

пункт 10 исключить.

2. В статье 5:

в пункте 2:

дополнить подпункт "в" абзацами следующего содержания:

"При этом общая сумма льготируемой прибыли, использованной на мероприятия, указанные в подпунктах "а", "б" и "в", не может превышать 50 процентов балансовой прибыли.

По приоритетным направлениям, определяемым Кабинетом Министров Республики Беларусь, сумма льготируемой прибыли, направляемой на расширение (развитие) производства, не ограничивается";

подпункт "з" изложить в новой редакции:

"з) суммы, переданные зарегистрированным на территории Республики Беларусь предприятиям, учреждениям и организациям здравоохранения, народного образования, социального обеспечения, культуры, физкультуры и спорта, финансируемым за счет средств бюджета, или суммы, использованные на оплату счетов за приобретенные и переданные указанным предприятиям, учреждениям и организациям товарно-материальные ценности. Расходы, указанные в настоящем подпункте, не могут превышать 5 процентов балансовой прибыли".

V. В Закон Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 3, ст.59, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

часть первую пункта 1 статьи 3 изложить в новой редакции:

"1. Годовая ставка налога на недвижимость юридических лиц устанавливается в размере 3 процентов".

VI. В Закон Республики Беларусь от 21 декабря 1991 года "О подоходном налоге с граждан" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 5, ст.79, N 12, ст.206; 1993 г., N 3,, ст.27):

1. Пункт 3 статьи 4 дополнить подпунктом "к" следующего содержания:

"к) для рабочих, служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан по заработной плате и другим видам денежных вознаграждений — на сумму налога, исчисленного исходя из месячной минимальной заработной платы на каждого ребенка до 18 лет и иждивенцев у каждого гражданина. Аналогичная льгота предоставляется гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, по доходам от этой деятельности при отсутствии у них другого основного места работы".

2. В статье 8 таблицу ставок налогов изложить в новой редакции:

"Размер месячного дохода:	Ставка налога
1. До 10-кратной месячной минимальной заработной платы	9% с суммы дохода
2. От 10-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 15-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 1 + 12% с суммы, превышающей 10-кратную месячную минимальную заработную плату
3. От 15-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 20-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 2 + 15% с суммы, превышающей 15-кратную месячную минимальную заработную плату
4. От 20-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 30-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 3 + 20% с суммы, превышающей 20-кратную месячную минимальную заработную плату
5. От 30-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 60-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 4 + 25% с суммы, превышающей 30-кратную месячную минимальную заработную плату
6. От 60-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 80-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 5 + 30% с суммы, превышающей 60-кратную месячную минимальную заработную плату
7. От 80-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 100-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 6 + 35% с суммы, превышающей 80-кратную месячную минимальную заработную плату
8. От 100-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. и выше	Сумма налога по пункту 7 + 40% с суммы, превышающей 100-кратную месячную минимальную заработную плату".

3. В части первой пункта 1 статьи 15 слова "в следующих размерах" заменить словами "по ставкам статьи 8 настоящего Закона исходя из годового дохода и сумм минимальных заработных плат, сложившихся в расчете за год", а таблицу ставок налогов исключить.

4. В части первой статьи 18 слова "в следующих размерах" заменить словами "по ставкам статьи 8 настоящего Закона исходя из годового дохода и сумм минимальных заработных плат, сложившихся в расчете за год", а таблицу ставок налогов исключить.

5. В пункте 4 статьи 19 слова "15 января" заменить словами "15 февраля".

VII. Во все вышеперечисленные законы внести следующие изменения:

1. Слова "Совет Министров" во всех падежах заменить словами "Кабинет Министров" в соответствующих падежах.

2. В словосочетании "Совет народных депутатов" во всех падежах и числах слово "народных" исключить.

3. Во всех случаях, если называются "исполнительные комитеты Советов народных депутатов", заменить эти словосочетания словами "местные исполнительные и распорядительные органы" в соответствующем падеже.

Б. ПРЕДУСМОТРЕТЬ В 1995 ГОДУ СЛЕДУЮЩИЕ ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ:

1. Негосударственные производственные предприятия освобождаются от уплаты налога на прибыль, полученную в 1995 году от реализации собственной продукции, произведенной работниками, находящимися в штате предприятия, если со дня их регистрации прошло не более двух лет. Отнесение предприятий к негосударственным производственным предприятиям осуществляется в соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 29 июня 1993 года "О порядке применения пункта 2 Постановления Верховного Совета Республики Беларусь "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения".

Производственным предприятиям, создающим дополнительные рабочие места, налог на прибыль уменьшается на процент прироста количества рабочих мест по сравнению с предыдущим периодом.

2. По импортированным нефти и нефтепродуктам, реализуемым в Республике Беларусь в 1995 году, уплата акцизов не производится.

3. Предприятия исправительно-трудовых учреждений и лечебно-трудовых профилакториев системы Министерства внутренних дел Республики Беларусь освобождаются от уплаты налога на прибыль и налога на добавленную стоимость.

4. Установить, что уплата акцизов по ввезенным в республику алкогольным напиткам, пиву и другим алкогольным напиткам, полученным методом сбраживания, и табачным изделиям производится при заявлении товаров в таможенных режимах свободного обращения и обратного ввоза. Кабинету Министров Республики Беларусь утвердить ставки акцизов и определить порядок их взимания по указанным видам товаров.

5. Предприятия и организации независимо от форм собственности, занимающиеся торговой и торгово-закупочной деятельностью, уплачивают налог на прибыль от этой деятельности, исчисленный в размере 5 процентов от товарооборота (стоимости реализации товаров несобственного производства), кроме оборотов по реализации отдельных социально значимых товаров в магазинах, расположенных в сельской местности, а также в специализированных магазинах, расположенных в городской местности.

Налог на прибыль, полученную от других видов деятельности, а также от реализации отдельных социально значимых товаров в магазинах, расположенных в сельской местности, и в специализированных магазинах, расположенных в городской местности, исчисляется в соответствии с Законом Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций".

Перечень социально значимых товаров, а также специализированных магазинов определяется Кабинетом Министров Республики Беларусь.

6. Товары (работы, услуги), которые реализуются за пределы Республики Беларусь, не облагаются налогом на добавленную стоимость при соблюдении соответствующими странами условий взаимности при поставках из этих стран товаров (работ, услуг) в Республику Беларусь, а также в случаях реализации их за свободно конвертируемую валюту.

7. Не распространять на членов колхозов действие главы II Закона Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан".

Сохранить на 1995 год взимание с колхозов подоходного налога с облагаемого фонда оплаты труда колхозников. Установить ставку налога в размере 8 процентов.

8. За несвоевременную уплату налогов в бюджет с плательщиков взыскивается пеня в размере 1,5 учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, действующей на момент взыскания средств, за каждый день просрочки платежа (включая день уплаты).

9. Предоставить право Президенту Республики Беларусь и Кабинету Министров Республики Беларусь снижать ставки акцизов и налога на добавленную стоимость на продукцию, выпускаемую предприятиями Республики Беларусь и не находящую сбыта на ее территории, уровень цен на которую превышает уровень цен на аналогичную продукцию, выпускаемую за пределами республики, а также поставляемую по клирингу.

10. Поручить Кабинету Министров Республики Беларусь:

а) определить виды предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать подоходный налог с граждан в твердых суммах и порядок его взыскания;

б) утвердить порядок применения и регистрации в государственных налоговых инспекциях до 1 марта 1995 года суммирующих кассовых аппаратов и программного обеспечения компьютерных систем, применяемых при реализации субъектами хозяйствования продукции (работ, услуг) за наличный расчет. Определить требования к суммирующим кассовым аппаратам, а также компьютерным системам, применяемым для этих целей;

в) обеспечить разработку и утверждение видов товарно-транспортных документов, обязательных при приобретении, отгрузке, транспортировке и хранении товарно-материальных ценностей, а также документов, являющихся бланками строгой отчетности и применяемых для приема денежных средств при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет.

В. ПРИЗНАТЬ УТРАТИВШИМИ СИЛУ СЛЕДУЮЩИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ:

пункт 6 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 10 декабря 1993 года "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (Ведамасці Вярхоўнага Савета РБ, 1994 г., N 3, ст.25);

Постановление Верховного Совета Республики Беларусь от 4 февраля 1994 года "О внесении дополнений в Постановление Верховного Совета Республики Беларусь "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 7, ст.105).

Г. ВВЕСТИ НАСТОЯЩИЙ ЗАКОН В ДЕЙСТВИЕ С 1 ЯНВАРЯ 1995 ГОДА.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

29 декабря 1994 года N 3480—XII

ГРИМАСЫ ЭКОНОМИКИ В ЗЕРКАЛЕ УГОЛОВНОГО ПРАВА

"СТРЕЛЯНЫЕ ВОРОБЬИ" НА ХОЗЯЙСТВЕННОЙ НИВЕ

Открывая новую рубрику, "НЭГ" предупреждает: она недолговечна. И все же основы правовой грамоты даже по сокращенной программе весьма необходимы. Особенно новым участникам белорусского рынка.

Как свидетельствуют судебная статистика, отчетность налоговых органов, поступающие в редакцию вопросы, почти все они начинают хозяйственную (предпринимательскую, торговую, посредническую и т.д.) деятельность, меньше всего заглядывая в Уголовный кодекс. Впрочем, очень многие из "стреляных воробьев" на этом рынке тоже подчас не подозревают о существовании уголовной ответственности за определенные действия (и даже бездействие) на хозяйственном поприще и во взаимоотношениях с партнерами и конкурентами.

Однако, как известно, незнание законов от ответственности не освобождает. Чтобы ликвидировать этот пробел, "НЭГ" решила практически полностью опубликовать один из наименее известных предпринимателям, иным хозяйствующим субъектам и один из наиболее обновленных разделов Уголовного кодекса Республики Беларусь — гл. 11 (в сопровождении, где это необходимо, микрокомментариев специалиста).

Рубрику ведет кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии Академии милиции МВД РБ Алексей ЛУКАШОВ.

ГЛАВА 11.

Преступления в сфере предпринимательства и иной хозяйственной деятельности. Название главы дано в редакции закона Республики Беларусь от 1 марта 1994 г. (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь. 1994. N 12. Ст. 176).

Статья 149. Передача или отправка потребителю недоброкачественной, некомплектной или нестандартной продукции

Передача или отправка потребителю из промышленного предприятия заведомо недоброкачественной, некомплектной или не соответствующей обязательным стандартам, техническим условиям либо требованиям другой нормативно-технической документации продукции в особо крупных размерах, совершенная должностным лицом, —

наказывается лишением свободы на срок до трех лет или штрафом, или увольнением с должности.

Статья 149^2. Реализация продукции, загрязненной радионуклидами сверх допустимых уровней

Реализация (продажа, а также иная передача) продукции, загрязненной радионуклидами сверх допустимых уровней, совершенная гражданами после применения мер административного взыскания за такое же нарушение, —

наказывается исправительными работами на срок до одного года или штрафом с конфискацией этой продукции.

Те же действия, совершенные должностным лицом после применения мер административного взыскания за такое же нарушение, —

наказываются лишением свободы на срок до двух лет или исправительными работами на тот же срок, или штрафом либо увольнением с должности.

Законодатель в лице Верховного Совета Республики Беларусь отказался от сохранения уголовной ответственности за выпуск на рынок недоброкачественной, некомплектной или нестандартной продукции, если это не связано с особыми потерями для потребителя. Тем более, если выпуск на рынок такой продукции имел место по недосмотру, халатности должностных лиц. В подобных случаях виновное промышленное предприятие подлежит гражданско-правовой ответственности в соответствии со ст. 61 Конституции РБ, нормами Гражданского кодекса РБ и Закона РБ "О защите прав потребителя" от 19 ноября 1993 года, предусматривающими право потребителя взыскать с виновных в судебном порядке как имущественный вред, так и материальное возмещение морального вреда.

Уголовная ответственность по ст. 149 установлена лишь за откровенный и тотальный брак, связанный с выходом на рынок недоброкачественной, некомплектной или нестандартной продукции в особо крупных размерах (таковым согласно ст.7^2 Уголовного кодекса считается размер, в 100 и более раз превышающий установленную минимальную зарплату на момент совершения преступления).

Требования к качеству (качеству в узком смысле слова, комплектности, соответствия стандартам и др.) продукции изложены в многочисленных нормативных актах. Один из наиболее значительных из них — уже упомянутый Закон "О защите прав потребителей".

Указанный закон понимает под "потребителем" граждан. Но в рамках ст. 149 понятие "потребитель" шире — и физические, и юридические лица.

Уголовную ответственность за данное преступление несут не рядовые работники, а лишь должностные лица промышленного предприятия (директор, управляющий и др.) любой формы собственности, уполномоченные отдавать распоряжения на отправку или передачу продукции потребителю. Если в результате их действий причинен крупный ущерб (в 40 и более раз превышающий размер минимальной зарплаты) потребителю — юридическому лицу или нанесен существенный вред правам и законным интересам потребителя-гражданина либо государственным или общественным интересам, виновные наряду с ответственностью по ст. 149, подлежат уголовной ответственности и по ст. 166 УК. (Заметим, что в настоящее время к числу должностных относятся лица, которые постоянно или временно, или по специальному полномочию занимают в учреждениях, организациях, на предприятиях (независимо от форм собственности) должности, связанные с исполнением организационно-распорядительных либо административно-хозяйственных обязанностей, или лица, уполномоченные в установленном порядке на совершение юридически значимых действий).

Реализация (продажа, а также иная передача (безвозмездная передача в качестве спонсорской помощи, бартер и т.п.)) продукции, загрязненной радионуклидами сверх допустимых уровней, вначале влечет административную ответственность как для граждан, так и для должностных лиц по ст. 46^2 Кодекса об административных правонарушениях. При повторении таких действий в течение года со дня наложения административного взыскания (штрафа) указанные лица подлежат наказанию по ст. 149^2 УК. При этом наказание для должностных лиц более строгое, нежели для граждан (в отличие от граждан они могут быть лишены свободы на срок до двух лет).

Статья 150^1. Лжепредпринимательство

Лжепредпринимательство, то есть создание предприятий и других предпринимательских структур без намерения осуществлять уставную деятельность в целях получения ссуд, кредитов либо для прикрытия запрещенной предпринимательской деятельности, либо для сокрытия, занижения прибыли, доходов, других объектов налогообложения или иного извлечения материальной выгоды, —

наказывается лишением свободы на срок до двух лет или штрафом.

Введенная в действие с 22 июля 1993 года ст.150^1 уже "работает". Лжепредпринимательство выявляется, как правило, государственной налоговой инспекцией или "налоговой милицией". Дела этой категории имеются в производстве прокуратуры, некоторые из них поступили в суды.

Действия, предусмотренные данной статьей, хорошо известны определенным представителям малого и среднего бизнеса, стремящимся "убежать" от налогообложения, людям, идущим в предпринимательство лишь на год-два, чтобы "пожить" в свое удовольствие.

Ее особенность в том, что наказуема уже сама по себе деятельность по созданию лжепредпринимательской структуры малого предприятия, фирмы и т.п. Достаточно зарегистрировать в исполкоме пресловутые "Рога и копыта", не имея намерения осуществлять уставную деятельность, и у соответствующих органов появляются все основания предъявить вам обвинение по ст.150^1 УК. Обязательное условие при этом — наличие у лица, создающего фиктивную предпринимательскую структуру, корыстной цели, стремления получить в результате этого материальную выгоду (пути ее реализации обозначены в этой же статье кодекса). Доказать наличие такой цели не всегда просто. Но не невозможно. Все дело в знаниях и опыте подразделений налоговых расследований, следователей прокуратуры, судей. Чем сильнее они будут, тем больше у предпринимателей, плодящих ради "смягчения" налогового бремени фиктивные дочерние фирмы, и им подобных возможностей испытать на себе все "прелести" нашего судопроизводства и не заставящего себя долго ждать наказания в виде лишения свободы на срок до двух лет или штрафа.

Ответственность по статье 150^1 может нести любой дееспособный человек, достигший 16-летнего возраста. Хотя, строго говоря, исполкомы Советов депутатов согласно нашему гражданскому законодательству не должны регистрировать предприятия, создаваемые лицами, не достигшими 18 лет (за исключением случаев, установленных Гражданским кодексом).

Упомянутой в статье "запрещенной предпринимательской деятельности" будет уделено внимание позже, при характеристике статьи 160 Уголовного кодекса.

(Продолжение следует)

Грабежи века

Так назвал украинский парламент аферу с украинской гривной, так и не состоявшейся, и дал добро на арест бывшего и.о.премьер-министра Е.Звягельского, которого обвиняют в нанесении ущерба в размере 26 миллионов долларов. Однако сделать это невозможно, т.к. сам виновник по некоторым сведениям лечится в Израиле.

Не менее впечатляет и "кукурузная операция" первого зам.спикера республиканского парламента А.Ткаченко, провернувшего открытие кредитной линии США для Украины в 70 млн.долл. под проект выращивания кукурузы. Кроме "прибыли" в виде иномарок, офисов и т.п. для некоторых лиц, внедрение проекта повергло в убытки многие хозяйства державы, которых принудили принять участие в выращивании так и не выросшей кукурузы. А 70 млн.долларов придется выплачивать Америке госказне.

* * *

От НДС освободили юристов

Кабинет министров Украины освободил с 15 октября 1994 года от уплаты налога на добавленную стоимость ряд видов юридической помощи гражданам. Это консультации по правовым вопросам, составление документов правового характера, участие в уголовных делах на предварительном следствии, а также в представительстве при рассмотрении уголовных, административных и гражданских дел в судах первой и кассационной инстанций и в порядке надзора.

* * *

Спасет ли налоговый суд

В Латвии предполагается создать налоговый суд, хотя и сейчас служба госдоходов имеет право карать частных предпринимателей не только штрафами, но и конфискацией незаконно реализуемого товара. После Нового года здесь грядет общее декларирование доходов, в перспективе служба мечтает "пробить" всеобщее декларирование имущества. По мнению руководства службы, бюджет государства пополнится после создания системы контроля за наиболее крупными налогоплательщиками, а это 100—150 фирм.

А в результате опроса населения об отношении к налогам, проведенного Центром социальных исследований Латвии, выяснилось, что около 64% опрошенных отрицательно оценили налоговую политику страны.

* * *

Налоговые "герои" России

Государственная налоговая служба приказом закрепила опыт некоторых регионов о создании при налоговых органах отделов информации. В их функции вменены обязанности не только информировать налогоплательщиков о взимаемых платежах, но и делать достоянием хозяйствующих субъектов и граждан сведения о тех, кто уклоняется от уплаты налогов, кого разыскивает налоговая инспекция, имена предприятий с адресами и фамилиями руководителей, не представивших отчеты о своей деятельности.

Опыт работы информационных отделов в Краснодарском крае и Санкт-Петербурге показали, что гласность очень помогает сборщикам законных средств в казну.

По материалам прессы

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ

У вас спор? Есть судья

Международный арбитражный суд при Белорусской торгово-промышленной палате был создан в апреле нынешнего года. О том, как работает этот орган, какие споры рассматривает, каковы направления его деятельности, рассказывает в беседе с нашим корреспондентом Галиной СУША ответственный секретарь суда Сергей РАК.

— Сергей Иванович, ради чего создавался Международный арбитражный суд?

— Дать белорусским предпринимателям альтернативу в рассмотрении споров, которые вытекают из контрактов, заключаемых с субъектами хозяйствования, расположенными вне территории Беларуси. Мы создали орган наподобие тех, которые давно существуют в различных государствах. Международная практика показывает, что, как бы партнеры тщательно ни продумывали контракты, проблемы все равно могут возникнуть. Тут и поможет разобраться независимый компетентный орган, каковым является наш суд.

— Но у нас уже существуют хозяйственные суды...

— Мы от них отличаемся. Поскольку мы — суд третейский, то, следовательно, судью выбирают участники процесса. Это дает уверенность в том, что стороны, назвав беспристрастного и компетентного арбитра, получат такое же беспристрастное и компетентное решение.

Второе: наш суд — негосударственный. И это плюс, ибо исполнение решений государственных судов на территории некоторых стран затруднено, а порой и вообще невозможно. Наши же решения исполняются принудительно более чем в 90 странах, т.е. в тех, которые подписали Нью-Йоркскую Конвенцию 1958 года "О признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений".

И, наконец, наш третейский суд конфиденциален, дешев, демократичен.

— Какого рода специалисты работают у вас?

— У нас существует открытый список арбитров. В нем люди, имеющие как правило юридическое образование и достаточный опыт работы в сфере внешнеэкономической деятельности.

Порой у белорусских субъектов хозяйствования бытует мнение, что мы как арбитраж, расположенный на территории Республики Беларусь, должны непременно выступать на их стороне. Это ошибочное мнение. Мы — суд, разрешаем споры на основании действующего законодательства, выносим решения в пользу права, а не соотечественника.

Наш опыт пока еще, правда, небольшой, свидетельствует: белорусских предпринимателей надо обеспечить нормативно-правовой базой, научить их составлять контракты, чтобы те были на должном уровне. Тогда спорных вопросов станет меньше.

Мы уже провели один семинар, на котором анализировали процедуру рассмотрения споров. Готовим следующий — о порядке заключения контрактов.

— Насколько совершенна та законодательная база, на основе которой вы работаете?

— Особенность нашего арбитража в том, что мы используем не одно право. Если, положим, берется за основу белорусское, то решение выносится на основании законов Республики Беларусь. Если же применяется законодательство Франции, Германии или другой страны, то "играем" по их правилам.

— Можно ли привести примеры наиболее интересных, характерных процессов, которые рассматривал Международный арбитражный суд?

— Персонально их участников мы называть не можем — это конфиденциальная информация, но могу сказать, что некоторым представителям белорусского бизнеса наш арбитраж помог выйти из тупиковой ситуации, поскольку существовавшая в контрактах оговорка не позволяла обращаться в иные суды. Среди тех, кто подал исковые заявления, были и крупные государственные предприятия, и частные фирмы. Суммы заявленных исковых требований тоже различались. Теперь есть возможность востребовать их от нерадивых бывших партнеров.

Что касается круга рассматриваемых вопросов, то здесь и торговля промтоварами, продуктами питания, и финансовые проблемы, связанные с неоплатой контрактов, и бартерные поставки, и многое другое.

— Какие наиболее типичные ошибки характерны для наших государственных и негосударственных структур при заключении договоров?

— Самая большая проблема — так называемая предоплата. Согласно такому контракту белорусская сторона отправляет деньги за рубеж, а товара после не получает. Это весьма распространенные случаи. Есть и специфические вопросы, например, касающиеся права эксклюзивного продавца.

— Есть ли у вас контакты с такими же судами других государств?

— Да, мы изучаем опыт деятельности зарубежных арбитражных судов. Летом наши представители стажировались в Польше. Недавно пришло приглашение поехать на совещание европейской арбитражной группы в Париж. Будем участвовать во всех мероприятий такого рода, постоянно обмениваться информацией. И, конечно, мы поддерживаем контакты с родственными судами Российской Федерации, Украины. Короче говоря, впитываем мировой опыт, налаживаем сотрудничество с коллегами.

— За счет чего вы существуете?

— Истец, подающий исковое заявление, должен оплачивать наши услуги. Само рассмотрение споров происходит на компенсационной основе. При подаче искового заявления оплачивается третейский сбор, который включает в себя расходы по ведению дела, гонорар арбитров. Иные издержки по производству в случае необходимости оплачиваются дополнительно.

После вынесения судом решения все затраты по ведению дела взыскиваются с проигравшей стороны. Наши ставки приемлемы для любого, кто хотел бы к нам попасть, и в то же время дают возможность привлекать для рассмотрения споров компетентных специалистов. В мире же такого рода услуги очень дороги. Пока все полученные средства тратим на создание должной организационно-технической базы, налаживания связей с зарубежными партнерами. Это недешево, но необходимо для компетентной и профессиональной деятельности.

— Возникают ли проблемы при уплате сборов?

— Да, у некоторых субъектов хозяйствования, чьи деньги "ушли" в Польшу или Болгарию, возникают. Они просят в связи с тяжелым финансовым положением разрешить уплату сбора после того, как решится вопрос. К сожалению, наш регламент не предусматривает этого. Мы лишь можем на 50% до начала рассмотрения спора понизить ставку, чтобы после вынесения решения довзыскать ее. Но полностью освободить от уплаты не можем.

Что нас ждет в мировой торговой организации?

(Накануне подачи Беларусью в ГАТТ меморандума о своей торговой политике)

В апреле прошлого года в Марракеше (Марокко) произошло событие, которое генеральный директор ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) Питер Сазерленд назвал "определяющим моментом истории второй половины этого столетия". Речь идет о подписании министрами 125 государств — участников многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ договоренностей Уругвайского раунда, что приведет в ближайшем будущем к беспрецедентной либерализации международной торговли, действенности и упорядоченности общепризнанных правил и процедур внешней торговли, постепенному распространению их на новые области международной торговли.

Теперь все, кто желает присоединиться к ГАТТ, а со следующего года — Мировой торговой организации (МТО), должны будут признать результаты Уругвайского раунда в полном объеме. Это касается и нас самих, и наших ближайших соседей, и торгово-экономических партнеров — России и Украины, которые уже приступили к обсуждению своих меморандумов о торговой политике со странами — членами ГАТТ с целью присоединения к этой организации.

Результаты Уругвайского раунда вселяют оптимизм

Новые договоренности приведут к резким сокращениям таможенных тарифов (богатые страны сократят их более чем на треть, свыше 40% импорта будет осуществляться беспошлинно, в том числе — фармацевтические изделия, строительная техника, медицинское оборудование, сталь, пиво, мебель, сельскохозяйственная техника, древесина, бумага и игрушки).

Ряд секторов торговли услугами временно остается за рамками нового соглашения, в частности, коммерческие морские и воздушные перевозки, финансовые услуги, телекоммуникации, передвижение физических лиц. В то же время сельское хозяйство теперь полностью подпадает под регулирование на основе многостороннего экономического сотрудничества. В течение шести лет "искажающие торговлю" субсидии и импортные барьеры будут ликвидированы. Последние преобразуются в тарифы. Постепенно будет ликвидировано действие соглашения по многим видам волокон, которое известно нашим текстильщикам по ограничительным квотам ЕС, а тарифы на текстиль и одежды уменьшены. Соглашением упорядочена сфера интеллектуальной собственности.

Следует отметить, что ЕС сохранил за собой право иметь в области аудиовизуальных средств квоты, субсидии и свои особые правила.

Соглашением прокладывается дорога к созданию Мировой торговой организации, преемницы ГАТТ, в компетенцию которой будет входить применение санкций против нарушителей правил честной торговли, разрешение торговых споров, гарантирование соблюдения правил Уругвайского раунда и в целом обеспечение роста и либерализации международной торговли.

Успех Уругвайского раунда, безусловно, в интересах и Республики Беларусь, которая, добиваясь выхода на мировые рынки, год назад официально заявила о своем стремлении к полноправному участию в ГАТТ. Достигнутые в Марракеше договоренности будут активно противодействовать торговому протекционизму (будь то в форме "добровольных" экспортных ограничений или антидемпинговых процессов, которые полностью и не исключаются, но теперь строго регламентируются), введут систему "прозрачных" правил торговли, не подлежащих произвольной интерпретации, что является большим плюсом для небольших стран, которые смогут рассчитывать на эффективную многостороннюю систему разрешения торговых споров — окончательного гаранта их прав.

Не все проблемы еще решены

Однако ситуация в связи с началом нового этапа в развитии мировой торговли далеко не безоблачна. Сейчас сложно идет процесс ратификации странами — членами ГАТТ заключительного соглашения Уругвайского раунда. Уже на национальном уровне столкнулись силы, по-разному представляющие необходимый баланс либерализма и протекционизма в международной торговле. Договоренности Уругвайского раунда резко сужают протекционистские возможности национальных правительств. Произошли новые стычки между странами — членами ГАТТ в связи с тем, что США потребовали, чтобы в политическую декларацию встречи в Марракеше был внесен специальный пункт, гласящий, что в ближайшем будущем в рамках МТО начнется рассмотрение вопроса о взаимосвязи торговой системы и "международно признанных условий труда". Развивающиеся страны, возражающие против обсуждения в рамках ГАТТ или даже Международной организации труда (МОТ) вопросов прав трудящихся в увязке с торговыми, были просто приведены в ярость нарушением договоренности не поднимать до Марракеша никаких новых проблем. Правительства этих стран ведь до того признали, что выгоды от договоренностей Уругвайского раунда в плане большего доступа к мировым рынкам перевешивают убытки, которые неминуемы в результате открытия в довольно короткие сроки собственных рынков. Теперь же попытки США увязать торговые договоренности с социальными вопросами, которые включают минимальную заработную плату, контроль за загрязнением окружающей среды и права человека, ослабили внутриполитические позиции этих правительств ввиду того, что подобные требования воспринимаются как попытка развитых стран достичь протекционистских целей скрытым путем.

США, несомненно, ожидали такой реакции, но администрация Клинтона испытывает сильнейший нажим со стороны профсоюзов, требующих принятия мер против "социального демпинга", результатом которого, по их мнению, является потеря доходов от торговли, инвестиций и рабочих мест в пользу стран с низкими заработками.

Почти все, кто выступают в ГАТТ за введение "социальной статьи", утверждают, что в их планы не входит ликвидация сравнительных преимуществ стран с низким уровнем заработной платы. Л.Бриттен, комиссар ЕС по вопросам торговли, заявляет, что акцент долженбыть сделан на главных конвенциях МОТ в области прав человека, в частности, по вопросам эксплуатации детского труда, рабства и других форм принудительного труда, свободы образования профсоюзов. Однако западные профсоюзы трактуют "социальную статью" гораздо шире.

Сомнения развивающихся стран в этой связи разделяются П.Сазерлендом, генеральным директором ГАТТ, который расценил попытки протолкнуть вопрос о "социальном демпинге" как неверный подход. По его словам, "такая политизация торговой политики приравнивается в политической области к разрыву дипотношений". Осуществление ее в рамках МТО "поставит систему по угрозу коллапса". За этими словами скрывается опасение, что равновесие интересов Севера и Юга по вопросам торговли, достигнутое в ходе Уругвайского раунда, может быть разрушено.

Срочные переговоры между США и развивающимися странами привели к компромиссу, предотвратившему срыв подписания заключительных документов Уругвайского раунда. США согласились, что в политической декларации права трудящихся упоминаться не будут, а будет сделано по этому поводу лишь устное заявление, что станет преддверием к обсуждению данного вопроса на уровне подготовительного комитета, который будет заниматься компетенциями МТО.

Хотелось бы отметить, что вопрос о "социальном демпинге" при его механическом переносе из сугубо социально-гуманитарной сферы в область торговых отношений будет потенциально взрывоопасным и в координатах взаимоотношений Восток — Запад. Его смыкание, например, с вопросом об экологических стандартах в производстве может создать сложный комплекс проблем между странами Запада и Восточной Европы, включая СНГ.

Чем для нас может быть МТО?

Возвращаясь к значимости МТО для экономик, сильно зависящих от внешней торговли, к числу которых принадлежит и Республика Беларусь, следует отметить следующие важные моменты. Правила МТО будут носить универсальный характер (станут обязательными в полном объеме для всех стран, в отличие от результатов предыдущего Токийского раунда, когда действовал принцип свободы выбора). Все будут подчиняться единой и четкой системе рассмотрения торговых споров. Для малых стран с ограниченными ресурсами это представляет особое преимущество ввиду отсутствия необходимости обращаться в самые разные органы ГАТТ, что до сих пор было обременительно как по времени, так и по финансовым соображениям. Впервые под компетенцию многостороннего регулирования подпадает торговля услугами и правами на интеллектуальную собственность, что должно способствовать ее активизации ввиду утверждения в первую очередь принципа недискриминации и взаимности.

В случае Беларуси важно постепенное распространение норм ГАТТ на торговлю продуктами сельского хозяйства и преобразование нетарифных импортных барьеров в тарифы. У нее еще есть время восстановить и реформировать свое селькое хозяйство под государственной защитой, подготовить его к условиям открытой конкуренции как на внешних, так и на внутреннем рынках.

По мнению П.Сазерленда, МТО предоставит небольшим странам, зависимым от внешней торговли, новые гарантии того, что обязательства, к которым они присоединились, надежные и выполняемые. Кроме того, это в будущем, безусловно, важный элемент благоприятной внешней среды для реформирующихся экономик, в том числе и белорусской.

Помимо повышенной правовой безопасности, торговле будет также благоприятствовать уже упоминавшееся нами устранение или сокращение нетарифных барьеров как скрытой формы протекционизма. Не секрет, что по мере того, как благодаря серии раундов многосторонних торговых переговоров тарифные барьеры уменьшались, другие формы протекционизма набирали силу. Уругвайский раунд в этой области обеспечил позитивный прорыв. Были усилены правила, касающиеся технических барьеров в торговле, и они теперь будут обязательны для всех членов МТО, а не только для тех, кто присоединился к соответствующему кодексу ГАТТ, как это было ранее. Усовершенствованные правила и процедуры были согласованы также и в других областях: лицензирование импорта, правила определения происхождения товаров и предотгрузочная инспекция, что, по высказыванию П.Сазерленда, "для широкой публики практически не говорит ни о чем, но для бизнесменов является животрепещущими вопросами".

Предприняты также меры для того, чтобы санитарные и фитосанитарные меры не использовались как необоснованные торговые барьеры. Новое соглашение в этой области устанавливает более справедливые правила и учреждает комитет по наблюдению за их исполнением.

МТО и региональная экономическая интеграция

В одном из своих недавних публичных выступлений генеральный директор ГАТТ П.Сазерленд особо остановился на будущих взаимоотношениях Мировой торговой организации с региональными интеграционными образованиями. Для последних важность МТО заключается, по его мнению, в том, что она будет гарантом глобальной системы правил торговли, мировым форумом для продолжения торговых переговоров и универсальной платформой для выработки новой повестки дня. МТО станет важным и незаменимым партнером для региональных интеграционных группировок, как уже существующих, так и формирующихся.

До сих пор правила ГАТТ являлись правовыми рамками, обеспечивавшими развитие региональных интеграционных группировок на конструктивных началах, а не в духе враждебности к другим торговым субъектам. Можно сказать, что их деятельность увенчалась успехом, так как она привела к росту торговли не только между государствами — участниками таких группировок, но и с третьими странами. Отсюда напрашивается вывод, что будущее членство в МТО стран СНГ будет лишь способствовать цивилизованной и эффективной экономической интеграции в рамках самого Содружества, на базе механизмов, широко признаваемых в мире и совместимых с теми, которые уже действуют, например, в западной части нашего континента.

МТО будет совершенствовать упомянутые правила, обеспечивая и в дальнейшем эффективное и взаимополезное сосуществование интеграционных группировок, общими базой и языком которых являются принципы и правила ГАТТ. П.Сазерленд, например, отмечает, что "маловероятно, чтобы Мексика смогла присоединиться к НАФТА (Североамериканская ассоциация свободной торговли), не стань она до этого членом ГАТТ. Под большим вопросом также членство Китая с его огромным потенциалом в азиатско-тихоокеанских торговых объединениях, пока эта страна вне системы ГАТТ". А последнее означает, что сохраняются сомнения относительно свободы доступа к китайскому рынку, прочности обязательств и возможности долгосрочного планирования.

Аналогичные проблемы возникают и в других частях света. В Центральной и Восточной Европе, например, членство в ГАТТ обеспечивает странам бывшего СЭВ более прочную позицию в переговорах по сближению с Европейским Союзом. Это также чрезвычайно важно и для бывших республик СССР, которые сейчас составляют почти половину из 21 государства, добивающихся в настоящее время присоединения к ГАТТ/МТО. По мнению П.Сазерленда, эти страны должны явить пример эффективного сочетания внутренней экономической либерализации, региональной интеграции и многосторонней системы регулирования мировой торговли. Главное условие для этого — открытость. И жизнеспособная и эффективная Мировая торговая организация должна обеспечить ее . Хотелось бы еще раз отметить, что потребность в этом наиболее очевидна для небольших стран, в которых внешняя торговля составляет значительную часть ВВП. Поэтому-то и важна в ближайшем будущем в Беларуси широкая популяризация норм и принципов Генерального соглашения по тарифам и торговле, результатов Уругвайского раунда, чтобы они стали фактом общественного сознания, как это, например, произошло в маленькой Швейцарии — одном из лидеров международной торговли. Безусловно, в первую очередь это касается политиков и деловых кругов, которые будут принимать решения по включению правовых структур ГАТТ и соглашения Уругвайского раунда в наше законодательство, а этот процесс нельзя будет растягивать до бесконечности, так как очень скоро уже практически все страны мира будут вырабатывать свою торгово-экономическую стратегию и тактику в рамках многостороннего сотрудничества Мировой торговой организации.

Олег ЕРМОЛОВИЧ,
экономический советник посольства РБ в Швейцарии

НАУКА

Низкая зарплата — унижение народа и подножка экономике

К ТАКОМУ выводу мы пришли, анализируя вопросы оплаты труда в республике. Последовательное проведение руководством республики политики опережения роста цен по отношению к росту заработной платы привело к тому, что средняя заработная плата, по данным отдела проблем заработной платы НИИ труда, оказалась ниже минимального потребительского бюджета (МПБ), а минимальная зарплата составила в октябре 1994 года всего лишь 5,6% (!) от МПБ. Заработная плата перестала выполнять не только функцию важнейшего мотиватора к труду, но и свою социальную роль. Она не обеспечивает воспроизводство необходимых жизненных сил и способности к труду человека. Об этом свидетельствует хотя бы то, что правительство вынуждено оказывать материальную помощь имеющим низкую квалификацию работающим людям, зарплата которых не только не позволяет им обеспечить материально свою семью, но и самих себя. В подобном абсурдном положении с каждым очередным витком роста цен оказываются все более широкие слои населения.

А премьер-министр республики М.Чигирь, пообещав повысить зарплату бюджетникам, совершенно искренне пытается убедить всех нас в том, что нужно немедленно в очередной раз повышать цены и прежде всего на продовольственные товары, иначе они уплывут за границы нашего отечества, а полки наших магазинов снова станут пустыми. И он здесь полностью прав. Цены в России в очередной раз подскочили, цены в Польше, в Прибалтике, в Украине тоже высокие и нам нельзя отставать, иначе граждане соседних стран и наши "челноки" вывезут все до нитки.

Благо, что у нас продовольственные товары есть. Наши производители продовольственных товаров несмотря на большие трудности обеспечивают республику (и неплохо) продуктами питания. Несмотря на обильный поток частого справедливой критики в адрес правительства В.Кебича, надо отдать ему должное за то, что оно в условиях сложной экономической обстановки и политической борьбы сохранило от разрушения сельское хозяйство и благодаря этому даже в трудных климатических условиях нынешнего года, как свидетельствует статистика, спад объема производства сельхозпродукции за 10 месяцев составил лишь 14,5%, в то время как валовой внутренний продукт в республике за это время сократился на 24%.

СОРЕВНОВАНИЕ в гонке за ростом цен между странами СНГ и Восточной Европы будет продолжаться долго. По крайней мере до тех пор, пока во всех бывших социалистических странах уровень цен не достигнет мировых по всем основным позициям товаров и услуг, а рыночные отношения не нормализуются. Если сегодня наше правительство вынуждено подтягивать цены до уровня соседних стран, то завтра ему придется в очередной раз повышать цены, потому что снова возросли цены на российские энергоносители, снова упал курс нашей валюты и т.д. Приходится также повышать цены и потому, что госбюджет республики просто не в состоянии выдержать нагрузки, связанные с дотациями, и прежде всего сельскому и коммунальному хозяйству. Имеются и другие причины, которые неумолимо подталкивают к тому, что виток за витком накручиваются цены, постепенно удушая экономику и доводя до отчаяния людей, потому что зарплата все больше и больше отстает от роста цен.

Поскольку мы избрали путь интеграции в мировую экономику, не вдаваясь в оценку правильности такого выбора, мы волей или неволей вынуждены будем играть по тем правилам, которые сложились в экономике западноевропейских и других стран, а, следовательно, наш внутренний рынок по всем своим параметрам, в том числе и по ценам, должен стремиться к мировому уровню. Поэтому цены не надо сдерживать. Вопрос состоит только в том, какой должна быть зарплата и вообще доходы населения и как они должны изменяться в связи с ростом цен?

По прикидкам специалистов НИИ труда заработная плата сможет выполнять свою социальную функцию воспроизводства способности к труду, если затраты на оплату труда будут составлять в валовом внутреннем продукте не менее 40,0% (сегодня эти затраты у нас в республике составляют всего лишь 23,0%, в странах с развитой рыночной экономикой — более 50%). **Вывод здесь очевиден: чтобы восстановить социальную функцию, а затем и создать условия для повышения мотивации к труду, нужен опережающий рост зарплаты по сравнению с ростом цен.**

Но возможен ли такой путь реформированияэкономики? Ведь некоторые наши профессора от экономики и западные советники неустанно твердят, что нужно заморозить вообще или затормозить рост зарплаты, нужна жесткая денежно-кредитная политика — только так можно преодолеть инфляцию и кризис в экономике вообще. На этих принципах основана и президентская программа неотложных мер по выводу экономики Республики Беларусь из кризиса. Но не надо быть экономистом, чтобы понять, что такой путь возможен только при одном условии, если государство будет получать большие финансовые инъекции извне и активно развивать свой экспортный потенциал, или же, как Россия, иметь мощную сырьевую базу. Почему? Да потому, что из-за низкого уровня доходов большинства населения внутренний рынок крайне ограничен, а это означает, что производимая в стране продукция не будет иметь сбыта. Это явление мы сегодня уже наблюдаем, когда более 30% вынужденных простоев белорусских предприятий происходит именно по этой причине. Тем более, что наша продукция по своим качественным параметрам не всегда может конкурировать на мировом рынке.

Но более всего из-за низкой покупательной способности населения испытывает трудности сельское хозяйство. Сегодня просто бессмысленно устанавливать высокие цены на продовольственные товары. Их попросту перестанут покупать. Поэтому правительство вынуждено выделять огромные дотации сельскому хозяйству, выделять ничем не обеспеченные льготные кредиты, усиливая инфляцию в стране. Но правительство не имеет таких средств и возможностей, чтобы исключить ценовой дисбаланс, который постоянно увеличивается. Различия в ценах на сельхозпродукцию и сельхозтехнику порой достигают сотен, а то и тысяч раз. Это буквально ставит на колени производителей сельскохозяйственной продукции.

ГДЕ ЖЕ выход из ситуации? А он очевиден. **Необходимо резко увеличить покупательную способность населения, интенсивно развивать внутренний рынок, т.е. действовать ровно "до наоборот" по отношению к рекомендациям международных организаций.** Дело в том, что мы должны учитывать специфическую природу разразившегося у нас кризиса.. Он в большей мере связан с изменением политической системы. И, чтобы перейти от жестко централизованной экономической системы к свободной рыночной, необходимо создать для этого соответствующие предпосылки. При этом мы должны рассчитывать не на помощь извне, а на собственные силы. Поэтому должны активно развивать полноценный внутренний рынок.

В соответствии с современными экономическими теориями, которые интенсивно распространяются у нас в экономической науке и практике, выделяются три экономических субъекта рыночных отношений, через деятельность которых осуществляется движение всего экономического механизма в государстве. Это прежде всего производство (предпринимательство, бизнес) — все предприятия независимо от форм собственности. Второй субъект — это домашнее хозяйство (мы с вами) со всеми нашими доходами, движимостью и недвижимостью. Наконец, третий — это правительство и все властные структуры, которые, манипулируя такими рычагáми, как налоги и сборы, процентные ставки, ослабляют или усиливают потоки движения товарных и денежных масс, стимулируя или сдерживая производство каких-то товаров и услуг, уменьшая или увеличивая реальные доходы населения. Правительство — это один из активнейших участников рыночной экономики. Оно может активно влиять на состояние внутреннего рынка и ответственно за его развитие. Но рыночные отношения могут успешно развиваться, если имеется необходимый баланс в отношениях между всеми его участниками.

Исторически сложилось так, что в Советском Союзе большинство затрат населения, связанных с оплатой жилищно-коммунальных услуг, здравоохранения и образования, большей части социальной сферы, брало на себя государство. Кроме того, внутренние цены были очень низкими, а, следовательно, домашнее хозяйство, как важнейший элемент рыночных отношений, оказалось неразвитым.

Именно на этот фактор меньше всего обратили внимание реформаторы в России, в фарватере которых вынуждена была идти и Беларусь, что привело к многочисленным негативным последствиям, и, в первую очередь, к спаду производства, небывалому росту преступности, моральной деградации в обществе.

Дело в том, что отпуск цен на товары и услуги, который был проведен Гайдаром и его командой, должен был с неизбежностью сопровождаться и соответствующим ростом цен на такой товар, как рабочая сила. Но поскольку такой шаг не был сделан (трудно сказать по недомыслию или сознательно), сегодня оказалось, что средняя зарплата в России в 20 — 30 раз, у нас в 50 — 100 раз ниже, чем в некоторых экономически развитых западных странах. По уровню образования, качеству профессиональной подготовки нашей рабочей силы это явно не соответствует ее стоимости.

Беда в том, что подобная ошибка не только привела к обнищанию народа, но и подрывает саму основу рыночной экономики, внутренний рынок страны и тем самым удушает экономику, создает предпосылки для коррупции, крупного и мелкого воровства, которым поражено большинство работников. Был избран самый мучительный, унизительный для народа путь реформ.

КАКОЙ же выход видится нам из сложившейся ситуации? Необходимо цены полностью отпустить на свободу, установить минимальный потребительский бюджет исходя из мировых цен на все импортируемые в республику сырьевые ресурсы и энергоносители и рассчитанных на этой основе внутренних цен, с учетом полной стоимости оплаты жилья и большинства коммунальных услуг. Установить минимальную заработную плату в размере 100% минимального потребительского бюджета. Создать на этой основе тарифные сетки, предусматривающие резкую (в десятки раз) дифференциацию между минимальным и максимальным тарифными разрядами в пределах каждой категории работников (рабочих, специалистов и служащих, руководителей). Должны быть три тарифные сетки, примерно идентичные, для каждой из этих категорий работников своя. В отличие от нынешней, когда специалисты по уровню тарифных ставок, по существу, стоят на плечах у рабочих, а руководители — на плечах у специалистов. В соответствии с предлагаемой тарифной системой тарифная ставка рабочего высшей квалификации, способного выполнять качественно уникальные работы, должна быть близкой к тарифной ставке министра, равно как и тарифная ставка высококлассного конструктора или технолога, экономиста или ученого.

Это обеспечит рост удельного веса затрат на оплату труда в структуре себестоимости продукции. Сегодня в западноевропейских странах эти затраты составляют до 75%, у нас — до 10 — 15%. При установлении этих соотношений нам необходимо ориентироваться именно на страны с развитой рыночной экономикой. Например, на Германию.

За счет увеличения размера заработной платы и ее резкой дифференциации в зависимости от профессионального мастерства работников возрастет мотивация к труду и производительность труда. Возрастет покупательная способность населения, а, следовательно, несмотря на высокие цены, возрастет спрос и сбыт продукции на внутреннем рынке, произойдет оживление производства. Высокиецены на внутреннем рынке будут способствовать увеличению импорта продукции из соседних стран, но здесь правительство должно проводить четкую протекционистскую политику, т.е. защищать своих производителей. Одновременно с ростом доходов населения возрастут и инвестиции. Будет ликвидирован ценовой дисбаланс на сельскохозяйственную продукцию, которая найдет сбыт по высоким ценам на внутреннем рынке.

Все дотации предприятиям необходимо преобразовать в доходы населения. Помощь международных финансовых организаций, если таковая будет, должна быть направлена на инвестирование семейных и других мелких предприятий, поддержку индивидуальной трудовой деятельности, выделение кредитов населению на строительство жилья и другие цели, направленные на повышение доходов населения.

Освобожденную от бремени чрезмерных дотационных выплат расходную часть государственного бюджета правительство сможет использовать на финансирование науки и проектных изысканий, развитие социальной сферы и инвестиций в отдельные отрасли экономики, снизив при этом налоги на добавленную стоимость и прибыль.

ТАКОВА в общих чертах предлагаемая схема преодоления кризиса в экономике нашей страны. Достаточно, на наш взгляд, простого смещения акцентов в кредитно-финансовой, ценовой политике и оплате труда. Вместо постепенного затягивания удавки на шее народа, опережения роста цен по отношению к росту зарплаты надо создать условия для быстрого роста доходов населения, которые бы стали опорой становления и развития внутреннего рынка и, как следствие, способствовали бы стабилизации экономики. Поначалу рост доходов населения может сопровождаться ростом инфляции, но этот шаг будет способствовать ее уменьшению в дальнейшем. Вообще, увеличить производственную отдачу и остановить спад производства, как это предусмотрено президентской программой, по нашему мнению, невозможно без временного усиления инфляции.

Эдуард **СКОРОБОГАТЫЙ**,
зав.сектором **НИИ** труда

□ О тарифной политике

Поэтапное повышение тарифов на электрическую и тепловую энергию и природный газ проявляется в последовательном сокращении количества льготных потребителей при постепенном снижении скрытых субсидий для них, которые сейчас осуществляются за счет промышленных предприятий. Начиная с августа 1994 года ежемесячно повышаются тарифы для всех категорий потребителей. Причем для льготных (населения, сельского хозяйства, электротранспорта и др.) темпы их роста значительно выше, чем для промышленности.

В соответствии с постановлением Минэкономики (N 16 от 5.12.94г.) с 25 декабря в 5,5 раза увеличены тарифы на тепловую энергию для отопления и горячего водоснабжения. Эта мера позволит не только довести оплату населением до 20% затрат, но и снизить тарифы на тепло для промышленных потребителей республики на 41,2 млрд.рублей (в расчете на декабрь), или на 10%.

Для погашения задолженности России за энергоносители часть ее (25 из 109 млрд.российских рублей) была включена в тарифы на декабрь 1994г. Механизм реализации расчетов сейчас разрабатывается Минфином с участием Минэкономики, Минтопэнерго и других заинтересованных организаций. В качестве источников для погашения задолженности рассматриваются:

— введение дополнительного к основному тарифа на электроэнергию в размере до 20 — 25%;

— частичная конверсия просроченной задолженности белорусских предприятий российским поставщикам в имущественную форму долга;

— погашение задолженности частями валютных займов Республики Беларусь от международных финансовых организаций.

* * *

□ Новые цены:

на газ

С 20 декабря 1994г. цена природного газа составила 676 тыс.белорусских рублей за 1 тыс.куб.метров. С этого же дня для конечных потребителей (кроме населения) при поставке его через систему газосбытовых организаций (перепродавцов) цена — 770 тыс.рублей. Надбавка для этих организаций установлена в размере 94 тыс.рублей за 1 тыс.куб.метров.

Такая же надбавка применяется и при реализации конечным потребителям сухого отбензиненного газа. (Постановление Минэкономики N 18 от 19.12.94г.)

на жилищно-коммунальные услуги

Постановлением Министерства экономики республики (N 16 от 5.12.94г.) установлены с 25 декабря 1994 года предельные коэффициенты повышения тарифов на жилищно-коммунальные услуги и электроэнергию для населения в следующих размерах:

— квартирная плата
— 7,0
— тепловая энергия для отопления и горячего водоснабжения
— 5,5
— за пользование водопроводом
— 2,5
— за пользование канализацией
— 2,0
— электрическая энергия, отпускаемая на коммунально-бытовые нужды населения
— 1,5
— на газ природный, отпускаемый населению и жилищно-строительным кооперативам:
для бытовых нужд
— 1,5
для отопления
— 6,0
— газ сжиженный, реализуемый населению для бытовых нужд
— 1,5

Отдел информационного обеспечения и контроля

СПИСОК N 3

акционерных обществ открытого типа, созданных в процессе приватизации государственной собственности, акции которых реализуются за именные приватизационные чеки "Имущество"

N п/п	Наименование акционерного общества	Адрес, телефон	Количество акций, реализуемых за чеки	Номинальная стоимость акции, руб.	Цена продажи одной акции в чеках	Предмет деятельности акционерного общества
			Брестская область			
1.	Пинский комбинат строительной индустрии	225710, г.Пинск, Западный промузел	129710	10000	4	Производство сборного железобетона, стеновых материалов, столярных изделий, пиломатериалов, технологического оборудования, аппаратуры высоковольтной электрической
2.	Полесьежилстрой, г.Брест	224001, г.Брест, ул.Базановой, 19, тел.3-98-52	126363	10000	4	Выполнение проектных и строительно-монтажных работ, изготовление сборного железобетона
3.	Пинсксовхозстрой	225710, г.Пинск, ул.Иркутско-пинск.дивизий, тел.5-36-14	258321	5000	2	Выполнение строительно-монтажных работ
4.	Водстройавтотранс, г.Пинск	225710, г.Пинск, Западный промузел	90862	10000	4	Осуществляет перевозку различных грузов и транспортно-экспедиционное обслуживание и ремонт транспортных средств, строительство и ремонт объектов производственного и социального назначения и другие виды деятельности
5.	Чернавчицкий завод железобетонных изделий	225030, Брестский район, д.Чернавчицы	16696	10000	4	Производство сборного железобетона и стеновых материалов
6.	Бресторгреклама	г.Брест, ул.Героев обор.Брестской креп., 32, тел.3-57-12	851	10000	4	Производство рекламных средств, оформление витрин, интерьеров и ярмарок, разработка проектов комплексного рекламного оформления улиц и торговых центров
7.	Березовский комбикормовый завод	225230, д.Первомайская, тел.2-37-80	38048	10000	4	Производство комбикормов, заготовка зерна, сортовых семян, травяной муки
			Витебская область			
8.	Элсан, г.Витебск	210605, г.Витебск, пр.Московский, 120, тел.1-72-58	9687	10000	4	Производит пуско-наладочные работы технического и электротехнического оборудования, систем управления приборов КИПиА и грузоподъемных механизмов, электрофизические измерения, обслуживание приборов безопасности автомобильных кранов
9.	Полотеск, г.Полоцк	211402, г.Полоцк, ул.Дзержинского, 103, тел.3-41-39	31299	5000	2	Производство мебели
10.	Витебское предприятие вычислительной техники и информатики	210600, г.Витебск, ул.14-я Бебеля, 1	3999	5000	2	Оказывает услуги по обслуживанию и ремонту вычислительной техники, программному обеспечению и оказанию других видов работ
11.	Знамя индустриализации, г.Витебск	210003, г.Витебск, ул.Гагарина, 11, тел.4-48-36	110233	5000	2	Производство товаров народного потребления и спецзаказов для МВД МО
12.	Трансэкспедитор, г.Витебск	г.Витебск	67258	10000	4	Междугородные и международные перевозки грузов, оказывает транспортно-экспедиционные услуги, выполняет работы по ремонту автотранспорта, осуществляет складские и другие работы, связанные с перевозкой грузов автотранспортом
13.	Красный Октябрь, г.Витебск	210026, г.Витебск, пр.ген.Людникова, 10, тел.4-75-00	736061	2500	1	Производство и реализация женской и детской кожаной обуви
14.	Витебский ОТТЦ "Гарант"	210029, г.Витебск, Московский пр-т, 66	50962	2500	1	Реализация и ремонт радиоэлектронной аппаратуры
15.	Витебскдрев	210008, г.Витебск, Стахановский пер., 7, тел.33-35-34	142867	10000	4	Производство пиломатериалов столярно-строительных изделий, тары, древесностружечных, древесноволокнистых фиброцементных плит и синтетической смолы
			Гомельская область			
16.	Гомельстекло	г.Гомель, п.Костюковка	1025894	5000	2	Выпуск продукции производственно-технического назначения
			Гродненская область			
17.	Радиотехника, г.Ошмяны	г.Ошмяны, ул.Якуба Коласа, 1, тел.2-25-34	41878	5000	2	Товары народного потребления, светотехнические и электротехнические изделия для МАЗа, МТЗ и Гомсельмаша
18.	Строитель, ПМК-160, г.Ошмяны	231100, г.Ошмяны, ул.Советская, 2, тел.2-11-33	12865	10000	4	Выполнение строительных и отделочных работ, строительство объектов производственного, культурно-бытового назначения
19.	Новогрудский завод газовой аппаратуры	231400, г.Новогрудок, ул.Мицкевича, 109, тел.2-36-28	139836	10000	4	Производство бытовой газоиспользующей аппаратуры, газобаллонные установки для груз. и легк.а/м, оборудование и автоматика к газовым плитам
20.	Гродненская мебельная фабрика	г.Гродно, ул.Герасимовича, 1	30644	10000	4	Изготовление и реализация мебели
21.	Мостовдрев	231600, г.Мосты, ул.Советская, 38	321022	10000	4	Производство фанеры, ДСП, пиломатериалов, мебели
22.	Гарант, г.Гродно	230015, г.Гродно, ул.Врублевского, 86/1, тел.33-66-58	5998	10000	4	Фирменная реализация, техническое обслуживание, ремонт бытовой радиоэлектронной аппаратуры, установка, техническое обслуживание и ремонт антенн и систем коллективного и индивидуального приема телевидения
23.	Гроднооптторг	230001, г.Гродно, ст.Лососно, тел.2-12-74	40170	10000	4	Материально-техническое обеспечение потребителей Гродненской области
24.	Щучинский з-д "Автопровод"	231510, г.Щучин, ул.Советская, 15, тел.2-12-34	214184	5000	2	Производство кабелей и проводов, автотракторных жгутов, товаров народного потребления
			г.Минск			
25.	Каскад-93, г.Минск	220007, г.Минск, ул.Могилевская, 43	85689	10000	4	Монтаж систем проводной и радиосвязи, электронного оборудования, производство средств технологической оснастки
26.	Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие-5, г.Минск	220600, г.Минск, пер.Асаналиева, 4-а, тел.77-00-00	75280	10000	4	Организация и осуществление междугородных и международных перевозок грузов автомобильным транспортом
27.	Минский комбинат хлебопродуктов	220088, г.Минск, ул.Слесарная, 48, тел.36-31-57	64014	10000	4	Приемка, хранение и переработка зерна, производство и реализация муки и крупы
28.	АСиТ, г.Минск	г.Минск,,	36513	5000	2	Ремонт и обслуживание автотракторных средств и торговля
29.	Щетка, г.Минск	220050, г.Минск, ул.Р.Люксембург, 48, тел.20-59-81	15344	10000	4	Щетинно-щеточные изделия, кисти, волос крученый
30.	СПМК-81, г.Минск	г.Минск, ул.Комсомольская, 12	21020	5000	2	Выполнение отдельных работ на строительных объектах производственного, культурного и жилого назначения
31.	Беллегпромпроект, г.Минск	г.Минск, ул.Маяковского, 115а	10477	10000	4	Проектирование предприятий легкой промышленности, зданий, сооружений
32.	Сигма, г.Минск	220001, г.Минск, пер.Могилевский, 10	5235	10000	4	Сборка и обслуживание электронной техники
33.	Белэлектроприбор, г.Минск	220021, г.Минск, пр.Партизанский, 99а, тел.45-32-96	41467	10000	4	Оптовая торговля и снабжение
34.	Планета, г.Минск	126 г.Минск, пр.Машерова, 31, тел.26-78-53	185494	10000	4	Прием и обслуживание туристов по комплексному обслуживанию в соответствии с заключенными договорами
35.	Минскконтракт	г.Минск, ул.Смоленская, 27, тел.36-32-34	75793	10000	4	Оптовая торговля, снабжение, осуществление работ и услуги широкого профиля
36.	Торгодежда, г.Минск	220071, г.Минск, ул.Платонова, 36, тел.32-11-02	6778	10000	4	Оптовая торговля одеждой
37.	Минский завод отопительного оборудования	220078, г.Минск, ул.Тимирязева, 29	173083	10000	4	Производство и реализация отопительных приборов и другого чугунного литья
38.	Белмаш, г.Минск	220099, г.Минск, ул.Казинца, 2, тел.24-11-00	82511	10000	4	Торговля машиностроительной продукцией
39.	Беллесбум, г.Минск	220600, г.Минск, ул.К.Маркса, 16	52050	10000	4	Оптовая торговля, снабжение, коммерческая деятельность на рынке средств производства товаров и услуг
40.	Белорусский центр моды, г.Минск	г.Минск, пр.Машерова, 1, тел.23-62-72	38361	10000	4	Разработка направляющих коллекций одежды по сезонам. Пропаганда моды и культуры одежды среди населения. Изготовление проектов технической документации на модели одежды для швейных предприятий
41.	Белхим, г.Минск	220048, г.Минск, ул.Короля, 34, тел.20-36-28	176820	10000	4	Осуществление коммерческой и посреднической деятельности
42.	Белстройматериалы, г.Минск	220099, г.Минск, ул.Казинца, 2, тел.24-19-17	36047	10000	4	Оптовая и розничная торговля строительными материалами

43.	Спецавтоматика, г.Минск	г.Минск, тел.78-14-11	20684	10000	4	Приборы пож.-охран. сигнализации, ТНП, техническое обслуживание приборов пож.-охран. сигнализации
44.	Луч, г.Минск	220000, г.Минск, тел.20-08-40	221194	10000	4	Производство и реализация обуви
			Минская область			
45.	Солигорскводстрой	223710, г.Солигорск, ул.Строителей, 30, тел.2-45-74	136100	10000	4	Строительство и капитальный ремонт объектов гидротехники и мелиорации
46.	Стройдетали, г.Вилейка	222410, г.Вилейка, ул.Стахановская, 134, тел.5-44-45	48004	10000	4	Производство столярно-строительных изделий, оконных и дверных блоков, погонажных изделий, доски пола, пиломатериалов, обрезных и необрезных, строганых и нестроганых паркетных покрытий
47.	Пуховичский комбинат хлебопродуктов, г.М.Горка	222810, г.М.Горка, ул.Петра Гучка, 125	131198	10000	4	Производство комбикормов, обеспечение населения мукой и крупой
48.	Автотрансстрой, г.Молодечно	222310, г.Молодечно, ул.Профсоюзная, 2, тел.7-51-94	35272	10000	4	Осуществление автомобильных перевозок грузов
49.	Молодечностройкомплект	222310, г.Молодечно, ул.Элеваторная, 3, тел.7-29-16	27753	10000	4	Комплектация строительных объектов материальными ресурсами
50.	Строймехсервис, г.Жодино	222160, г.Жодино, ул.Сухогрядная, 3, тел.3-50-38	27979	10000	4	Выполнение механизированным способом земляных, дорожно-строительных, монтажных, погрузочно-разгрузочных работ, строительства сетей водопровода, канализации, благоустройства и других подрядных работ
51.	Завод сборного железобетона, г.Борисов	222120, г.Борисов, ул.30-летия ВЛКСМ,32 тел.3-29-01	15525	10000	4	Изготовление бетонных, железобетонных строительных конструкций, растворов для строительных организаций
52.	Старобинское предприятие рабочего снабжения	225730, г.п.Старобин, ул.Лесная, тел.9-65-67	4914	10000	4	Организация розничной торговли и общественного питания
53.	Строитель-210, г.Молодечно	222310, г.Молодечно, ул.Машерова, тел.7-41-84	3996	10000	4	Строительство объектов производственного, жилищного, культурно-бытового и коммунального назначения
54.	Стройсервис, г.Молодечно	222310, г.Молодечно, ул.Профсоюзная, 8, тел.7-51-01	12116	10000	4	Выполнение строительных, отделочных и специальных работ при строительстве объектов производственного, культурно-бытового и другого назначения
55.	Борисовинтертранс	222120, г.Борисов, ул.Гагарина, 105, тел.3-70-70	40727	5000	2	Междугородные и международные перевозки грузовыми автомобилями, загрузка порожних автомобилей, централизованная доставка продуктов разделения воздуха
56.	СУ-17, г.Борисов	г.Борисов, тел.5-17-74	777	10000	4	Выполнение строительных и отделочных работ, строительство объектов производственного, культурно-бытового назначения
			Могилевская область			
57.	ТАиМ, г.Бобруйск	213830, г.Бобруйск, ул.Гоголя, 177, тел.3-45-21	242028	10000	4	Производство пневмотормозной системы сельскохозяйственных машин, тракторов, прицепов и комплектующих для данной системы
58.	Према, г.Горки	213410, г.Горки, ул.Черникова, 15, тел.2-10-06	61671	10000	4	Выпуск машиностроительной продукции
59.	Коминтерн, п.Глуша	213844, п.Глуша, тел.9-33-89	41830	10000	4	Производство стеклянной тары
60.	Автомотосервис и торговля, г.Осиповичи	213320, г.Осиповичи, ул.Юбилейная, тел.2-42-22	8784	10000	4	Оказание услуг населению, предприятиям и организациям по ремонту и техническому обслуживанию транспортных средств
61.	Автомотосервис и торговля, г.Быхов	213320, г.Быхов, ул.Советская, 71, тел.2-21-39	3406	5000	2	Оказание услуг населению, предприятиям и организациям по ремонту и техническому обслуживанию транспортных средств
62.	Автомотосервис и торговля, г.Глуск	213860, г.Глуск, ул.Шваякова, 5	2049	5000	2	Оказание платных услуг населению, предприятиям, организациям по ремонту и техническому обслуживанию транспортных средств, розничная торговля
63.	Гарант, г.Могилев	212026, г.Могилев, ул.Орловского, 2, тел.26-34-43	17378	5000	2	Ремонт и обслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры
64.	Экран, г.Могилев	212029, г.Могилев, б-р Непокоренных, 65, тел.44-71-77	798	5000	2	Ремонт и обслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры
65.	Могилевстрой	212029, г.Могилев, ул.Шмидта, 80, тел.44-12-36	87328	10000	4	Строительство объектов промышленно-гражданского и сельскохозяйственного назначения, водохозяйственное и мелиоративное строительство
66.	Кристалл, г.Бобруйск	213800, г.Бобруйск, ул.Минская, 55, тел.7-65-37	536	5000	2	Ремонт и обслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры
67.	Красный пищевик, г.Бобруйск	213800, г.Бобруйск, ул.Бахарева, 145, тел.2-90-12	84570	10000	4	Производство кондитерских изделий

Директор департамента по распоряжению государственным имуществом — **А.КОСТЮКОВСКАЯ**
Заместитель министра — **К.РОМАНОВСКИЙ**

Консультационные фирмы и индивидуальные консультанты, оказывающие услуги в области приватизации

Наименование консультационных фирм (Ф.И.О. индивидуальных консультантов)	Виды выполняемых работ	Ф.И.О. директоров
1. ООО "Фико-Консалт", г.Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации	Кузнецова Р.А., т.20-41-39
2. АО "Международный центр аудита и экономики", г.Минск		Кавтуненко А.Н., т.32-50-83
3. ООО "Арина-3", г.Минск		Папковский А.И., т.66-35-39
4. Консультант Иванова Людмила Федоровна, г.Минск		т.61-76-65
5. Консультант Врублевский Бронислав Иванович, г.Гомель		
6. Закрытое АО "Атлас-инвест", г.Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации, кроме оценки имущества	Гавин И.Г., т.34-50-32
7. Международное закрытое акционерное финансово-инвестиционное общество "Рамос-Интернэшнл", г.Минск		Кизило Д.Л., т.63-49-79
8. ООО финансово-инвестиционная компания "Финансы и активы", г.Минск		Станилевич И.Б., т.26-41-13
9. Закрытое акционерное общество "Достояние", г.Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации, кроме оценки имущества и аудита	Бусько В.Н., т.36-91-94
10. Отдел экономических исследований института "Дорстройтехника", НПО "Белавтодорпрогресс", г.Минск		Филиппов И.В., т.54-11-33
11. Консультант Ковалевич Игорь Николаевич, г.Витебск	Ведение ревизий, вопросы отчуждения, разработка учредительных документов	т.37-21-64

Примечание:

В зависимости от опыта, уровня квалификации сотрудников фирм консультанты могут привлекаться к работе по подготовке проектов разгосударствления и приватизации государственных объектов, включая:

— проведение ревизии и инвентаризации имущества, подлежащего разгосударствлению и приватизации;

— проведение оценки стоимости имущества;

— разработку бизнес-планов, в т.ч. вариантов реструктуризации;

— подготовку проектов учредительных документов акционерных обществ, создаваемых в процессе разгосударствления и приватизации;

— разработку проектов договоров купли-продажи приватизируемого имущества;

— разработку положений о долевом имущественном фонде;

— подготовку проспектов эмиссий, регистрация ценных бумаг.

По всем возникающим вопросам следует обращаться в соответствующие территориальные комитеты Мингосимущества.

АКТУАЛЬНЫЙ КОММЕНТАРИЙ

Купцов не нашлось. Почему ?

Известное в науке правило (отрицательный результат — тоже результат) не мешало бы узаконить и в сфере практического "обращения". В частности, при изучении нашего весьма печального опыта приватизации.

По темпам и качеству преобразования госсобственности республика почти на три десятка кругов (т.е. мест) оказалась позади былых партнеров по соцлагерю и союзных республик (за исключением одной-двух среднеазиатских). На сегодняшний день в Беларуси приватизировано около 1000 предприятий и др. объектов — всего 15% республиканского и коммунального госимущества, подлежащего реформированию. Из них только 5% попало в "частные руки".

Небольшое, но все же утешение: на этом фоне мы мало-помалу начали понимать, что сама по себе приватизация — не панацея от всех бед, а лишь средство привлечь инвестиции, без которых нашей "лежащей" экономике не встать. Жаль, что это увидели не все. В некоторых, даже высоких кабинетах и по сию пору спорят: а нужна ли нам вообще эта приватизация, хороша ли ее концепция — 50x50, не скупят ли Родину на корню чужие и доморощенные господа капиталисты.

Не скупят. Ситуация с иностранными инвесторами известна: чем дальше, тем медленнее они спешат к нам. Своим же республика сама "перекрыла кислород". В результате имеем то, что имеем. По некоторым оценкам, инфляция в 1994 году составила 3500%, на 19% упало производство валового национального продукта, а в нем доля частного сектора занимает лишь 3%. Подобных цифр не знает ни одна наша республика-сестра по СНГ, за исключением Украины, где ВНП упал на 20%.

И еще один весьма печальный результат (или прецедент?). Впервые ни на один из восьми небольших (читай недорогих), достаточно привлекательных, но не способных заработать без финансовых инъекций объектов, которые планировалось продать с аукциона в середине декабря, не нашлось купцов. Ни своих, ни заморских. А год-полтора назад их еще нашлось бы кому купить и "запустить".

Самое время извлечь положительные уроки из этого отрицательного результата. Чем и занялись в канун Нового года участники очередного заседания республиканского клуба директоров вместе с представителями законодательной власти (Д.Булахов), исполнительной (Г.Бадей), судебной (В.Фадеев), с "верхушкой" БСПиА и другими заинтересованными лицами.

О влиянии этого мероприятия на судьбу белорусской приватизации можно сказать иронично, словами из гимна КВН: "Пусть не решить нам всех проблем..." И все-таки вытащить на свет божий весь их клубок вместе с головоломками, которые подбрасывает жизнь и в упор не замечает законодательство,–тоже большое дело.

Как известно, готовится президентский указ о приватизации, который должен, наконец, многое расставить на свои места. Но не будем комментировать то, чего еще нет. Поговорим в целом о рецептах, предлагаемых специалистами. Прежде всего это целый комплект дополнений и изменений в ставшее уже притчей во языцех несовершенное наше законодательство(примерно в 5-6 законов). Приватизационная его часть, а следом и "подзаконное сопровождение" формировались в 1992-93гг, когда в обществе были еще очень сильны тенденции социальной справедливости и подконтрольности государству всего и вся. Эти цели закрепились и в законодательстве и сегодня уже стали тормозом. И в самом деле, почему, например, негосударственным структурам можно торговать спиртным и сигаретами, а приватизировать спиртзавод или табачную фабрику нельзя? Почему нельзя приватизировать тот или иной НИИ? Или продавать за СКВ определенные объекты во благо бюджету и экономике, как это делают прибалты? Поэтому следующий шаг — это пересмотр списков предприятий, подлежащих и не подлежащих приватизации, корректировка ее программы в целом. В том числе и по срокам.

В частности, предлагается упростить "технологию" акционирования, "внедрить" ряд льгот и преимуществ для трудовых коллективов, в сжатые сроки завершить проверку материалов ранее приватизированных объектов и в определенном смысле обязать руководителей предприятий, которые должны были акционироваться в 1994г.,сделать это до 1 марта 1995г. Естественно, возложив на директоров ответственность за исполнение этих "планов".

Предлагается также разрешить инвесторам (если они найдутся) направлять средства преимущественно в уставные фонды предприятий, а не в бюджет. Есть даже идея (к сожалению, не поддержанная в "верхах") создать из инвестиционных поступлений республиканский фонд поддержки приватизированных предприятий. Ну, а частностей и не перечесть.

Нетрудно заметить, что в целом это еще не узаконенное лечение нашей приватизации отдает заклейменной не раз "компанейщиной": усилим, ускорим, дружно проведем. Очевидно и то, что наше государство и его чиновничество все еще не готовы сдвинуть приоритеты и отказаться от фискальной функции, которая ставится во главу угла, что в налогообложении, что в приватизации. И, видимо, прав гость клуба, президент Института приватизации и менеджмента Ришард Зах: никакая, даже самая стройная программа приватизации не даст результатов до тех пор, пока общество на всех уровнях не поймет, что предприятие — это субъект, который прежде всего делает деньги для государства, а не ту или иную продукцию. Не надо ему мешать в первом, ориентируя лишь на второе. А главное, приватизация должна сопровождаться реструктуризацией не только экономики, но и госуправления. Государство не может, да и не должно отвечать за ее результаты. Оно определяет лишь правила "игры" и осуществляет контроль за их соблюдением. А осуществлять их сподручнее негосударственным, на худой конец, смешанным структурам, как, например, в Германии.

Но до этого наш "особенный менталитет", кажется, еще не скоро дойдет.

Анна ГЛАДЫШЕВА

Надежда умирает последней

АКТУАЛЬНЫЙ КОММЕНТАРИЙ

Окончание. Начало на 1 стр.

Некоторая стабилизация производства позволила в октябре т.г. несколько замедлить падение объемов товарооборота, пополнить запасы товаров в торговле. Так, если за 9 месяцев 1994 года снижение физического объема товарооборота по сравнению с 1993 годом составляло 29 процентов, то в октябре снизилось до 22,2%.

По состоянию на 1.11.94 г. увеличились товарные запасы в розничной торговле до 46 дней против 40 дней на 1.09.94г. Достигнутое явилось результатом принимаемых мер по изысканию товарных ресурсов и увеличению оборотных средств в торговле. За 10 месяцев т.г. предприятиями оптовой и розничной торговли изыскано дополнительно товарных ресурсов на сумму более 500 млрд.руб., или 18 процентов к розничному товарообороту.

В целях гарантированного обеспечения населения республики в зимний период основными видами продовольствия в соответствии с Программой неотложных мер по состоянию на 25.11.94г. обеспечена закладка запасов по картофелю на 117,5% (от задания), овощам свежим — 100%, овощам переработанным — 210%, фруктам — 108%, сыру твердому и мясным консервам на 100%. Задания по мясу и маслу животному и сухому молоку недовыполнены в связи с недостатком ресурсов их в республике.

Объем реализации платных услуг в действующих ценах в январе — октябре возрос в 19,5 раза и составил 390 млрд.рублей, что в сопоставимых ценах составляет 80% к уровню прошлого года в целом по республике. Однако необходимо отметить, что благодаря принимаемым мерам в Брестской, Витебской областях и в г.Минске удалось преодолеть снижение объемов и выйти на уровень 1993 года. Анализ результатов деятельности показывает, что общий объем реализации услуг в октябре по отношению к сентябрю т.г. возрос в сопоставимых ценах на 2,4%.

В соответствии с Программой неотложных мер принимается ряд шагов по снижению доли государственных расходов на содержание сферы обслуживания и переходу к бездотационному механизму ценообразования и регулирования цен. Разработан и реализуется график снижения дотаций на возмещение затрат по жилищно-коммунальным услугам, городскому и пригородному автотранспорту.

Для обеспечения сбалансированности денежной и товарной масс Министерством экономики совместно с заинтересованными разработана и внесена в Кабинет Министров программа, направленная на увеличение производства товаров народного потребления и платных услуг из расчета на макроуровне наращивания производства к июню 1995 г. на 1 рубль фонда заработной платы не менее чем на 2 рубля товаров народного потребления и услуг.

4. Инфляционные процессы и финансово-кредитные отношения в 1994 году имеют отличительные черты в сравнении с прошлым годом. Пофакторный анализ инфляции издержек показывает, что внешнеэкономический фактор инфляции, определявший в 1993 году ее совокупный уровень более чем на 40%, в связи с приближением в текущем году уровня цен на энергоносители к мировому значительно потерял свое влияние. Так, в третьем квартале т.г. его воздействие на формирование общего индекса цен производителей продукции составило всего 10%. Главное же влияние на масштабы инфляции оказывали кредитная политика, рост номинальных доходов населения и правительства, снижение реальных объемов производства.

Итоги работы в январе — сентябре показывают, что при росте цен (по сравнению с 9 месяцами прошлого года) в 25,3 раза, прибыль возросла в 12,7 раза. Рентабельность производства продукции по народному хозяйству составила 13% или сократилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 8,5 пункта.

Убытки допустили 481 предприятие и организации, что составляет около 6% их общей численности. Сумма убытков составила 1,2 трлн.рублей, в том числе почти 80% приходится на промышленность, а из них 79% — на электроэнергетику, где сумма убытков составила 0,95 трлн.рублей.

Недостаточность собственных финансовых ресурсов и ужесточение бюджетной и денежно-кредитной политики привели к резкому росту масштабов товарного кредитования, что является практически единственным способом удержания предприятий на плаву и вместе с тем предпосылкой сохранения в будущем высоких темпов инфляции. За 9 месяцев дебиторская задолженность в целом по народному хозяйству увеличилась с 0,8 до 8,5 трлн.руб. (10,6 раза), кредиторская — с 1,2 до 13,3 трлн.руб. (11 раз). Объем кредиторской задолженности превысил массу банковских кредитов почти в 4 раза, в том числе внутренней кредиторской задолженности — в 3 раза.

Резкая дестабилизация финансового состояния предприятий сферы материального производства свидетельствует, что стабилизация экономики путем проведения только лишь жесткой бюджетной и денежно-кредитной политики недостижима без решительных мер по структурной перестройке экономики, включая принудительную санацию и полную остановку неэффективно работающих производств.

Снижение объемов производства и ухудшение финансового состояния предприятий явились причиной замедления темпов роста государственных доходов. За 10 месяцев доходы госбюджета составили 3,7 трлн.руб. и возросли по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 16,4 раза при уровне инфляции в 24,3 раза.

Анализ совокупных доходов госбюджета и внебюджетных фондов за 3 квартала текущего года показывает существенное снижение уровня централизации средств государством. Если в 1993 г. суммарные поступления в виде налогов и неналоговых платежей юридических и физических лиц составляли свыше 50% валового внутреннего продукта, то за 9 месяцев этот показатель составил 43,4%.

Существенную роль в сохранении высокого уровня инфляционных процессов выполняют неотоваренные, "пустые" деньги, запущенные в оборот в третьем квартале, когда кредитная эмиссия Национального банка составила 524 млрд.руб. и более чем двукратно превысила эмиссию за все первое полугодие нынешнего года. Несмотря на предпринятые Национальным банком жесткие монетарные меры и прежде всего ограничение централизованных кредитов в октябре до 79 млрд.руб. и в ноябре (по предварительным оценкам) до 90 млрд.руб., мультипликативный эффект предшествующей кредитной эмиссии обусловил сохранение достаточно высоких инфляционных темпов роста совокупной денежной массы.

Наряду с этим следует отметить отдельные признаки улучшения структуры денежной массы, хотя данный процесс идет медленно и неоднозначно. Так, удельный вес в ней наличных денег, являющихся наиболее активными в товарно-денежном обороте, снизился за прошедшие 10 месяцев с 13 до 9,5%. Доля срочных депозитов повысилась с 21% на начало года до 25% к началу ноября.

В качестве антиинфляционной меры, стимулирующей указанные положительные тенденции и обеспечивающей отвлечение денежных средств из оборота при создании устойчивой базы кредитных ресурсов, было принято решение об установлении с ноября текущего года минимальной процентной ставки по срочным депозитам на уровне, сопоставимом с инфляцией.

Кроме того, в целях снижения денежной и кредитной эмиссии в октябре осуществлено повышение учетной ставки Национального банка до 25% в месяц.

В последующем предусматривается корректировать ее ежемесячно с учетом инфляционных тенденций и задачи приближения реальных процентов за кредит к положительному значению.

В текущем периоде удалось несколько активизировать инвестиционную деятельность коммерческих банков. Объем долгосрочных кредитов составил на начало ноября 140 млрд.руб., что превышает уровень на начало текущего года в 17 раз. Это соответственно привело к определенному росту удельного веса данных кредитов в структуре кредитных вложений в экономику республики — с 3,8 до 5,9%. В значительной мере это результат безусловно не рыночный, но вынужденной меры Национального банка, обязывающей коммерческие банки осуществлять выдачу инвестиционных кредитов в размере не менее 15% от собственных и привлеченных ресурсов.

Наряду с существенным ограничением кредитной эмиссии в течение октября-ноября (около 170 млрд.руб. при лимите на IV квартал в размере 345 млрд.руб.) удалось активизировать и ее структуру. Около 70% кредитной эмиссии Национального банка было направлено непосредственно в экономику и только 30% — на покрытие дефицита государственных финансов.

К сожалению, ужесточение денежно-кредитной политики, рост цены денег и введение жестких бюджетных ограничений не привели к удовлетворительному снижению уровня инфляции. Предприятия-производители и торговля предпочитают решать свои финансовые проблемы не за счет наращивания производства, а за счет роста цен. В этих условиях требуется очень гибкий механизм контроля и регулирования цен. Однако решения по этому вопросу затягиваются. В результате инфляция в ноябре месяце скорее всего превысит 40%-ый рубеж, а в декабре вместо 10% по Программе может составить более 20%.

5. Одним из факторов, дестабилизирующих ситуацию в экономике республики, остается падение курса белорусского рубля, составившее за январь — ноябрь т.г. в среднем около 25% в месяц. Вместе с тем в ноябре темп снижения несколько замедлился и составил 15%. Этому способствовало осуществление правительством и Национальным банком РБ комплекса программных мер, направленных на либерализацию как валютного рынка, так и условий внешне-экономической деятельности. Основными из них являются: освобождение от уплаты акцизов субъектами хозяйствования Республики Беларусь по определенной группе товаров, реализуемых в Российскую Федерацию; отмена налога на добавленную стоимость и акцизов на товары, поставляемые на клиринговой основе в соответствии с межправительственным договором с Россией; отмена 15% валютной ренты; активизация Национального банка в осуществлении операций на валютной бирже.

Однако наметившуюся тенденцию снижения темпов падения курса белорусского рубля нельзя признать устойчивой, поскольку сохраняются глубинные причины его падения. Это касается прежде всего неблагоприятного состояния торгового и платежного балансов республики. За 10 месяцев текущего года дефицит торгового баланса составил 281,2 млрд.руб. Он обусловлен, главным образом, отрицательным сальдо торгового баланса с Россией. И хотя благодаря реализации ряда мер, направленных на улучшение платежей за энергоресурсы, удалось увеличить за счет средств предприятий текущие платежи с 30% в I полугодии до 70% по газу и 80% по электро- и теплоэнергии в октябре, задолженность России за энергоресурсы продолжает расти.

Важное значение для выравнивания торгового и платежного балансов должны сыграть программные меры, направленные на ресурсосбережение и тем самым на сдерживание импорта энергоресурсов из России, а также мероприятия, стимулирующие экспорт продукции и связанные прежде всего с отменой квотирования и лицензирования экспорта товаров. Все эти вопросы подготовлены, однако решений по ним не принято.

Одновременно проведенный анализ показал, что ряд положений этого блока Программы требует некоторых корректировок и дополнений. Целесообразно упорядочить бартерные операции, сократить объемы и сроки их осуществления, отменить 10% валютный налог на бартерные операции при закупке комплектующих, материалов и оборудования для промышленного производства; уточнить ставки импортных таможенных пошлин с учетом национальных интересов республики и сложившихся внешнеэкономических связей. Следует отменить таможенные пошлины на импорт оборудования для промышленного производства, идти по пути создания свободных таможенных складов и зон, как этапа подготовки СЭЗ.

В целом предварительные расчеты показывают, что дефицит торгового баланса в 1994 г. составит 5,7 — 6,0% от валового внутреннего продукта, т.е. не превысит целевого уровня программы.

Результатом анализа сложившейся ситуации с обслуживанием иностранных кредитов явилось принятие Кабинетом Министров распоряжения от 3 ноября 1994 г. N 341р, в котором определены мероприятия по погашению задолженности предприятий республики по кредитам АКА Аусфюркредит-Гезельшафт Гмбх и КЕС.

Необходимо отметить, что просрочка платежей по иностранным кредитам наряду с другими факторами негативно сказывается на процессе привлечения иностранных кредитов. По оценке Минэкономики, в 1994 г. Республика Беларусь получит иностранных кредитов около 300 млн.долларов США, что значительно ниже прогнозных данных Минфина.

6. Процессы разгосударствления и приватизации государственных предприятий активизировались, хотя в целом недостаточно. За январь — октябрь приватизировано 482 объекта государственной собственности (в 1993 г. — 252), из них 151 — республиканской. В основном реформирование осуществляется путем преобразования государственных и арендных предприятий в акционерные общества, продажи на аукционе либо по конкурсу объектов коммунальной собственности.

Из всего количества предприятий, приватизированных за 10 месяцев 1994 г., 55 или 11,4% приватизировано в октябре.

По отраслям народного хозяйства доля объектов приватизации более высока в сфере обслуживания. К торговле, общественному питанию, бытовому обслуживанию относится около 54% от общего количества приватизированных за январь — октябрь 1994 г. предприятий, в то время как удельный вес объектов промышленности составляет 10,2%, строительства — 6,6, агропромышленного комплекса — 8,1, предприятий автомобильного транспорта — 1,9%.

Приватизация государственного имущества проводится с использованием сочетания возмездного и безвозмездного способов. По состоянию на 1 ноября с заявлениями о начислении именных приватизационных чеков обратились в комиссии около 2 млн. граждан республики, что составило около 25% граждан, имеющих право на их получение. Из них получили сертификаты именных приватизационных чеков около 400 тыс.человек. Около 3,8 млн. именных приватизационных чеков использовано на покупку акций, долей.

Однако Мингосимуществом до сих пор не внесен в Кабинет Министров проект постановления Кабинета Министров по вопросам изъятия неэффективно используемого госимущества из владения и пользования предприятий, организаций, учреждений, включая его приватизацию (раздел III, пункт 1.5, последний абзац).

7. Повышение управляемости в народном хозяйстве является одним из ключевых направлений программы. Однако меры, принимаемые по этому вопросу, запаздывают. До сих пор не закончен процесс заключения договоров с руководителями предприятий, не принято решение о введении практики конкурсного отбора и аттестации кадров госуправления, не принят Указ президента "О реформе государственных предприятий" и др. Это не позволяет в полной мере восстановить управляемость госпредприятиями.

Ситуация требует единства действий республиканских и местных органов управления по осуществлению ряда важнейших мероприятий с учетом региональных условий и ресурсов.

Облисполкомы и Минский горисполком разработали и утвердили планы мероприятий или рабочие планы по реализации программы и представили информацию о проведении в регионах в октябре — ноябре 1994г. работ по реализации утвержденного Кабинетом Министров 19 октября 1994 г. плана по организации выполнения программы. Большинство мероприятий, в реализации которых задействованы исполкомы, выполняются и контролируются местными органами власти. В частности, всеми облисполкомами и Минским горисполкомом выполняются задания по накоплению в IV квартале 1994 г. предприятиями мясо-молочной промышленности, государственной торговли и потребительской кооперации на оптовых базах и складах соответствующего количества мясной и молочной продукции, картофеля и овощей. Пересмотрен перечень объектов, строящихся за счет средств бюджета с целью сосредоточения финансовых средств на реально вводимых объектах и завершению необходимого строительного цикла.

8. Основная масса документов, поименнованных в программе, разработана.

С разногласиями представлен правительству проект постановления Кабинета Министров "О мерах по регулированию средств, направляемых на потребление" (пункт 4, раздел IV). В связи с тем, что по данному проекту высказали свое негативное отношение Федерация профсоюзов Беларуси и Белорусский союз предпринимателей и арендаторов, а также другие участники согласительного Совета по трудовым и социальным вопросам, проект постановления был возвращен Минэкономики, Минтруду и Минфину для доработки и согласования с Федерацией профсоюзов (N 11/311 от 18 ноября 1994 г.). В ходе проработки вопросов выяснилось, что найти полностью согласованные подходы к его решению не представилось возможным. Поэтому данный проект был доработан Минэкономики и Минтрудом и с замечаниями Федерации профсоюзов, Министерства финансов и Министерства юстиции внесен 25.11.1994 г. в Кабинет Министров на его решение.

Полностью не выполнены 4 поручения программы:

Минфином не подготовлен проект постановления Кабинета Министров о предоставлении ему права делать представление органам государственного управления о расторжении контрактов с руководителями государственных предприятий, объединений, организаций и освобождении от занимаемой должности руководителей бюджетных учреждений в случаях грубых нарушений в использовании выделенных из бюджета средств;

Мингосимущество не подготовило проект постановления об изъятии неэффективно используемого госимущества.

Не выполнены включенные дополнительно в программу в ноябре 2 поручения:

Минюстом не подготовлен проект указа президента по осуществлению мер по устранению бюрократических препон и дискриминационной практики, сведя к минимуму регулирование процесса государственной регистрации частных предприятий (пункт 2.4, раздел III);

Минпромом не подготовлен проект постановления Кабинета Министров о сокращении перечня видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), соблюдая при этом принцип профессиональной компетентности, нормы по обеспечению государственных интересов, безопасности и здоровья граждан (пункт 2.5, раздел III).

Положительное значение для экономики республики пока имеет только организующая и дисциплинирующая роль программы, действенность которой, к сожалению, невысока. Практически мероприятия, предусмотренные программой, по преимуществу реализуются пока неудовлетворительно и намеченные в ней задания на конец 1994 г. по такому важнейшему показателю как инфляция, по всей вероятности не будут достигнуты. Основной массив невыполнения мероприятий программы относится к сфере производства. Руководители предприятий, организаций, ведомств и госструктур не принимают всех записанных в программе необходимых, подчас чрезвычайных мер, направленных на снижение темпов падения производства и повышение его экономической эффективности.

Поэтому в дальнейшем контрольным органам администрации Президента РБ и Кабинета Министров республики необходимо всемерно ужесточить контроль за практической реализацией программы.

Одновременно с этим необходимо пересмотреть положения программы, направленные на приостановку инфляции и социальную защиту населения с целью повышения их действенности, так как именно по этим параметрам наиболее вероятно невыполнение программы. В этой связи представляется необходимым приступить к разработке среднесрочной (на 1995 — 1997 гг.) экономической программы, в которой комплексно проработать как тактические, так и стратегические аспекты развития экономической системы РБ.

Н.П.ЗАЙЧЕНКО,
зам.директора НИЭИ
Минэкономики РБ, кандидат
экономических наук

В.В.ПИНИГИН,
зав.отделением НИЭИ
Минэкономики РБ, кандидат
экономических наук

Статьи, опубликованные в "НЭГ" в июле — декабре 1994 года

(Окончание. Начало в №53 за 1994г.)

Редакция "НЭГ"

Анна Радюк, заместитель редактора (вопросы экономической политики) тел. 23-27-54
Вячеслав Сиваков, ответственный секретарь тел. 23-06-47
Обозреватели: (тел.: 23-49-44, 23-27-54)
Александр Зимовский (финансы и налогообложение)
Анна Гладышева, Михал Стельмак (денежно-кредитная политика, страховой и фондовый рынки, хозяйственное законодательство)
Федор Заяц (товарные рынки)
Василий Рощин (предпринимательство, бизнес, торговля)
Петр Бурак (внешнеэкономическая деятельность)
Светлана Полякова (приватизация)
Ирина Жукова (оперативная информация)
Ольга Мацкевич (труд и зарплата)
Владимир Лайков (компьютерный центр) тел. 26-88-05
Татьяна Самуйлова (старший корректор) тел. 23-06-47

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"

Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.) 23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва у сераду
Нумар падпісаны ў друк 3. 01. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку"(пр. Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ №1(107)

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Разліковы рахунак 609117 у камерцыйным банку прафсаюзаў Рэспублікі Беларусь "Прафбанк", МФО 153001, код 725